



© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

**PROSES PENYUSUNAN LAPORAN PENJUALAN
UNTUK *BRAND* GYUKATSU NIKAIDO
PADA PT TRANS FOOD & BEVERAGE**



**PROGRAM STUDI DIII ADMINISTRASI BISNIS
JURUSAN ADMINISTRASI NIAGA
POLITEKNIK NEGERI JAKARTA**

2024

Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkannya dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta



© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

POLITEKNIK NEGERI JAKARTA
JURUSAN ADMINISTRASI NIAGA
PROGRAM STUDI DIPLOMA III ADMINISTRASI BISNIS

LEMBAR PERSETUJUAN

Nama : Safnida Annisa
Nim : 2105311119
Program Studi : Diploma III Adminstras Bisnis
Judul Tugas Akhir : Proses Penyusunan Laporan Penjualan Untuk *Brand*
Gyukatsu Nikaido Pada PT Trans Food & Beverage

Depok, 30 Agustus 2024

Pembimbing 1

Pembimbing 2

Dr., Dra., Eva Zulfa Nailufar, M.M.

NIP. 195908261990032002

Dr., Narulita Syarweny, S.E., M.E.,

CPHRM, CPHCM, CHCBP. CPs

NIP. 19641022199012201

Mengetahui,

Ketua Jurusan Administrasi Niaga



Dr., Dra., Iis Mariam., M.Si.

NIP. 496501311989032001

- Hak Cipta :**
1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
 2. Dilarang mengumumkannya dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta



POLITEKNIK NEGERI JAKARTA
JURUSAN ADMINISTRASI NIAGA
PROGRAM STUDI DIPLOMA III ADMINISTRASI BISNIS

LEMBAR PENGESAHAN

Nama : Safnida Annisa
Nim : 2105311119
Program Studi : Diploma III Administrasi Bisnis
Judul Tugas Akhir : Proses Penyusunan Laporan Penjualan Untuk *Brand*
Gyukatsu Nikaido Pada PT Trans Food & Beverage

Telah berhasil dipertahankan di hadapan Tim Penguji dan diterima sebagai bagian persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh gelar Ahli Madya (A. Md) pada Program Studi Diploma III Administrasi Bisnis, Jurusan Administrasi Niaga, Politeknik Negeri Jakarta, pada:

Hari : Rabu
Tanggal : 21 Agustus 2024
Waktu : 09.15 s.d 10.15 WIB

**POLITEKNIK
NEGERI
JAKARTA**
TIM PENGUJI

Ketua Sidang : Dr., Dra., Eva Zulfa Nailufar, M.M
NIP. 195908261990032002
Penguji 1 : Riskon Ginting, S.E., M.Si.
NIP. 196310161990031009
Penguji 2 : Drs., Anwar Mustofa, M.Hum
NIP. 196410161991031003

- Hak Cipta :**
1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
 2. Dilarang mengumumkannya dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta



KATA PENGANTAR

Puji serta syukur kehadirat Allah SWT yang telah melimpahkan karunia dan hidayah—Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan Laporan Tugas Akhir yang berjudul “Proses Penyusunan Laporan Penjualan Pada *Brand* Gyukatsu Nikaido di PT Trans Food & Beverage.” Tugas Akhir ini disusun sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan program studi Administrasi Bisnis Diploma III Jurusan Administrasi Niaga Politeknik Negeri Jakarta.

Penyelesaian laporan ini terwujud atas bantuan dan bimbingan dari berbagai pihak, penulis mengucapkan terima kasih kepada:

1. Dr. Syamsurizal, S.E., M.M sebagai Direktur Politeknik Negeri Jakarta.
2. Dr. Dra. Iis Mariam., M.Si sebagai Ketua Jurusan Administrasi Niaga.
3. Taufik Akbar, S.E., M.S.M sebagai Koordinator Program Studi Diploma III Administrasi Bisnis.
4. Dr., Dra., Eva Zulfa Nailufar, M.M, sebagai Dosen Pembimbing Materi yang telah meluangkan waktu, tenaga, dan pikiran untuk memberikan nasihat, kritik, serta saran dalam penyusunan Laporan Tugas Akhir.
5. Dr., Narulita Syarweny, S.E., M.E., CPHRM, CPHCM, CHCBP. CPs., sebagai Dosen Pembimbing Teknis Penulisan yang telah meluangkan waktu, tenaga, dan pikiran, untuk memberikan arahan, memeriksa, dan memberikan saran selama penulisan Laporan Tugas Akhir.
6. Bapak, Ibu Dosen selaku pengajar selama masa studi penulis di Program Studi Diploma III Administrasi Bisnis, Jurusan Administrasi Niaga Politeknik Negeri Jakarta
7. Mba Murti sebagai Supervisor AR Finance sekaligus Mentor yang telah memberikan kesempatan kepada penulis untuk belajar dan mendapatkan pengalaman selama Praktik Kerja Lapangan di PT Trans Food & Beverage.

Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumunkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta



Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumunkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

8. Kedua orang tua; Bapak Saparudin dan Ibu Lisnaini serta Kakak dan Tante; Diva Brama Gara, dan Ismawati yang telah memberikan dukungan baik moril maupun materil, kasih sayang, dan doa.
9. Sahabat, teman-teman seperjuangan Diploma III Administrasi Bisnis 2021 dan seluruh pihak yang tidak dapat disebutkan satu persatu yang telah memberikan dukungan kepada Penulis.

Penulis merasa bahwa dalam penulisan Laporan Tugas Akhir ini masih memiliki banyak kekurangan baik dari segi penyajian maupun materi. Penulis mengharapkan saran dan kritik yang bersifat membangun dan bermanfaat untuk kesempurnaan laporan tugas akhir ini.

Akhir kata, semoga Allah SWT senantiasa membalas segala kebaikan kepada pihak-pihak yang telah membantu penulis dalam penyusunan Laporan Tugas Akhir ini dan penulis berharap Laporan Tugas Akhir ini dapat memberikan manfaat bagi pihak-pihak yang membutuhkan.

Jakarta, 21 Agustus 2024

**POLITEKNIK
NEGERI
JAKARTA**

Safnida Annisa



DAFTAR ISI

LEMBAR PERSETUJUAN.....	ii
LEMBAR PENGESAHAN	iii
KATA PENGANTAR	iv
DAFTAR ISI.....	vi
DAFTAR GAMBAR	viii
DAFTAR LAMPIRAN.....	x
BAB I	1
PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Ruang Lingkup.....	2
1.3 Tujuan Penulisan.....	2
1.4 Manfaat Penulisan.....	3
1.5 Metode Pengumpulan Data.....	3
BAB II.....	4
KAJIAN TEORI	4
2.1 Dokumen yang Digunakan Dalam Menyusun Laporan Penjualan.....	4
2.2 Sistem Pembayaran Tunai.....	4
2.3 Sistem Pembayaran EDC.....	5
2.4 Sistem Pembayaran QRIS.....	5
2.5 Pengertian Franchise	6
2.6 Pengertian Proses	6
2.7 Pengertian Laporan Penjualan.....	7
2.8 Tujuan Laporan Penjualan	7
2.9 Fungsi Laporan Penjualan.....	9
2.10 Proses Penyusunan Laporan Penjualan.....	10
2.11 Hambatan dan Solusi dalam Menyusun Laporan Penjualan.....	11
BAB III	13
GAMBARAN PERUSAHAAN	13
3.1 Sejarah Umum Perusahaan	13
3.2 Visi, Misi, dan Value Perusahaan	15
3.3 Logo Perusahaan	16
3.4 Struktur Organisasi Perusahaan	16

Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumunkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta



Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumunkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

3.4.1 Struktur Organisasi Perusahaan Umum PT Trans Food & Beverage..	16
3.4.2 Struktur Organisasi Financial Division Head	17
BAB IV	18
PEMBAHASAN	18
4.1 Dokumen yang Digunakan Dalam Menyusun Laporan Penjualan Pada <i>Brand</i> Gyukatsu Nikaido.	18
4.1.1 Gross Sales	18
4.1.2 Cash Sales	19
4.1.3 Row Data – Sales Order	19
4.1.4 Sales Rekap All Payment	20
4.2 Proses Penyusunan Laporan Penjualan Pada <i>Brand</i> Gyukatsu Nikaido	21
4.2.1 Membuka website Ramen Kyu Pos Backoffice	23
4.2.2 Mengunduh Dokumen	23
4.2.3 Menginput data ke Sales Report	24
4.2.4 Melakukan Pivot Tabel	26
4.2.5 Menginput data ke masing masing sheet pembayaran	27
4.2.6 Memeriksa setiap transaksi di sheet “Daily Report” dan “Upload”	28
4.2.7. Mengkonversi sheet “Upload” menjadi file CSV	30
4.2.8 Mengimport file CSV ke Transbrowser	30
4.2.9 Memeriksa setiap SA	31
4.2.10 Posting SA	32
4.2.11 Buka Laporan Summary Jurnal Bulanan	32
4.2.12 Memeriksa dengan Sales Report	33
4.3 Hambatan Dan Solusi Dalam Menyusun Laporan Penjualan Pada <i>Brand</i> Gyukatsu Nikaido.	33
4.3.1 Hambatan	33
4.3.2 Solusi	35
BAB V	37
PENUTUP	37
5.1 Kesimpulan	37
5.2 Saran	38
DAFTAR PUSTAKA	39
DAFTAR LAMPIRAN	41



DAFTAR GAMBAR

Gambar 3. 1 Company Holdings.....	13
Gambar 3. 2 Logo PT Trans Food & Beverage	16
Gambar 3. 3 Struktur Organisasi Perusahaan	16
Gambar 3. 4 Struktur Organisasi Financial Division Head.....	17
Gambar 4. 1 Gross Sales Periode Mei 2024	18
Gambar 4. 2 Cash Sales Periode Mei 2024.....	19
Gambar 4. 3 Row Data - Sales Order Periode Mei 2024.....	20
Gambar 4. 4 Sales Rekap All Payment Periode Mei 2024	20
Gambar 4. 5 Flowchart Proses Laporan Penjualan	22
Gambar 4. 6 Website POS Backoffice Gyukatsu Nikaido.....	23
Gambar 4. 7 Website POS Backoffice Gyukatsu Nikaido (Gross Sales)	23
Gambar 4. 8 Website POS Backoffice Gyukatsu Nikaido (Cash Sales)	24
Gambar 4. 9 Website POS Backoffice Gyukatsu Nikaido (Row Data).....	24
Gambar 4. 10 Website POS Backoffice Gyukatsu Nikaido (Rekap All Payment).....	24
Gambar 4. 11 Gross Sales Periode Mei 2024	25
Gambar 4. 12 Sheet Gross.....	25
Gambar 4. 13 Cash Sales	25
Gambar 4. 14 Sheet Cash.....	25
Gambar 4. 15 Row Data - Sales Order.....	25
Gambar 4. 16 Sheet Row Data.....	26
Gambar 4. 17 Sales Rekap All Payment	26
Gambar 4. 18 Sheet Payment	26
Gambar 4. 19 Pivot Tabel All	26
Gambar 4. 20 Pivot Tabel TIS	27
Gambar 4. 21 Sheet EDC BCA (Sales Report).....	28
Gambar 4. 22 Sheet EDC Mega (Sales Report).....	28
Gambar 4. 23 EDC QRIS (Sales Report).....	28
Gambar 4. 24 Sheet Daily Sales Report TIS (Sales Report).....	29
Gambar 4. 25 Sheet Upload Sales TIS (Sales Report).....	29
Gambar 4. 26 Pengecekan Kolom T	30
Gambar 4. 27 File CSV TIS Periode 24 - 30 Mei 2024.....	30
Gambar 4. 28 Proses Import File CSV.....	31
Gambar 4. 29 Bukti file CSV Sudah Diimport.....	31
Gambar 4. 30 Modul 21. Receivable (Trans Browser).....	31
Gambar 4. 31 Modul 10. Posting (Trans Browser).....	32
Gambar 4. 32 Bukti Jurnal telah di Posting	32
Gambar 4. 33 Laporan Summary Jurnal Bulanan Gyukatsu Nikaido Periode Mei 2024.....	33
Gambar 4. 34 Sales Report Gyukatsu Nikaido Periode Mei 2024.....	33
Gambar 4. 35 Gross Sales (Sales Report)	34
Gambar 4. 36 Selisih Nominal pada sheet Upload (Sales Report)	34
Gambar 4. 37 Selisih Nominal di menu Receivable (Trans Browser).....	34
Gambar 4. 38 Kode belum terbaca pada menu Receivable (Trans Browser)	35

Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumunkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta



© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Gambar 4. 39 Gross Sales periode Mei 2024 (Sales Report)..... 35

Gambar 4. 40 Penambahan baris untuk selisih di sheet Upload Sales (Sales Report)..... 36

Gambar 4. 41 Menu Receivable (Trans Browser) 36

Gambar 4. 42 Pemindahan kode Rounded (Trans Browser)..... 36



- Hak Cipta :**
1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
 2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta



Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Pertanyaan Wawancara.....	41
Lampiran 2 Foto Kegiatan PKL.....	42
Lampiran 3 Laporan Summary Jurnal Bulanan dan Sales Report.....	43





BAB I

PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang

Dalam lingkungan bisnis yang dinamis dan terus berkembang, informasi yang berkualitas menjadi kunci keberhasilan perusahaan. Informasi yang didapatkan selama proses pengelolaan bisnis harus dari sumber yang terpercaya serta dapat dibuktikan. Salah satu sumber informasi yang sangat penting bagi perusahaan adalah laporan penjualan. Pemahaman yang mendalam tentang informasi laporan penjualan dapat membantu seorang manajer untuk memantau aktivitas penjualan serta evaluasi performa tim penjualan.

Laporan penjualan merupakan sebuah laporan yang berisi jumlah item yang terjual, jumlah harga persatuan item, dan jumlah potongan harga per item. Laporan tersebut dapat berguna untuk memantau performa penjualan, mengetahui arus kas, serta memastikan keakuratan dan keandalan catatan penjualan melalui sistem akuntansi yang terintegrasi. Laporan penjualan yang baik dapat dibuktikan dengan merekonsiliasi pendapatan yang masuk dengan rekening koran milik bank.

Perubahan yang dialami dalam lingkup bisnis banyak membantu para pekerja untuk mempermudah dan mempercepat aktivitas bisnis yang dikelola. Di era digital saat ini, di mana teknologi telah mengubah cara manusia bekerja, penting bagi perusahaan untuk memiliki proses laporan penjualan yang terstruktur dan teratur. Oleh karena itu, banyak perusahaan yang sudah mulai menggunakan sistem perangkat lunak seperti Odoo, Accurate, Zahir, atau Trans Browser yang merupakan aplikasi pencatatan keuangan, akuntansi, dan pajak milik Trans Corp.

PT Trans Food & Beverage saat ini memiliki beberapa merek ternama yang bergerak dibidang *food chain industry* yaitu Wendys untuk restoran burger dan ayam, Tasty Kitchen untuk restoran Chinese, Warung Wardhani untuk restoran Bali, Baskin Robbins untuk es krim dan cake, Coffee Bean & Tea Leaf untuk kafe kopi dan teh, serta Gyukatsu Nikaido untuk restoran Jepang. Setiap *brand* memiliki proses laporan penjualan tersendiri yang dibuat oleh divisi Account Receivable

Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumunkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta



Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkannya dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

untuk nantinya diposting kedalam sistem Trans Browser. Laporan penjualan ini berisi total Gross Sales, Cash Sales, Row Data – Sales Order, serta Sales Rekap All Payment pada *brand* Gyukatsu Nikaido yang berada di seluruh mall Transmart. Berdasarkan uraian latar belakang yang telah dituliskan, dengan ini penulis tertarik untuk membahas lebih dalam mengenai **“Proses Penyusunan Laporan Penjualan Pada *Brand* Gyukatsu Nikaido di PT Trans Food & Beverage”**

1.2 Ruang Lingkup

Ruang lingkup penulisan adalah untuk memperjelas dan membatasi pendekatan masalah agar tidak menyebar, lebih terarah, dan tidak menyimpang dari masalah. Ruang lingkup yang akan dibahas dalam Laporan Tugas Akhir meliputi :

1. Dokumen yang digunakan dalam menyusun laporan penjualan pada *brand* Gyukatsu Nikaido.
2. Proses penyusunan laporan penjualan pada *brand* Gyukatsu Nikaido.
3. Hambatan dan solusi dalam menyusun laporan penjualan pada *brand* Gyukatsu Nikaido.

1.3 Tujuan Penulisan

Tujuan penulisan merupakan garis besar hasil yang akan dicapai. Berdasarkan ruang lingkup di atas, tujuan dari penulisan Laporan Tugas Akhir sebagai berikut :

1. Menjelaskan dokumen yang digunakan dalam menyusun laporan penjualan pada *brand* Gyukatsu Nikaido
2. Menjelaskan proses penyusunan laporan penjualan pada *brand* Gyukatsu Nikaido.
3. Menjelaskan hambatan dan solusi dalam menyusun laporan penjualan pada *brand* Gyukatsu Nikaido.



Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkannya dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

1.4 Manfaat Penulisan

Dalam pembuatan Laporan Tugas Akhir ini, penulis berharap bisa memberikan beberapa manfaat yaitu:

Penulis terlibat dalam proses laporan penjualan pada *brand* Gyukatsu Nikaido di PT Trans Food & Beverage. Sehingga, penulis melihat aplikasi mata kuliah yang sudah didapat, khususnya mata kuliah aplikasi komputer.

Penulisan ini diharapkan PT Trans Food & Beverage dapat mengevaluasi proses laporan penjualan pada *brand* Gyukatsu Nikaido. Sehingga perusahaan mendapatkan saran untuk pengembangan sistem pencatatan laporan penjualan.

Penulisan ini diharapkan dapat digunakan sebagai ilmu pengetahuan dalam ruang lingkup yang sejenis.

1.5 Metode Pengumpulan Data

Proses pengumpulan data untuk penyusunan Laporan Tugas Akhir, penulis memasukan tiga teknik untuk mendapatkan data yang dapat diolah antara lain:

1. Observasi

Penulis terlibat dalam proses laporan penjualan pada *brand* Gyukatsu Nikaido. Penulis melakukan observasi selama 6 bulan dibagian Finance divisi Account Receivable PT Trans Food & Beverage dari bulan Februari sampai bulan Juli 2024.

2. Wawancara

Penulis melakukan wawancara kepada Supervisor Divisi Account Receivable dan Officer PT Trans Food & Beverage. Wawancara tersebut mengenai dokumen yang diperlukan, proses pencatatan, serta hambatan dalam penanganan laporan penjualan pada *brand* Gyukatsu Nikaido. Daftar wawancara dapat dilihat pada lampiran 1 halaman 42.

3. Dokumentasi

Penulis mengumpulkan salinan data dari Divisi Account Receivable berupa tabel, laporan, atau lainnya yang berkaitan dengan dokumen untuk proses laporan penjualan pada *brand* Gyukatsu Nikaido.



Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengemukakan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

BAB V

PENUTUP

5.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil selama Praktik Kerja Lapangan di PT Trans Food & Beverage, terdapat beberapa kesimpulan dari pembahasan mengenai proses penyusunan laporan penjualan pada *brand* Gyukatsu Nikaido, diantaranya yaitu:

1. Dokumen yang diperlukan dalam proses penyusunan laporan penjualan pada *brand* Gyukatsu Nikaido yaitu, Gross Sales, Cash Sales, Row Data – Sales Order, serta Sales Rekap All Payment. Dokumen tersebut dapat diakses melalui website POS Backoffice Ramen Gyukatsu dengan mudah dan kapan saja.
2. Proses laporan penjualan pada *brand* Gyukatsu Nikaido dimulai dari pengumpulan dokumen dari website POS Backoffice yang diperlukan, pencatatan pada excel Sales Report lalu diposting ke aplikasi akuntansi yaitu Trans Browser. Pencatatan laporan penjualan pada excel dilakukan setiap hari agar memudahkan Tim Account Receivable (AR) untuk mengetahui jumlah penjualan pada masing masing store *brand* Gyukatsu Nikaido. Sedangkan untuk pemostingan laporan penjualan ke dalam sistem Trans Browser dilakukan setiap satu pekan pada hari jumat. Dengan catatan, total Debet dan Kredit pada Laporan Jurnal Summary Bulanan dengan total pada kolom Price dan kolom Discount pada Sales Report Gyukatsu sudah sama.
3. Hambatan yang terjadi dalam pelaksanaan proses laporan penjualan pada *brand* Gyukatsu Nikaido yaitu terdapat Gross Sales yang belum tercatat di excel Sales Report, selisih pada sheet “upload sales” di excel sales report, selisih pada menu Receivable, dan kode yang tidak terbaca pada bagian debet. Sedangkan untuk solusi dalam menangani hambatan tersebut yaitu, Staff Account Receivable harus mengunduh kembali laporan Gross Sales dan Cash Sales selama 1 bulan, menambahkan baris untuk selisih pada sheet “upload sales”, menyesuaikan nominal pada kode “Unearned Income”, serta menambahkan kode dibagian kredit.



© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

5.2 Saran

Berdasarkan pembahasan mengenai proses penyusunan laporan penjualan pada *brand* Gyukatsu Nikaido, penulis memiliki saran dan masukan yang diharapkan dapat membantu dan menjadi bahan evaluasi PT Trans Food & Beverage agar proses penyusunan laporan penjualan dapat berjalan lebih baik lagi. Sebaiknya, pihak store Gyukatsu selalu tepat waktu dalam menginput data penjualan kedalam website POS Backoffice agar Tim Account Receivable tidak perlu mengunduh dokumen dua kali. Selain itu, website POS Backoffice dapat dilakukan pengembangan berupa pemberitahuan (notifikasi) jika terdapat data penjualan yang mengalami perubahan agar memudahkan Tim Account Receivable dalam memantau perubahan data penjualan yang ada pada website POS Backoffice.

Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumunkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

POLITEKNIK
NEGERI
JAKARTA



DAFTAR PUSTAKA

- Andriani, A. D., dkk. (2022). *Transformasi Indonesia Menuju Cashless Society*. Tohar Media.
- Anwar, M. Syafi'i. 2014. *Hukum Waralaba dan Bisnis Franchise di Indonesia*. Bandung: PT Refika Aditama
- Asosiasi Sistem Pembayaran Indonesia (ASPI). 2014. Definisi Sistem Pembayaran Elektronik. (https://www.aspi-indonesia.or.id/Sistem_pembayaran_edc diakses pada 21 Juli 2024)
- Bank Indonesia. (2014). Peraturan Bank Indonesia Nomor 18/10/PBI/2014 tentang Penyelenggaraan Sistem Pembayaran Elektronik. (https://www.bi.go.id/id/publikasi/peraturan/Pages/PBI_230621.aspx diakses pada 21 Juli 2024)
- Bank Indonesia. (2020). QRIS - Quick Response Code Indonesian Standard. (<https://www.bi.go.id/QRIS/default.aspx> diakses pada 21 Juli 2024)
- Garcia, Jorge. (2022). 6 Tantangan Pelaporan Penjualan & Solusi ClicData. (<https://www.clicdata.com/blog/sales-reporting-challenges/> diakses pada 06 Agustus 2024)
- Harahap, S. (2014). *Akuntansi Biaya*. Jakarta: Penerbit Erlangga.
- Kasali, Rhenald. 2014. *Kewirausahaan*. Jakarta: Gramedia Pustaka Utama
- Kusuma, Bambang Adi. (2021). Dampak Implementasi QRIS (Quick Response Code Indonesian Standard) Terhadap Peningkatan Transaksi Non-Tunai Di Era Pandemi Covid-19: Studi Kasus Pada UMKM Di Kota Semarang. *Jurnal Pengabdian Kepada Masyarakat Universitas Semarang*, 11(2), 339-348.
- Maryati, Rini. (2022). *Transformasi Digital Perbankan di Era Pandemi Covid-19*. Penerbit Deepublish
- Mulyadi. (2014). *Akuntansi Keuangan Syariah*. Jakarta: Penerbit Salemba Empat.
- Mulyadi. (2020). *Akuntansi Penjualan dan Piutang Dagang*. Jakarta: PT RajaGrafindo Persada.
- Munawir, A. S. (2014). *Akuntansi Keuangan: Teori dan Praktik*. Jakarta: Penerbit Gajah Mada.
- Otoritas Jasa Keuangan (OJK). (2014). Definisi Electronic Data Capture (EDC). (<https://www.ocbc.id/id/article/2021/08/12/ojk-adalah> diakses pada 21 Juli 2024)
- Purwanto & Fahri. (2017). Peran Sistem Pembayaran Tunai dan Non Tunai dalam Mendukung Pertumbuhan Ekonomi Indonesia. *Jurnal Kajian Ekonomi*, 24(2), 223-234.
- Rahmawati, Dian, dkk. Pengaruh Perilaku Pembayaran Konsumen dan Sistem Pembayaran Digital terhadap Kepuasan Konsumen pada Toko Online di Kota

Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumunkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta



© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumunkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

Malang. *Jurnal Administrasi Bisnis* 15.1 (2022): 43-52. (<https://jurnal.unej.ac.id/> diakses 21 Juli 2024)

Sawarjuwono, T. (2019). *Manajemen Operasi, Edisi ke-2*. Jakarta: Mitra Wacana Media.

Sopanang, M. (2014). *Akuntansi Biaya dan Pengendalian Biaya*. Yogyakarta: CV Pustaka Cendekia Utama.

Sudarjo, Marimin Suryo. 2014. *Kewirausahaan: Teori dan Praktik*. Jakarta: Penerbit Salemba Media

Sutrisno. (2020). *Manajemen Produksi dan Operasi, Edisi ke-2*. Yogyakarta: Andi

Tjahjono & Irianto. (2018). *Manajemen Penjualan Modern*. Yogyakarta: CV Pustaka Cendekia Utama.

Wijayanti, Indah, dkk. Analisis Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Keputusan Pemilihan Lokasi Toko oleh Konsumen pada Toko Sembako di Kota Bandung. *Jurnal Administrasi Bisnis* 14.2 (2021): 133-142. (<https://jurnal.unej.ac.id/> diakses pada 21 Juli 2024)

Wijaya, Rio Candra. (2020). Implementasi Sistem Informasi Penjualan Berbasis Point of Sales (POS) pada Toko Elektronik ABC. (Skripsi, Universitas Negeri Semarang).

Yuwono, S. (2014). *Akuntansi Keuangan Syariah: Teori dan Praktik*. Jakarta: Penerbit Rajagrafinda Persada.

POLITEKNIK
NEGERI
JAKARTA



Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengemukakan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Pertanyaan Wawancara

Narasumber : Murti Rahmawati

Jabatan : Supervisor Divisi Account Receivable (AR Finance)

Daftar Pertanyaan Wawancara

1. Pekerjaan apa saja yang dilakukan oleh divisi Account Receivable, bagian Finance di PT Trans Food & Beverage?
2. Berapa *brand*/merek dagang yang dikelola oleh PT Trans Food & Beverage?
3. Dokumen apa saja yang dibutuhkan dalam membuat laporan penjualan pada *brand* Gyukatsu Nikaido?
4. Apakah terdapat sistem/website khusus yang digunakan dalam mengumpulkan dokumen untuk membuat laporan penjualan?
5. Bagaimana proses laporan penjualan pada *brand* Gyukatsu Nikaido?
6. Kapan saja waktu untuk mencatat laporan penjualan pada *brand* Gyukatsu Nikaido?
7. Apakah terdapat sistem/aplikasi khusus yang digunakan selama proses laporan penjualan pada *brand* Gyukatsu Nikaido?
8. Kapan saja waktu untuk memposting laporan penjualan pada *brand* Gyukatsu Nikaido?
9. Bagaimana cara mengetahui apakah pencatatan pada Trans Browser dengan Excel Sales Report sudah balance atau tidak?
10. Hambatan apa saja yang didapat selama proses laporan penjualan pada *brand* Gyukatsu Nikaido?
11. Apakah sudah ada solusi untuk menanggapi masalah yang terjadi selama proses laporan penjualan pada *brand* Gyukatsu Nikaido?

Lampiran 2 Foto Kegiatan PKL



© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengemukakan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta



POLITEKNIK
NEGERI
JAKARTA



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Lampiran 3 Laporan Summary Jurnal Bulanan dan Sales Report

1. Trans Icon Mall Surabaya

Account	Description	Saldo Awal	Debet	Kredit	Mutasi	Saldo Akhir
4110100	4110100 - Sales - Food	-600.821.072,00	0,00	143.800.403,00	-143.800.403,00	-743.901.475,00
4110200	4110200 - Sales - Beverage	-73.471.000,00	0,00	18.380.000,00	-18.380.000,00	-91.851.000,00
4110300	4110300 - Sales - Promo	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
4210100	4210100 - Discount - Food	199.954.989,00	50.603.089,00	0,00	50.603.089,00	250.558.078,00
4210200	4210200 - Discount - Beverage	21.982.600,00	5.889.450,00	0,00	5.889.450,00	27.872.050,00
4210300	4210300 - Discount - Promo	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
		-452.354.483,00	56.492.539,00	161.460.403,00	-104.967.864,00	-557.322.347,00

A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M	N	O	P	Q	R	S	T	U	V	W	X
POS	Saldo	U	U	U	U	U	U	U	U	U	U	U	U	U	U	U	U	U	U	U	U	U	U
41	POS1	420510001	1	1111	Chicken Shrimp Ramen	1	32,000	42,000	-10,000	2,100	21,900	24,000	20240501	20240501	12:28	22085	Food	1100	Ramen	TS	EDC	MEGA	Dirn In
42	POS1	420510001	1	1111	Miso Soup	1	20,000	20,000	-15,000	1,000	19,000	11,500	20240501	20240501	12:28	22085	Food	1100	Soup	TS	EDC	MEGA	Dirn In
43	POS1	420510001	1	1111	Chicken Katsu Curry Rice	1	30,000	70,000	-35,000	3,500	38,000	40,250	20240501	20240501	12:28	22085	Food	1100	Chicken Cu	TS	EDC	MEGA	Dirn In
44	POS1	420510001	1	1111	Chicken Katsu Curry Ramen	1	30,000	50,000	-25,000	2,500	27,500	28,750	20240501	20240501	12:28	22085	Food	1100	Chicken Cu	TS	EDC	MEGA	Dirn In
45	POS1	420510001	1	1111	Shira Maki	1	30,000	30,000	-15,000	1,500	19,000	17,250	20240501	20240501	12:28	22085	Food	1100	Sushi	TS	EDC	MEGA	Dirn In
46	POS1	420510001	1	1111	Tori Spicy Maki	1	30,000	30,000	-15,000	1,500	19,000	17,250	20240501	20240501	12:28	22085	Food	1100	Sushi	TS	EDC	MEGA	Dirn In
47	POS1	420510001	1	1111	Gyu Concily Maki	1	30,000	30,000	-15,000	1,500	19,000	17,250	20240501	20240501	12:28	22085	Food	1100	Sushi	TS	EDC	MEGA	Dirn In
48	POS1	420510001	1	1111	Ed Spicy Maki	1	35,000	35,000	-17,500	1,750	17,500	20,125	20240501	20240501	12:28	22085	Food	1100	Sushi	TS	EDC	MEGA	Dirn In
49	POS1	420510001	1	1111	Ed Tempura Maki	1	35,000	35,000	-17,500	1,750	17,500	20,125	20240501	20240501	12:28	22085	Food	1100	Sushi	TS	EDC	MEGA	Dirn In
50	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
51	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
52	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
53	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
54	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
55	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
56	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
57	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
58	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
59	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
60	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
61	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
62	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
63	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
64	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
65	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
66	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
67	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
68	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
69	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
70	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
71	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
72	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
73	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
74	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
75	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
76	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
77	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
78	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
79	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
80	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
81	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
82	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
83	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
84	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
85	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
86	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
87	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage	TS	EDC	MEGA	Dirn In
88	POS1	420510001	1	1111	Hot Ono	1	40,000	40,000	-20,000	2,000	20,000	21,250	20240501	20240501	12:28	22085	Beverage	1102	Beverage				



7. Rekonsiliasi Trans Studio Makassar

Laporan Summary Jurnal Bulanan by Branch
10011 - TSM Makassar
per 31 / 5 / 2024

Account	Description	Saldo Awal	Debet	Kredit	Mutasi	Saldo Akhir
4110100	4110100 - Sales - Food	-252.457.214,00	0,00	38.161.467,00	-38.161.467,00	-290.618.681,00
4110200	4110200 - Sales - Beverage	-29.469.000,00	0,00	4.166.000,00	-4.166.000,00	-33.635.000,00
4110300	4110300 - Sales - Promo	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
4210100	4210100 - Discount - Food	95.046.600,00	14.904.228,00	0,00	14.904.228,00	109.950.828,00
4210200	4210200 - Discount - Beverage	10.782.000,00	1.743.561,00	0,00	1.743.561,00	12.525.561,00
4210300	4210300 - Discount - Promo	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
		-176.097.614,00	16.647.789,00	42.327.467,00	-25.679.678,00	-201.777.292,00

J	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M	N	O	P	Q	R	S	T	U	V	W	X
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25
POS	Sales ID	LV	Sp	W	Item Name	Qty	Item Price	Total Price	Discount	Tax	Net Price	Gross Price	Sales Date	Create Date	Unit	Category	Dep	Product	Branch	Payment	Payment	Payment	Sales Type	
POS	445010000	1	1111		Dya Kebab Dst	1	125,000	125,000	-21,500	9,750	87,500	96,250	20240501	20240501 14:17	23045	Food	1000	Sigaret	TSMKKS	EDC	GRS	aloka	Dira In	
POS	445010002	2	1111		Beef Congee	1	35,000	35,000	-15,000	2,575	24,500	29,286	20240501	20240501 14:17	23045	Food	1000	Snack	TSMKKS	EDC	GRS	aloka	Dira In	
POS	445010002	4	1111		Shrimp Rice	1	15,900	15,900	-4,770	1,169	11,100	12,856	20240501	20240501 14:18	23045	Food	1000	Indo Dn	TSMKKS	EDC	GRS	aloka	Dira In	
POS	445010002	5	1111		Chicken Ramen	1	42,000	42,000	-12,780	3,124	29,700	34,262	20240501	20240501 14:18	23045	Food	1000	Ramen	TSMKKS	EDC	GRS	aloka	Dira In	
POS	445010002	6	1111		Hot Luwak Coka	1	25,000	25,000	-7,000	1,858	17,000	20,213	20240501	20240501 14:18	23045	Beverage	1010	Beverage	TSMKKS	EDC	GRS	aloka	Dira In	
POS	445010002	7	1111		MINERAL WATER 330ML	1	8,000	8,000	-2,400	588	5,600	6,468	20240501	20240501 14:18	23045	Beverage	1010	Beverage	TSMKKS	EDC	GRS	aloka	Dira In	
POS	445010001	2	1111		Chicken Tempur Don	1	60,000	60,000	-35,000	3,150	30,000	34,460	20240501	20240501 15:00	23045	Food	1000	Dombot	TSMKKS	EDC	VEGA	Dira In		
POS	445010001	2	1111		Chicken Katsu Don	1	60,000	60,000	-31,000	3,300	31,000	36,300	20240501	20240501 15:00	23045	Food	1000	Dombot	TSMKKS	EDC	VEGA	Dira In		
POS	445010001	4	1111		Rice Soup	1	20,000	20,000	-15,000	1,650	10,000	11,580	20240501	20240501 15:00	23045	Food	1000	Soup	TSMKKS	EDC	VEGA	Dira In		
POS	445010001	2	1111		Chicken Katsu Curry Ramen	1	50,000	50,000	-25,000	2,625	25,000	28,375	20240501	20240501 15:00	23045	Food	1000	Chicken Cu	TSMKKS	EDC	VEGA	Dira In		
POS	445010001	4	1111		Ebi Tempura Masi	1	20,000	20,000	-17,500	1,838	17,000	20,213	20240501	20240501 15:00	23045	Food	1000	Sushi	TSMKKS	EDC	VEGA	Dira In		
POS	445010001	7	1111		Toni Sany Masi	1	30,000	30,000	-15,000	1,575	15,000	17,325	20240501	20240501 15:00	23045	Food	1000	Sushi	TSMKKS	EDC	VEGA	Dira In		
POS	445010003	1	1111		City Crunchy Masi	1	20,000	20,000	-9,000	2,205	21,000	24,295	20240501	20240501 15:00	23045	Food	1000	Sushi	TSMKKS	EDC	GRS	aloka	Dira In	
POS	445010003	2	1111		Toni Sany Masi	1	30,000	30,000	-9,000	2,205	21,000	24,295	20240501	20240501 15:00	23045	Food	1000	Sushi	TSMKKS	EDC	GRS	aloka	Dira In	
POS	445010001	1	1111		Beef Falafela Don	1	25,000	25,000	-27,500	3,828	37,500	43,313	20240501	20240501 15:00	23045	Food	1000	Dombot	TSMKKS	EDC	VEGA	Dira In		
POS	445010004	3	1111		Ebi Tempura Masi	1	35,000	35,000	0	3,875	35,000	40,425	20240501	20240501 15:11	23045	Food	1000	Sushi	TSMKKS	CASH	Dira In			
POS	445010004	3	Tempu		Ebi Sashi Crab Chunch	1	30,000	30,000	0	3,100	30,000	34,600	20240501	20240501 15:11	23045	Food	1000	Item	TSMKKS	CASH	Dira In			

- Hak Cipta :**
- Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
 - Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
 - Dilarang mengemukakan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

