

tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

Hak Cipta:

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber : a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta

LAPORAN TUGAS AKHIR



PROGRAM STUDI D3 MANAJEMEN PEMASARAN UNTUK WARGA NEGARA BERKEBUTUHAN KHUSUS JURUSAN AKUNTANSI POLITEKNIK NEGERI JAKARTA

AGUSTUS 2023



Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber : a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah. b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta

Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

LAPORAN TUGAS AKHIR



VIDEOGRAFIS SEBAGAI SARANA PEMASARAN MERCHANDISE KAOS **HUT RI KE-78**

Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Ahli Madya

Disusun oleh: RAZA WIDIYANTO 2008311021

PROGRAM STUDI D3 MANAJEMEN PEMASARAN UNTUK WARGA NEGARA BERKEBUTUHAN KHUSUS **JURUSAN AKUNTANSI** POLITEKNIK NEGERI JAKARTA

AGUSTUS 2023



LEMBAR PERNYATAAN ORISINALITAS

Saya menyatakan bahwa yang tertulis di dalam Laporan Tugas Akhir ini adalah hasil karya saya sendiri bukan jiplakan karya orang lain baik sebagian atau seluruhya. Pendapat, gagasan, atau temuan orang lain yang terdapat di dalam Laporan Tugas akhir ini telah saya kutip dan saya rujuk sesuai dengan etika ilmiah.

Raza Widiyanto Nama

2008311021

Tanda tangan

Tanggal 9 Agustus 2023

KARTA

NIM

Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Hak Cipta:



Nama Penyusun

: Raza Widiyanto

NIM : 2008311021

Jurusan/Program Studi : Akuntansi/D3 Manajeman Pemasaran untuk

LEMBAR PERSETUJUAN

Warga Negara Berkebutuhan Khusus

Judul Laporan TA : Videografis Sebagai Sarana Pemasaran

Merchandise Kaos HUT RI ke-78

Disetujui oleh:

Pembimbing 1

Pembimbing 2

Rahma Nur Praptiwi, S.Si, M.M.

Wanda Kusuma Putri, S.Sn.

NIP.198801132018032001

NIP.520000000000000324

Ketua Program Studi

Innas Rovino Katuruni, S.Hut., M.M.

NIP.198811142019121001



•

🔘 Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Laporan Tugas Akhir ini diajukan oleh:

Nama : Raza Widiyanto

NIM : 2008311021

Program Studi : D3 Manajeman Pemasaran untuk Warga Negara

LEMBAR PENGESAHAN

Berkebutuhan Khusus

Judul Laporan TA: Videografis Sebagai Sarana Pemasaran Merchandise

Kaos HUT RI ke-78

Telah berhasil dipertahankan <mark>di hadapa</mark>n Dewan Penguji dan diterima sebagai bagian persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh gelar Ahli Madya pada Program Studi D3 Manajemen Pemasaran untuk WNBK, Jurusan Akuntansi Politeknik Negeri Jakarta.

DEWAN PENGUJI

Ketua Penguji : Fachrizal Mochsen, M.Sn.

POLITEK

DISAHKAN OLEH KETUA JURUSAN AKUNTANSI

Ditetapkan di : Depok

Tanggal : 9 Agustus 2023

John Jurusan Akuntansi

Dr. Sabar Warsini, S.E., M.M.

NIP.196404151990032002



Hak Cipta:

Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur dipanjatkan kehadirat Allah SWT karena atas izin-Nya lah laporan Tugas Akhir ini dapat diselesaikan dengan baik dan juga tepat waktu. Tujuan penulisan Laporan Tugas Akhir ini adalah untuk memenuhi persyaratan akademik menempuh Program Studi Manajemen Pemasaran untuk Warga Negara Berkebutuhan Khusus Jurusan Akuntansi. Laporan ini disusun berdasarkan data sesungguhnya yang penulis dapatkan. Saya menyadari masih banyaknya kekurangan dalam penulisan Laporan Tugas Akhir ini, serta tidak luput dari berbagai pihak yang telah membantu dan mendukung sehingga dapat menyelesaikan Laporan Tugas Akhir dengan semaksimal mungkin. Oleh karena itu, penulis menyampaikan terimakasih kepada orang tua dan adik-adik yang selalu memberikan semangat, perhatian serta dukungannya kepada saya.

Pada kesempatan ini ucapan terimakasih yang sebesar-besarnya disampaikan kepada:

- Bapak Dr. sc. H., Zainal Nur Arifin, Dipl-lng. HTL., M.T. selaku Direktur Politeknik Negeri Jakarta,
- 2. Ibu Dr. Sabar Warsini, S.E., M.M. selaku Ketua Jurusan Akuntansi, Politeknik Negeri Jakarta,
- 3. Bapak Innas Rovino Katuruni selaku Ketua Program Studi D3 Manajemen Pemasaran untuk Warga Negara Berkebutuhan Khusus (WNBK),
- 4. Ibu Rahma Nur Praptiwi, S.Si., M.M. selaku dosen pembimbing I dalam pembuatan laporan ini,
- 5. Ibu Wanda Kusuma Putri, S.Sn. selaku dosen pembimbing II dalam pembuatan laporan ini,
- 6. Para Dosen Tim Penguji Tugas Akhir,
- 7. Para dosen pengajar dan tenaga kependidikan Prodi DIII MP-WNBK PNJ atas ilmu, pengetahuan, bimbingan, dan segala inspirasi yang telah diperoleh selama berkuliah di Politeknik Negeri Jakarta,
- 8. Kedua Orang Tua beserta seluruh keluarga besar dan kerabat yang telah memotivasi selama proses pembelajaran dan pembuatan laporan Tugas Akhir ini,



- Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta
- 9. Teman-teman di 6C yang bersama-sama telah menimba ilmu dalam proses perkuliahan di Politeknik Negeri Jakarta,
- 10. Rekan-rekan tim Raza Digital Art kerjasamanya dalam atas menyelesaikan skripsi ini,
- 11. Serta teman-teman lainnya yang tidak bisa saya sebutkan satu persatu disini.

Saya berharap Tugas Akhir ini dapat memberi manfaat bagi pihak-pihak yang tengah merintis usaha penjualan produk. Oleh karena itu saya sangat mengharapkan kritik dan saran dari pembaca demi kesempurnaan penulisan yang akan datang. Semoga Allah SWT selalu melimpahkan rahmat-Nya kepada semua pihak yang telah membantu pelaksanaan dan penyelesaian Laporan Tugas Akhir.

Depok, 9 Agustus 2023

Raza Widiyanto



Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :

HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademis Politeknik Negeri Jakarta, saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama Raza Widiyanto

2008311021 NIM

D3 Manajeman Pemasaran untuk Warga Program Studi

Berkebutuhan Khusus

Jurusan Akutansi

Jenis Karya Tugas Akhir Proyek

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Politeknik Negeri Jakarta Hak Bebas Royalti Noneksklusif (Non-exclusive **Royalty- Free Right**) atas karya ilmiah saya yang berjudul:

Videografis Sebagai Sarana Pemasaran Merchandise Kaos HUT RI Ke-78

Dengan hak bebas royalty noneksklusif ini Politeknik Negeri Jakarta berhak menyimpan, mengalihmedia atau mengformat, mengelola dalam bentuk pangkalan data (database), merawat dan mempublikasikan skripsi saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta. Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di

9 Agustus 2023 Pada tanggal

Yang menyatakan

Raza Widiyanto



. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber : b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.

ABSTRAK

Penggunaan videografi sebagai media promosi telah terjadi sejak dulu melalui siaran televisi. Namun, sejalan dengan kemajuan teknologi kamera di telpon genggam dan harga telepon genggam yang semakin terjangkau, teknik videografi pun dengan mudah dapat didapatkan sehingga berkembang pesat. Ditunjang dengan perkembangan teknologi informasi yang menciptakan komunitas pergaulan maya yang biasa disebut sebagai media sosial, penggunaan videografi di media sosial menjadi sarana promosi yang efektif dan efisien. Hanya saja penguasaan videografi dan pemanfaatan media sosial sebagai sarana promosi tidak akan banyak berguna apabila sebuah produk tidak melalui sebuah proses produksi yang baik. Oleh karena itu penerapan bauran pemasaran yang dimulai dari perencanaan produk, rencana biaya produksi barang termasuk perencanaan media sosial sebagai tempat melakukan promosi serta rencana promosi merupakan bagian-bagian yang tidak terpisahkan. Tugas Akhir ini akan menggambarkan bagaimana prinsip bauran pemasaran digunakan untuk menjual sebuah produk yang akan dipromosikan di media sosial dengan videografi. Produk yang akan diproduksi adalah kaos untuk memperingati HUT RI ke-78.

Kata Kunci: videografi, media sosial, bauran pemasaran



Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber : laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.

ABSTRACT

The use of videography as a promotional medium has occurred since the invention of television broadcasts. However, in line with the advancement of camera technology in mobile phones and their increasingly affordable price, videography techniques can now easily be obtained, and they are rapidly developed. Supported by the development of information technology that creates virtual social communities commonly referred to as social media, the use of videography on social media has become an effective and efficient means of product promotion. However, mastering videography and utilizing social media as a means of promotion will not be of much use if a product does not go through a proper production process. Therefore, the application of marketing mix principle starting from product planning, the plan for the production cost of goods including social media planning as a place to do promotion and promotion plans are inseparable parts. This Final Project will illustrate how the marketing mix principles are used to market a product on social media with videography. The product is a t-shirt to commemorate the 78th Indonesian Independence Day.

Keyword: videography, social media, marketing mix



Hak Cipta:

© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.

DAFTAR ISI

LEMBAR PERNYATAAN ORISINALITAS	i
LEMBAR PERSETUJUAN TUGAS AKHIR	ii
LEMBAR PENGESAHAN TUGAS AKHIR	iii
KATA PENGANTAR	iv
HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA	
ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS	vi
ABSTRAK	vii
ABSTRACT	viii
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR GAMBAR	xii
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Tujuan	4
1.3 Manfaat	4
1.4 Metode Penulisan	4
1.5 Sistematika Penulisan	4
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	6
2.1 Videografi	6
2.2 Pemasaran Media Sosial	1
2.3 Penyablonan	9
2.4 Bauran Pemasaran	11
BAB III PROSES PEMBUATAN PROYEK	14
3.1 Tahap Perencanaan Pembuatan Videografi	14
3.2 Tahap Pembuatan Videografi	19
3.3 Tahap Pendistribusian Videografi	21

Hak Cipta:

2
=
_
ò

(9
197	Hal
(170	7
1000	3
	5
OHIGN	#40km
IN INCH	
3	205.
Jana	באבו
10	1

BAB IV PEMBAHASAN	25
4.1 Bauran Pemasaran pada Produk Merchandise Kaos HUT RI ke-	
78	25
4.2 Videografi sebagai Sarana Pemasaran Merchandise Kaos HUT RI	
ke-78	32
4.3 Laporan Hasil Pemasaran Merchandise Kaos HUT RI ke-	
78	39
BAB V PENUTUP	49
5.1 Kesimpulan	49
5.2 Saran	49
DAFTAR PUSTAKA	51





Hak Cipta:
1. Dilarang me

<u> </u>	er	Ta
Dangurtinan tidak marugikan kanantingan yang wajar Politeknik Negari Jakarta	ğ	Ĕ
	₫	'n
ġ.	pa	ne
ע	=	ž
+	ha	ž
Ξ	₹	₽
7	a	SC
į	5	e
Ď	Ξ	a
	즛	9
2.	ê	an
7	<u>ĕ</u>	9
3	ᆵ	ta
5	gn	-
2	ar	e
5	5	Ξ
•	9	È
5	₫.	7
ע	9	a
	Ka	ર
ע	5	at
5	be	Ξ
٤	ž	S
<u>u</u>	<u>=</u>	3
צ	tia	=
Ō	7	an
<u>_</u>	D	ō
ţ	9	9
5	€	ĭ
	sa	5
Ż	3	Ca
2	a	킀
2	Ş	=
3.	a	로
V	3	â
2	a	2
1	₹	da
V	pe	3
	2	ž
	<u>=</u>	en
	ä	¥
	=	ğ
	ğ	두
	2	Ka
	ž	3
	'engutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulis	irang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber
	en	3
	=	be
	isa	7
	3	••
	F	
	₫	
	(a	
	ta	
	u t	
	3	
	jau	
	la	
	SL	
	ua	
	=	
	=	
	E D	
	tu mas	
	u masal.	
	tu masalah	

DAFTAR TABEL

Tabel 1	Rencana naskah videografi	16
Tabel 2	Harga pokok, harga jual dan laba pemasaran Kaos	27
Tabel 3	Rincian perkiraan biaya perencanaan produksi	28
Tabel 4	Rincian Promosi Penjualan Produk	29
Tabel 5	Rekap Daftar Pemesanan Produk	40
Tabel 6	Rekap hasil penjualan produk	42
Tabel 7	Laporan Hasil Pemasaran	43





DAFTAR GAMBAR

I
<u>a</u>
~
\cap
ᅙ.
ð
ש
••

	7	١
	-	
-	C	5
	2	1
	2	J
		Ş
	=	5
	5	Ī
		7
		¥
		Ì
	1	4
	7	i
	n)
	7	•
	2	S
		1
	7	•
		2
	4	
2	ת כ	?
(9	2
	n)
		Š
	7	1
		;
	1	•
	2	
	2	ì
	٥	j
		1

Gambar 1	Tampilan kaos merah dan putih	3
Gambar 2	Tahap perencanaan pembuatan videografi	14
Gambar 3	Faktor pendukung pembuatan konsep videografi	15
Gambar 4	Storyboard bagian pembukaan	17
Gambar 5	Storyboard bagian Content part 1	18
Gambar 6	Storyboard bagian Content part 2	18
Gambar 7	Storyboard Bagian Penutup	19
Gambar 8	Setting kamera HP (videos & pictures)	20
Gambar 9	Tampilan penulis sedang merekam adegan lomba	20
Gambar 10	Tampilan penulis sedang rekam voice over	20
Gambar 11	Tampilan penulis sedang setting video	21
Gambar 12	Tampilan penulis sedang editing video	21
Gambar 13	Tampilan penulis sedang sound mixing video	21
Gambar 14	Tampilan penulis sedang proses distribusi video ke media	
Combon 15	sosial	22 23
Gambar 15	Tampilan video versi singkat di Instagram Tampilan video versi singkat di Whatsapp	23
Gambar 16	MEGEDI	23
Gambar 17	Tampilan <i>Google Form</i> https://forms.gle/DxAxpPJFF5ERRArb8	24
Gambar 18	Tampilan 7 macam koleksi design sablon	26
Gambar 19	Poster 7 pilihan design sablon	30
Gambar 20	Poster Tampil Trendy di HUT RI	30
Gambar 21	Screenshot Tampilan adegan video	31
Gambar 22	Screenshot proses cut klip yang terlalu panjang	33
Gambar 23	Screenshot klip yang telah diproses cut	33
Gambar 24	Screenshot proses join	34
Gambar 25	Screenshot proses trimming	34
Gambar 26	Konsep Caption Video	35



○ Hak ilib Bolitobaib No ri Jakarta

<u> </u>	
•	
1	
•	
•	

,	
!	_
100	•
	=
	٥
	7
	τ
(O
(P
	ā
	4
•	7
	7
	Ľ
-	•
(P
1.	7

	_	. -	I
٠	a	D	Hak Cipta:
	P	ar	0
	Sue	ne,	ᅙ
	Ĭ	ق	ta
	į	¥	••
	3	ğ	
	har	Ĕ	
	ya	뜐	
•	Ξ	Se	
	2	ba	
	조	<u>.</u>	
	é	an	
	er	a	
	₫	tal	
	ž	S	
	5	늗	
	pe	2	
	2	=	
	d	ka	
	ka	Ž	
	₹	at	
	e	틆	
	<u>1</u>	i s	
۰	₫	⊒.	
1	Z	a	
	ò	ಕ	
	en	an	
	Ë	ne	
	San	7	
	K	an	
	a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, pen	1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan m	
	ai	3	
	3	(a)	
	iah	0	
	9	ar	
	en	חד	

Gambar 27	Screenshot hasil editing video pemasaran	36
Gambar 28	Screenshot tampilan di IG	37
Gambar 29	Screenshot tampilan di FB	37
Gambar 30	Screenshot tampilan di WA	38
Gambar 31	Screenshot tampilan di Tik Tok	38
Gambar 32	Alur proses pemasaran produk	39
Gambar 33	Tampilan proses sablon menggunakan Teknik DTF	40
Gambar 34	Rekap hasil survey Google Form	42
Gambar 35	Logo Raza Digital Art	43
Gambar 36	Tampilan Contoh resit pemesanan produk	44
Gambar 37	Pembagian kaos sesuai dengan alamat pelanggan	44
Gambar 38	Memastikan jumlah kaos sesuai dengan jumlah pesanan	45
Gambar 39	Proses pengepakan sebelum diserahkan ke Jasa Pengirim	
Gambar 40	Cepat Pengemasan oleh jasa pengiriman cepat	45 46
Gambar 41	Proses pengiriman di kantor Jasa Pengirim Cepat	46
Gambar 42	Paket diambil sendiri oleh pelanggan	46
Gambar 43	Paket diterima oleh pelanggan, serah terima dari petugas	
	Jasa Pengirim Cepat	47
Gambar 44	Beberapa foto sukarelawan mengenakan kaos	10

JAKARTA



Unk Cinta

© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

BAB 1

PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang

Videografi sebagai sebuah proses pengambilan gambar baik visual ataupun audio-visual, belakangan ini semakin marak digunakan di Indonesia. Munculnya aplikasi TikTok, Instagram dan Facebook Reel menyebabkan teknik videografi berkembang pesat. Selain itu berbeda dalam 10 tahun terakhir, teknik dan perlatan videografi relatif mudah diperoleh dengan harga yang terjangkau.

Sebuah survey di awal 2023 oleh Wyzowl, sebuah perusahaan video marketing yang melibatkan 528 responden dibidang pemasaran dan konsumen, menunjukan bahwa 91 % menggunakan video sebagai sarana marketing. 71 % dari persentase diatas menggunakan video dalam media sosial mereka. (Wyzowl, 2023). Dari data ini terlihat bahwa kemampuan Videografi merupakan modal utama bagi mereka yang ingin memasarkan produknya melalui internet dan media sosial.

Menurut laporan *We are Social* pada bulan Januari 2023 pengguna aktif media sosial di Indonesia berjumlah sekitar 167 juta orang atau sekitar 60,4% populasi di Indonesia. (Shilvina Widi, 2023). Survei Asosiasi Penyelenggara Jasa Internet Indonesia (APJII) pada tanggal 10 Januari s/d 27 Januari 2023 mencatat penetrasi internet di Indonesia telah mencapai 78,19 persen atau menembus 215.626.156 jiwa dari total populasi yang sebesar 275.773.901 jiwa. Tingkat penetrasi internet di kelompok usia 13-18 tahun mencapai 99,16% pada 2021-2022. Posisi kedua ditempati oleh kelompok usia 19-34 tahun dengan tingkat penetrasi internet sebesar 98,64%. (Bisnis.com, 2023).

Berdasarkan keterangan diatas maka pengguna internet atau media sosial adalah target market potensial untuk memasarkan atau menjual sebuah produk. Videografi dalam promosi produk melalui internet dan media sosial merupakan cara yang tepat untuk membuat promosi produk menjadi lebih efektif. Apalagi jika produk yang dipasarkan adalah juga produk yang diminati oleh semua kalangan.



Hak Cipta

Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Sejak diproduksi pertama kali pada tahun 1898, kaos atau *t-shirt* telah menjadi sebuah fashion yang bekembang cepat dan diminati semua kalangan dan usia. Seperti kita ketahui, kaos sebenarnya dikenal sebagai pakaian dalam, namun pengaruh tren kaos lebih sering dipakai sebagai luaran. Pada tahun 1920, kata *t-shirt* berhasil masuk ke dalam kamus Bahasa Inggris Merriam-Webster. Dengan makin populernya, maka mulai banyak perusahaan konveksi yang memproduksi kaos secara massal. Bahkan, organisasi masyarakat yang bernama *Underwear Institute* menuntut agar status kaos oblong diakui sebagai pakaian sopan. Kaos, dari yang semula dikenakan untuk bekerja di luar ruangan dengan cepat berevolusi menjadi pakaian modis di akhir tahun 1950an. (Fitrah Ardiansyah, 2022)

Desain kaos menarik banyak perhatian semua kalangan karena *simple*, nyaman, *trendy* dan santai. Namun jika dipadu padankan dengan kemeja, jaket, celana pendek, celana panjang, celana jeans dan sebagainya, kaos dapat digunakan untuk acara resmi, pesta dan acara formal lainnya. Selain mudah membuatnya, bahan baku kaos mudah diperoleh dan modifikasi pada jenis pakaian ini jauh lebih mudah dilakukan. Produsen dapat berkreasi dari motif, model dan warnanya. Dipadukan dengan teknik penyablonan, kreatifitas untuk motif kaos menjadi tanpa batas.

Setiap tahunnya Peringatan Kemerdekaan RI selalu dirayakan oleh semua kalangan di Indonesia. Berbagai kegiatan peringatan dilaksanakan mulai dari lomba, pertandingan olahraga dan kesenian. Biasanya para peserta kegiatan-kegiatan tersebut menggunakan berbagai kaos yang telah disablon dengan gambargambar terkait HUT RI. Hal ini menyebabkan kebutuhan akan kaos pada peringatan HUT RI cenderung meningkat.

Berangkat dari faktor-faktor tersebut penulis menyimpulkan bahwa videografi sangat berpengaruh dalam promosi sebuah produk di internet dan media sosial. Sementara kaos dengan tema Peringatan HUT RI memiliki celah pasar yang potensial. Itulah sebabnya penulis akan menggunakan videografi sebagai media iklan di internet dan media sosial untuk mempromosikan kaos bertemakan Peringatan HUT RI.



Hak Cipta:

Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Rangkaian kegiatan menyambut dan memeriahkan perayaan HUT RI Ke-78 tahun 2023, menjadi latar belakang alasan pemilihan tema produk Tugas Akhir ini. Penulis ingin memanfaatkan kesempatan tersebut dengan menawarkan *merchandise* atau barang dagang berupa *T-shirt* bertema HUT RI ke-78 yang dapat disesuaikan dengan kebutuhan pelanggan.

Produk kaos peringatan HUT RI ini hanya bisa dijual dalam tenggat waktu terbatas, yaitu sebelum tanggal 17 Agustus 2023. Setelah tanggal tersebut, desain yang ada pada kaos menjadi *out of date*. Sehubungan dengan hal itu, penulis perlu melakukan persiapan yang sangat matang. Terutama mengingat proses pemasaran produk dimaksud harus dilakukan jauh-jauh hari. Hal ini menjadi bahan pertimbangan utama penulis, karena kegiatan menyambut HUT RI ke-78 selalu dimulai sejak 1-2 bulan sebelumnya. Sehingga *demand* kaos berwarna merah dan putih juga sangat tinggi di bulan-bulan tersebut. Dengan demikian rentang waktu pemasaran *merchandise* harus memperhitungkan tenggat waktu perayaan, karena tema *merchandise* tidak memungkinkan barang dagangan dipasarkan sepanjang tahun. Oleh karena itu penyusunan *timeline* proses pemasaran pada proyek tersebut sangatlah penting agar proyek dapat berjalan lancar.

Guna membangun semangat memperingati HUT RI, maka "*Raza Digital Art*" akan menghadirkan dua buah warna dasar kaos yaitu: Merah dan Putih.



Dengan 7 (tujuh) buah koleksi design sablon yang bertemakan perayaan Hari Ulang Tahun Republik Indonesia ke-78 tahun 2023, para kustomer akan diberikan keleluasaan memilih dari 7 gambar design sablon yang ada.



1.2 Tujuan

Tujuan penulisan tugas akhir adalah:

- Untuk mengetahui bauran pemasaran produk merchandise kaos HUT 1. RI ke-78.
- 2. videografis sebagai Untuk menerapkan sarana memasarkan merchandise kaos HUT RI ke-78.

1.3 Manfaat

- 1. Manfaat bagi penulis adalah dapat mengaplikasikan ilmu yang telah dipelajari selama mengikuti kegiatan belajar mengajar di Politeknik Negeri Jakarta, yaitu mengenai teknik penyablonan digital, videografis dan ilmu pemasaran.
- 2. Manfaat penulisan tugas akhir ini adalah:
 - Sebagai sarana untuk menerapkan ilmu, pengetahuan dan ketrampilan yang diperoleh saat belajar pada Program Studi Manajemen Pemasaran.
 - Memberikan pengetahuan kepada masyarakat tentang pengalaman b. melakukan pemasaran melalui media sosial
 - Memberikan pengetahuan kepada masyarakat untuk memasarkan produk-produk yang time sensitive.
 - Sebagai pemenuhan persyaratan kelulusan dari Program Studi Manajemen Pemasaran bagi WNBK pada Politeknik Jakarta.

Metode Penulisan 1.4

Penulisan tugas akhir dilakukan dengan metode penulisan deskriptif yang menjelaskan tahapan cara pembuatan media sosial digital dan teknis pemasarannya dengan videografi.

1.5 Sistematika Penulisan

Sistimatika penulisan tugas akhir ini adalah:



Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

Bab 1 Pendahuluan

Terdiri dari Latar Belakang pemilihan judul dan tema, Perumusan Masalah, Batasan Masalah, Tujuan Penulisan dan Sistimatika Penulisan

Bab 2 Tinjauan Pustaka

Memuat beberapa landasan teori sebagai dasar proyek

: Proses Pembuatan Proyek Bab 3

Memuat Tahap Perencanaan Proyek, Pelaksanaan Penyelesaian Proyek

Bab 4 Pembahasan

Memaparkan tahap pemasaran produk yang dikembangkan dalam proyek

Bab 5 Penutup

Penulis menyampaikan kesimpulan dan saran terkait hasil dari pembuatan proyek tersebut



Hak Cipta

Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

BAB V PENUTUP

5.1. Kesimpulan

Melalui Tugas Akhir ini, penulis dapat menyimpulkan bahwa teori bauran pemasaran sebuah produk, merupakan sebuah alat bantu yang sangat efektif dan efisien bagi penulis dalam mempersiapkan dan merencanakan pemasaran produk. Penulis memulai dari perencanaan produk kaos, menyusun rencana biaya produksi barang dan video, menyiapkan media sosial sebagai tempat mengunggah video sebagai media pemasaran produk, membuat konsep promosi sebagai bahan muatan video. Kemudian tidak kalah pentingnya, menyiapkan para sukarelawan yang menjadi model, proses produksi dan pemasaran sebagai bentuk layanan produsen pada para pelanggan, serta *caption* video yang berisi informasi promosi tapi juga sekaligus bukti komitmen, *trust*, kualitas nilai dan layanan produsen, yang dapat dilihat oleh pelanggan.

Videografi sendiri juga merupakan media promosi yang sangat efektif untuk mendukung pemasaran sebuah produk, karena pelanggan dapat melihat visualisasi produk tersebut. Apalagi media promosi ini dapat dikolaborasi dengan media sosial seperti *Facebook, Instagram, Tiktok* dan lain-lainnya, sehingga jangkauan pelanggan menjadi sangat luas. Promosi melalui videografi dapat dilakukan dengan cara mengunggah video (yang terdiri dari gambar bergerak dan foto) dan menambahkan *voice over*, penjelasan dan informasi yang detail, sesuai dengan produk yang dipasarkan. Dari hasil pemasaran tersebut, penulis telah berhasil mendapatkan beberapa transaksi pembelian baik dari dalam dan luar negeri. Penjualan menggunakan videografi tergolong hemat, mudah dan menjangkau seluruh wilayah dan negara - yang tidak memberlakukan pembatasan penggunaan media sosial tersebut - hal ini juga dapat terlihat dari hasil *survey* sederhana yang telah penulis buat melalui *Google Form*.

5.2. Saran

Pemasaran produk juga dapat dilakukan di berbagai media lain baik media cetak, media elektronik, maupun media sosial. Selanjutnya, penulis diharapkan

lak Cipta

© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

dapat meningkatkan kemampuannya dengan menggali ilmu lebih dalam tentang bagaimana membuat videografi yang *eye catching* dan memaksimalkan manfaatnya dalam media sosial. Selain itu, untuk mengembangkan pemasaran Raza Digital Art, akan lebih efektif jika penulis dapat mendalami serta memanfaatkan penggunaan toko online di domain atau situs berbayar, agar pelanggan lebih mudah mengakses informasi dimanapun dan kapanpun. Hal ini merupakan tindak lanjut Bauran Pemasaran yaitu elemen *promotion* dan *place* yang merupakan meningkatkan kepercayaan pelanggan terkait kualitas, komitmen dan nilai produk maupun layanannya, sehingga ke depan dapat lebih mengembangkan Raza Digital Art.



tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:



Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini

Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

DAFTAR PUSTAKA

- APJII, (2023), Survei APJII Pengguna Internet di Indonesia Tembus 215 Juta 1. Orang, https://apjii.or.id/berita/d/survei-apjii-pengguna-internet-di-indonesia tembus-215-juta-orang.
- 2. Anonim, (2021), https://www.bikin.co/konveksi-baju/kain/cotton-combed-24s/
- 3. Binus University, (2022), Manfaat Video Marketing Untuk Bisnis Anda, https://binus.ac.id/malang/2022/06/manfaat-video-marketing-untuk-bisnisanda/
- Bryan, (2020), Apa Itu Sablon? Apa Saja Alat yang Digunakannya?, https://tshirtbar.id/pengertian-sablon/
- 5. Bryan, (2022), Jenis Sablon Kaos Terbaik, https://tshirtbar.id/jenis-sablonterbaik-untuk-kaos/
- Cynthia, (2020), Lengkap 7P Bauran Pemasaran atau Marketing Mix, 6. https://accurate.id/marketing-manajemen/pengertian-bauran-pemasaran/
- 7. Darian Rania, (2023), Apa itu Stratgegi Pemasaran 4P, Penerapan, Beserta Contoh, https://jubelio.com/strategi-pemasaran-4p/
- Ekonov, (2023), Apa itu Pengertian dan Manfaat Videografi? Simak Disini! 8. https://ekonov.id/apa-itu-pengertian-dan-manfaat-videografi-simak-disini/
- 9. Elppas, (2021), Membuat Skrip (Naskah) Untuk Video Youtube, Plus Contoh Agar Mudah Dipahami Pemula, ttps://www.elppas.com/2021/07/membuatskrip-naskah-untuk-video.html?
- 10. Fitrah Ardiansyah, (2022), Sejarah Kaos, Pernah Menjadi Simbol Kebebasan dan Pemberontakan Anak Muda, https://cianjurpedia.pikiran-rakyat.com/
- 11. Institut Bisnis dan Teknologi Indonesia, (2023). Apa itu Marketing Mix? Mengenal Marketing Mix 7P!, https://instiki.ac.id/2023/04/18/apa-itumarketing-mix-mengenal-marketing-mix-7p/
- 12. Jefferly, (2019), Mau Belajar Bikin Video YouTube? Ini Cara Lengkap Menulis Naskah Video, https://jefferlyhelian.com/menulis-naskah-video/

tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :



łak Cipta

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh

Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

13. Jefferly, (2019), Cara Mudah Menulis Script Video YouTube (Lengkap dan Khusus Pemula), https://www.youtube.com/watch?v=xModI37edQY 14. Jefferly Helianthusonfri (2021) 15+ Sosial Media Marketing Apps (2) PT

- 14. Jefferly Helianthusonfri, (2021), 15+ Sosial Media Marketing Apps, (2), PT. Elex Media Komputindo.
- Jefferly Helianthusonfri, (2021), Produksi & Editing Video untuk Pemula, (2),
 PT. Elex Media Komputindo
- 16. Josh Miller, (2023), Explore the basics of videography, https://www.adobe.com/creativecloud/video/discover/what-is-videography. html
- 17. Kamus Besar Bahasa Indonesia (KBBI), (2023), Kamus versi online/daring (dalam jaringan), https://kbbi.web.id/media
- 18. Niagahoster, 2022, Yuk Mulai Pakai Digital Marketing!, Jakarta, PT Elex Media Komputindo, hal 3, Virgiona Elsandra H. (Ed.)
- 19. Qiscus2, (2021), Strategi dan Manfaat Bauran Pemasaran untuk Bisnis, https://www.qiscus.com/
- 20. Raza Widiyanto, (2023), Google Form: Yuk Tampil Trendy di HUT RI, https://forms.gle/DxAxpPJFF5ERRArb8
- 21. Salsabila Nanda, (2023), 30+ Contoh dan Cara Penulisan Daftar Pusataka Menurut APA Style, http://www.brainacademy.id/blog/menyusun-daftar-pustaka
- 22. Sara Neyrhiza, (Februari, 2020), Membuat Naskah Podcast, Biar Nggak Ngelantur Sana Sini, https://www.neyrhiza.com/2020/02/membuat-naskah-podcast.html
- 23. Shilvina Widi, (2023), Pengguna Media Sosial di Indonesia Sebanyak 167 Juta pada 2023, https://dataindonesia.id/internet/detail/pengguna-media-sosial-di-indonesia-sebanyak-167-juta-pada-2023
- 24. Universitas Ciputra, (2023), Bauran Pemasaran 7P Sebagai Bagian Strategi Manajemen Bisnis, https://www.uc.ac.id/en/bauran-pemasaran-7p-sebagai-bagian-strategi-manajemen-bisnis/



- Dilarang mengutip sebagian atau seluruh tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
- Universitas Multimedia Nusantara, (2022), Sinematografi Vs Videografi: Apa Perbedaannya?, https://www.umn.ac.id/sinematografi-vs-videografi-apaperbedaannya
- 26. Universitas Islam An-Nur Lampung, (2022), Pengertian Media Sosial dan https://an-nur.ac.id/pengertian-media-sosial-dan-jenis-Jenis-jenisnya, jenisnya/
- 27. Viki, (2023), Yuk, Contek Tutorial dan Contoh Script Video Promosi Ini Untuk Hasil Maksimal!, https://www.komunitasmea.web.id/contoh-scriptvideo-promosi/
- Wyzowl, (2023), The State of Video Marketing 2023, https://wyzowl.s3.euwest-2.amazonaws.com/pdfs/Wyzowl-Video-Survey-2023.pdf