



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## SKRIPSI TERAPAN



### PERANCANGAN ALAT UKUR KINERJA PERUSAHAAN *FREIGHT FORWARDING MENGGUNAKAN INTEGRASI METODE BALANCED SCORECARD DAN ANALYTICAL HIERARCHY PROCESS (STUDI KASUS PT XYZ)*

Disusun oleh:  
Fani Amanda Putri  
2104431039  
**POLITEKNIK  
NEGERI  
JAKARTA**

**PROGRAM STUDI AKUNTANSI KEUANGAN  
PROGRAM PENDIDIKAN SARJANA TERAPAN**

**JURUSAN AKUNTANSI  
POLITEKNIK NEGERI JAKARTA  
2025**



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## SKRIPSI TERAPAN



### PERANCANGAN ALAT UKUR KINERJA PERUSAHAAN *FREIGHT FORWARDING MENGGUNAKAN INTEGRASI METODE BALANCED SCORECARD DAN ANALYTICAL HIERARCHY PROCESS (STUDI KASUS PT XYZ)*

Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Terapan pada Program Pendidikan Sarjana Terapan Akuntansi Keuangan Jurusan Akuntansi Politeknik Negeri Jakarta

**POLITEKNIK  
NEGERI  
JAKARTA**

Disusun oleh:  
Fani Amanda Putri  
2104431039

**PROGRAM STUDI AKUNTANSI KEUANGAN  
PROGRAM PENDIDIKAN SARJANA TERAPAN  
JURUSAN AKUNTANSI  
POLITEKNIK NEGERI JAKARTA  
2025**



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## LEMBAR PERNYATAAN ORISINALITAS

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Fani Amanda Putri

NIM : 2104431039

Program Studi : D4 Akuntansi Keuangan

Jurusan : Akuntansi

Menyatakan bahwa yang dituliskan di dalam Skripsi ini adalah hasil karya saya sendiri bukan jiplakan (plagiasi) karya orang lain baik sebagian atau seluruhnya. Pendapat, gagasan, atau temuan orang lain yang terdapat di dalam Laporan Tugas akhir telah saya kutip dan saya rujuk sesuai dengan etika ilmiah. Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenar-benarnya.

Depok, 09 Juli 2025



Fani Amanda Putri  
NIM. 2104431039

POLITEKNIK  
NEGERI  
JAKARTA



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## LEMBAR PENGESAHAN

Skripsi ini diajukan oleh:

Nama : Fani Amanda Putri  
NIM : 2104431039  
Program Studi : D4 Akuntansi Keuangan  
Judul Skripsi : Perancangan Alat Ukur Kinerja Perusahaan *Freight Forwarding* Menggunakan Integrasi Metode *Balanced Scorecard* dan *Analytical Hierarchy Process* (Studi Kasus PT XYZ)

Telah berhasil dipertahankan di hadapan Dewan Penguji dan diterima sebagai bagian persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh gelar Sarjana Terapan pada Program Studi D4 Akuntansi Keuangan Jurusan Akuntansi Politeknik Negeri Jakarta.

DEWAN PENGUJI

Ketua Penguji : Utami Puji Lestari, S.E., Ak., M.Ak., Ph.D. (  )  
Anggota Penguji : Nedsal Sixpria, S.E., Ak., M.M. (  )

Ditetapkan di : Depok  
Tanggal : 09 Juli 2025

Ketua Jurusan Akuntansi



(Dr. Bambang Waluyo, S.E., Ak., CA., M.Si.)

NIP. 197009131999031002



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## LEMBAR PERSETUJUAN UNTUK SIDANG AKHIR SKRIPSI

Pada tanggal 25 Juni 2025 skripsi yang disusun oleh:

Nama Penyusun : Fani Amanda Putri  
NIM : 2104431039  
Judul :

**“Perancangan Alat Ukur Kinerja Perusahaan Freight Forwarding Menggunakan Integrasi Metode *Balanced Scorecard* dan *Analytical Hierarchy Process* (Studi Kasus PT XYZ)”**

Telah disetujui untuk diteruskan ke tahap sidang akhir sesuai dengan jadwal yang akan diterapkan kemudian.

Disetujui Oleh:

Pembimbing

**POLITEKNIK  
NEGERI  
JAKARTA**  
(Nedsal Sixpria, S.E., Ak., M.M.)  
NIP. 196012311990031020

Diketahui Oleh:

KPS Akuntansi Keuangan

Tanggal 25 Juni 2025

Herbirowo Nugroho,

(Herbirowo Nugroho, S.E., M.Si.)

NIP. 197202221999031003



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## KATA PENGANTAR

Segala puji dan syukur penulis panjatkan kepada Allah SWT atas segala rahmat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul “Perancangan Alat Ukur Kinerja Perusahaan *Freight Forwarding* Menggunakan Integrasi Metode *Balanced Scorecard* dan *Analytical Hierarchy Process* (Studi Kasus PT XYZ)“.

Penyusunan skripsi ini tentu tidak terlepas dari dukungan, bimbingan, dan bantuan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, penulis ingin menyampaikan terima kasih kepada:

1. Bapak Dr. Bambang Waluyo, S.E., Ak., CA., M.Si., selaku Ketua Jurusan Akuntansi Politeknik Negeri Jakarta.
2. Bapak Herbirowo Nugroho, S.E., M.Si., selaku Ketua Program Studi Akuntansi Keuangan Politeknik Negeri Jakarta.
3. Bapak Nedsal Sixpria, S.E., Ak., M.M., selaku dosen pembimbing yang telah meluangkan waktu untuk memberikan arahan dan saran kepada penulis selama proses penyusunan skripsi ini.
4. Seluruh dosen Jurusan Akuntansi Politeknik Negeri Jakarta yang telah memberikan ilmu selama penulis menempuh pendidikan.
5. PT XYZ yang telah memberikan kesempatan dan dukungan penuh dalam pelaksanaan penelitian ini.
6. Mama, Bapak, Abang, dan Adik penulis atas doa, kasih sayang, dan dukungan tanpa henti.
7. Teman-teman terdekat, terutama Shufa, Kartika, Atha, Linda, Mandha, Elfonda, dan Annisa atas kebersamaan, semangat, serta dukungan selama menjalani masa studi.
8. Seluruh pihak yang tidak dapat disebutkan satu per satu tanpa mengurangi rasa hormat dan terima kasih penulis.



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

Dalam penyusunan skripsi ini, penulis telah berusaha semaksimal mungkin. Namun, penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Oleh karena itu, penulis sangat mengharapkan kritik dan saran yang membangun untuk skripsi yang lebih baik lagi di masa mendatang.





## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

### PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademis Politeknik Negeri Jakarta, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Fani Amanda Putri  
NIM : 2104431039  
Program Studi : D4 Akuntansi Keuangan  
Jurusan : Akuntansi  
Jenis Karya : Skripsi Terapan

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Politeknik Negeri Jakarta **Hak Bebas Royalti Noneksklusif (Non-exclusive Royalty-Free Right)** atas karya ilmiah saya yang berjudul:

”Perancangan Alat Ukur Kinerja Perusahaan *Freight Forwarding* Menggunakan Integrasi Metode *Balanced Scorecard* dan *Analytical Hierarchy Process* (Studi Kasus PT XYZ)”

Dengan hak bebas royalty noneksklusif ini Politeknik Negeri Jakarta berhak menyimpan, mengalihmedia atau mengformatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan skripsi saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/ pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Depok  
Pada Tanggal : 09 Juli 2025

Yang menyatakan

(Fani Amanda Putri)



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

“PERANCANGAN ALAT UKUR KINERJA PERUSAHAAN *FREIGHT FORWARDING* MENGGUNAKAN INTEGRASI METODE *BALANCED SCORECARD* DAN *ANALYTICAL HIERARCHY PROCESS* (STUDI KASUS PT XYZ)”

Fani Amanda Putri

Program Studi Sarjana Terapan Akuntansi Keuangan

### ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk merancang alat ukur kinerja PT XYZ menggunakan integrasi metode *Balanced Scorecard* dan *Analytical Hierarchy Process* dan penerapan alat ukur tersebut pada tahun 2023. Jenis penelitian yang digunakan adalah kualitatif deskriptif dengan pendekatan studi kasus PT XYZ. Teknik pengumpulan data dilakukan melalui wawancara, observasi, dokumentasi atas dokumen serta laporan keuangan PT XYZ pada tahun 2023. Hasil penelitian menunjukkan bahwa bobot perspektif keuangan sebesar 43%, bobot perspektif pelanggan sebesar 28%, bobot perspektif proses bisnis internal sebesar 18%, dan bobot perspektif pembelajaran dan pertumbuhan sebesar 11%. Penerapan alat ukur pada tahun 2023 menunjukkan bahwa kinerja PT XYZ memiliki nilai 90,97.

**Kata Kunci:** Kinerja, *Balanced Scorecard*, *Analytical Hierarchy Process*, *Key Performance Indicator*.

**POLITEKNIK  
NEGERI  
JAKARTA**



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

# "DESIGNING A PERFORMANCE MEASUREMENT TOOL FOR A FREIGHT FORWARDING COMPANY USING AN INTEGRATION OF THE BALANCED SCORECARD AND ANALYTICAL HIERARCHY PROCESS METHODS (CASE STUDY AT PT XYZ)"

Fani Amanda Putri

Bachelor of Applied in Financial Accounting Program

### ABSTRACT

*This study aims to design a performance measurement tool for PT XYZ by integrating the Balanced Scorecard and Analytical Hierarchy Process methods, and to implement this tool in the year 2023. The research employs a descriptive qualitative approach using a case study of PT XYZ. Data were collected through interviews, observations, documentation, and financial reports of PT XYZ for the year 2023. The results show that the weight for the financial perspective is 43%, customer perspective is 28%, internal business process perspective is 18%, and learning and growth perspective is 11%. The implementation of the performance measurement tool in 2023 indicates that PT XYZ achieved a performance score of 90,97.*

**Keyword:** Performance, Balanced Scorecard, Analytical Hierarchy Process, Key Performance Indicator.

**POLITEKNIK  
NEGERI  
JAKARTA**



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## DAFTAR ISI

LEMBAR PERNYATAAN ORISINALITAS .....	iii
LEMBAR PENGESAHAN .....	iv
LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI .....	v
KATA PENGANTAR.....	vi
PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS .....	viii
ABSTRAK .....	ix
ABSTRACT .....	x
DAFTAR ISI .....	xi
DAFTAR GAMBAR .....	xiv
DAFTAR TABEL.....	xv
BAB I PENDAHULUAN .....	1
1.1    Latar Belakang Penelitian .....	1
1.2    Rumusan Masalah Penelitian.....	3
1.3    Pertanyaan Penelitian.....	4
1.4    Tujuan Penelitian .....	4
1.5    Manfaat Penelitian .....	4
1.6    Sistematika Penulisan Skripsi .....	5
BAB II TINJAUAN PUSTAKA .....	6
2.1    Pengukuran Kinerja .....	6
2.1.1 Pengertian Pengukuran Kinerja .....	6
2.1.2 Tujuan Pengukuran Kinerja .....	6
2.1.3 Manfaat Pengukuran Kinerja .....	7
2.1.4 Kelemahan Pengukuran Kinerja Tradisional .....	7
2.2 <i>Balanced Scorecard</i> .....	7
2.2.1 Pengertian <i>Balanced Scorecard</i> .....	7
2.2.2 Manfaat <i>Balanced Scorecard</i> .....	8
2.2.3 Perspektif <i>Balanced Scorecard</i> .....	8
2.3 <i>Analytical Hierarchy Process</i> .....	11



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

2.3.1 Pengertian <i>Analytical Hierarchy Process</i> .....	11
2.3.2 Prinsip-Prinsip <i>Analytical Hierarchy Process</i> .....	12
2.3.3 Aksioma-Aksioma Utama dalam <i>Analytical Hierarchy Process</i> .....	13
2.4 Penelitian Terdahulu .....	14
2.5 Kerangka Pemikiran .....	27
BAB III METODE PENELITIAN.....	28
3.1 Jenis Penelitian .....	28
3.2 Objek Penelitian .....	28
3.3 Metode Pengambilan Sampel .....	29
3.4 Jenis dan Sumber Data Penelitian .....	29
3.5 Metode Pengumpulan Data Penelitian .....	30
3.6 Metode Analisis Data .....	31
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....	36
4.1 Hasil Penelitian.....	36
4.1.1 Profil Perusahaan .....	36
4.1.2 Struktur Organisasi PT XYZ .....	36
4.1.3 Layanan Jasa PT XYZ .....	38
4.1.4 Visi dan Misi PT XYZ .....	39
4.2 Pengolahan Data Penelitian .....	40
4.3 Perancangan Alat Ukur Kinerja Menggunakan Integrasi <i>Balanced Scorecard</i> dan <i>Analytical Hierarchy Process</i> .....	41
4.3.1 Perumusan <i>Key Performance Indicator</i> Berdasarkan Perspektif <i>Balanced Scorecard</i> .....	41
4.3.2 Perbandingan Berpasangan dan Mengukur Konsistensi Logis ( <i>Consistency Ratio</i> ).....	42
4.3.3 Hasil Pengolahan Data Narasumber 1 .....	46
4.3.4 Hasil Pengolahan Data Narasumber 2 .....	49
4.3.5 Hasil Pengolahan Data Narasumber 3 .....	51
4.3.6 Hasil Pengolahan Data Narasumber 4 .....	53
4.3.7 Hasil Pengolahan Data Gabungan Keempat Narasumber ( <i>Geometric Mean</i> ) .....	56



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

4.4	Alat Ukur Kinerja Menggunakan Integrasi Metode <i>Balanced Scorecard</i> dan <i>Analytical Hierarchy Process</i> .....	59
4.5	Penerapan Alat Ukur Kinerja PT XYZ Tahun 2023 .....	61
4.6	Pembahasan .....	67
BAB V PENUTUP .....		71
5.1	Kesimpulan.....	71
5.2	Saran .....	72
DAFTAR PUSTAKA .....		73
LAMPIRAN .....		76





## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Hierarki <i>Analytical Hierarchy Process</i> .....	12
Gambar 2.2 Kerangka Pemikiran .....	27
Gambar 3.1 Matriks Perbandingan .....	34
Gambar 4.1 Struktur Organisasi PT XYZ .....	36
Gambar 4.2 Deskripsi Tujuan .....	43
Gambar 4.3 Daftar Perspektif dan KPI .....	44
Gambar 4.4 Daftar Narasumber .....	44
Gambar 4.5 Contoh Perbandingan Antar Perspektif .....	45
Gambar 4.6 Contoh Perbandingan Antar KPI .....	46
Gambar 4.7 Contoh Hasil Pengisian Narasumber .....	46
Gambar 4.8 Hasil Perbandingan Antar Perspektif Narasumber 1 .....	47
Gambar 4.9 Hasil Perbandingan Antar KPI dalam Perspektif Keuangan .....	48
Gambar 4.10 Hasil Akhir Perbandingan Narasumber 1 .....	49
Gambar 4.11 Hasil Perbandingan Antar Perspektif Narasumber 2 .....	49
Gambar 4.12 Hasil Perbandingan Antar KPI dalam Perspektif Pelanggan .....	50
Gambar 4.13 Hasil Akhir Perbandingan Narasumber 2 .....	51
Gambar 4.14 Hasil Perbandingan Antar Perspektif Narasumber 3 .....	51
Gambar 4.15 Hasil Perbandingan Antar KPI dalam Perspektif Proses Bisnis Internal .....	52
Gambar 4.16 Hasil Akhir Perbandingan Narasumber 3 .....	53
Gambar 4.17 Hasil Perbandingan Antar Perspektif Narasumber 4 .....	54
Gambar 4.18 Hasil Perbandingan Antar KPI dalam Perspektif Pembelajaran dan Pertumbuhan .....	55
Gambar 4.19 Hasil Akhir Perbandingan Narasumber 4 .....	56
Gambar 4.20 Hasil <i>Combined</i> Perbandingan Antar Perspektif .....	57
Gambar 4.21 Hasil <i>Combined</i> Perbandingan Antar KPI .....	57
Gambar 4.22 Hasil Akhir <i>Combined</i> .....	58
Gambar 4.23 Hierarki Pembobotan <i>Analytical Hierarchy Process</i> .....	59



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu .....	14
Tabel 3.1 <i>Key Performance Indicator</i> .....	32
Tabel 3.2 Skala Saaty .....	34
Tabel 4.1 Peran Narasumber .....	40
Tabel 4.2 <i>Key Performance Indicator</i> .....	42
Tabel 4.3 Skala Saaty .....	43
Tabel 4.4 Bobot Hasil Normalisasi .....	60
Tabel 4.5 Kinerja PT XYZ Tahun 2023 .....	66

POLITEKNIK  
NEGERI  
JAKARTA



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## BAB I

### PENDAHULUAN

#### 1.1 Latar Belakang Penelitian

Perusahaan didirikan dengan visi dan misi strategis sebagai arah dalam mencapai tujuan. Untuk memastikan kegiatan operasional berjalan selaras dengan arah tersebut, dibutuhkan sistem pengukuran kinerja perusahaan yang mampu mencerminkan keberhasilan perusahaan dalam mencapai tujuannya (Partiwi & Herawati, 2022). Selama ini yang umum digunakan oleh perusahaan adalah pengukuran kinerja tradisional yang hanya berfokus pada aspek keuangan (Israhadi & Surateman, 2024). Pendekatan ini memiliki keterbatasan karena dinilai kurang mampu memberikan informasi yang relevan dalam mengidentifikasi dan menangani isu serta peluang yang berkaitan dengan pelanggan, mutu layanan, dan kinerja karyawan (Värzaru, 2022).

Aspek non-keuangan juga penting diperhatikan dalam sistem pengukuran kinerja yang lebih komprehensif (Saputra, Bone, & Lestari, 2020). Untuk menjawab kebutuhan ini, Robert S. Kaplan dan David P. Norton pada tahun 1996 memperkenalkan metode *Balanced Scorecard*. Metode ini menyeimbangkan indikator keuangan dan non-keuangan melalui empat perspektif yang merefleksikan visi dan strategi organisasi, yaitu perspektif keuangan, perspektif pelanggan, perspektif proses bisnis internal, dan perspektif pembelajaran dan pertumbuhan (Putri & Daud, 2023). Penelitian yang dilakukan oleh Ondang, Ilat, dan Kindangen (2021) membandingkan metode tradisional dan *Balanced Scorecard* pada PT Buana Finance Tbk menunjukkan bahwa pendekatan *Balanced Scorecard* lebih disarankan karena mencakup pengukuran dari sisi non-keuangan yang penting bagi perkembangan perusahaan di masa depan, yaitu pelanggan, proses bisnis internal, dan pembelajaran dan pertumbuhan.

Meskipun *Balanced Scorecard* memberikan kerangka kerja yang mencakup aspek keuangan dan non-keuangan, metode ini tidak menyediakan pendekatan kuantitatif dalam menentukan bobot tiap perspektif dan indikator. Oleh karena itu, diperlukan integrasi dengan metode *Analytical Hierarchy Process*. Metode *Analytical Hierarchy Process* yang diperkenalkan oleh Thomas L. Saaty pada



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

tahun 1970 merupakan metode pengambilan keputusan multikriteria yang menyusun elemen-elemen kompleks dalam bentuk hierarki, kemudian menilai tingkat kepentingannya melalui perbandingan berpasangan antar kriteria (Sari & Lestari, 2021). Dalam pengukuran kinerja, *Analytical Hierarchy Process* dapat digunakan untuk mengevaluasi faktor utama yang mempengaruhi kinerja perusahaan, serta menentukan prioritas strategis guna mendukung perbaikan kinerja (Rosyidah et al., 2024).

Beberapa penelitian terdahulu telah mengintegrasikan metode *Balanced Scorecard* dan *Analytical Hierarchy Process*. Penelitian yang dilakukan oleh Saleh et al. (2024) pada PT KMP Masamba di sektor kelapa sawit memperoleh bobot tertinggi pada perspektif pelanggan sebesar 0,431, diikuti oleh perspektif pembelajaran dan pertumbuhan sebesar 0,267, perspektif proses bisnis internal sebesar 0,181, dan perspektif keuangan sebesar 0,121. Penelitian lain oleh Rosyidah et al. (2024) pada operasional gudang PT AB yang menyatakan bahwa integrasi kedua metode ini dapat memberikan wawasan dalam pengambilan keputusan strategis dan operasional untuk meningkatkan efisiensi dan efektivitas operasional gudang secara berkelanjutan. Di sektor *freight forwarding*, penelitian dilakukan oleh Pratama, Triwibisono, dan Nugraha (2020) pada PT Widya Trans Cargo memperoleh bobot tertinggi pada perspektif keuangan sebesar 41%, diikuti oleh perspektif pelanggan sebesar 33%, perspektif proses bisnis internal sebesar 15%, dan perspektif pembelajaran dan pertumbuhan sebesar 11%.

PT XYZ adalah perusahaan yang bergerak di sektor *freight forwarding*, yaitu layanan pengiriman barang melalui berbagai moda transportasi. Selama ini, evaluasi kinerja perusahaan masih berfokus pada laporan keuangan, khususnya laporan laba rugi. Meskipun penting, pendekatan ini belum mampu memberikan gambaran menyeluruh karena tidak mencerminkan kinerja dari aspek non-keuangan, seperti kepuasan pelanggan, efisiensi operasional, dan kualitas layanan.

Kebutuhan akan evaluasi kinerja yang lebih komprehensif menjadi semakin penting, mengingat proyeksi Mordor Intelligence (2024) yang menyatakan bahwa nilai pasar pengangkutan dan logistik di Indonesia diperkirakan mencapai USD 131,2



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

miliar pada tahun 2025 menjadi USD 178,1 miliar pada tahun 2030. Besarnya potensi pasar ini tidak hanya membuka peluang pertumbuhan, tetapi juga meningkatkan persaingan. Berdasarkan data dari International Federation of Freight Forwarders Associations (2025), terdapat 55 perusahaan *freight forwarding* di Indonesia. Dengan demikian, PT XYZ harus mampu bersaing dengan puluhan perusahaan lain untuk memperebutkan pangsa pasar yang sama.

Berdasarkan kondisi tersebut, perusahaan memerlukan alat ukur kinerja yang tidak hanya menilai aspek keuangan, tetapi juga mencakup aspek non-keuangan. Integrasi metode *Balanced Scorecard* dan *Analytical Hierarchy Process* diharapkan dapat menghasilkan alat ukur yang lebih komprehensif dan membantu manajemen dalam menetapkan prioritas strategis perusahaan. Oleh karena itu, penelitian ini mengusung judul “**Perancangan Alat Ukur Kinerja Perusahaan Freight Forwarding Menggunakan Integrasi Metode Balanced Scorecard dan Analytical Hierarchy Process (Studi Kasus PT XYZ)**”

### 1.2 Rumusan Masalah Penelitian

Selama ini, evaluasi kinerja di PT XYZ masih berfokus pada laporan keuangan, khususnya laporan laba rugi. Dalam beberapa tahun terakhir, perusahaan menunjukkan peningkatan laba. Namun, belum diketahui secara pasti apakah peningkatan laba tersebut disebabkan oleh peningkatan jumlah pelanggan, volume pengiriman, loyalitas konsumen, efisiensi proses bisnis, atau kualitas layanan. Evaluasi kinerja yang hanya berfokus pada aspek keuangan membuat manajemen belum memiliki gambaran menyeluruh terkait pertumbuhan.

Kondisi ini menjadi semakin penting mengingat proyeksi nilai pasar pengangkutan dan logistik di Indonesia yang diperkirakan meningkat dari USD 131,2 miliar pada tahun 2025 menjadi USD 178,1 miliar pada tahun 2030. Di sisi lain, terdapat 55 perusahaan *freight forwarding* di Indonesia pada tahun 2025. Dengan demikian, PT XYZ harus bersaing dengan perusahaan *freight forwarding* lain untuk dapat bertahan dan berkembang di pasar.

Berdasarkan kondisi tersebut, PT XYZ membutuhkan sistem pengukuran kinerja yang mencakup aspek keuangan dan non-keuangan. Oleh karena itu, penelitian ini menggunakan integrasi metode *Balanced Scorecard* dan *Analytical*



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

*Hierarchy Process* guna merancang alat ukur kinerja yang komprehensif dan mendukung pengambilan keputusan strategis.

### 1.3 Pertanyaan Penelitian

Berdasarkan rumusan masalah di atas, pertanyaan penelitian yang diajukan adalah sebagai berikut:

1. Bagaimana merancang alat ukur kinerja PT XYZ menggunakan integrasi metode *Balanced Scorecard* dan *Analytical Hierarchy Process*?
2. Bagaimana hasil penerapan alat ukur tersebut dalam menilai kinerja PT XYZ pada tahun 2023?

### 1.4 Tujuan Penelitian

Berdasarkan pertanyaan di atas, tujuan dari penelitian ini adalah sebagai berikut:

1. Merancang alat ukur kinerja PT XYZ dengan mengintegrasikan metode *Balanced Scorecard* dan *Analytical Hierarchy Process*.
2. Menerapkan alat ukur tersebut untuk menilai kinerja PT XYZ pada tahun 2023.

### 1.5 Manfaat Penelitian

Manfaat yang diharapkan dari penelitian ini adalah sebagai berikut:

#### 1. Manfaat Teoritis

Penelitian ini diharapkan dapat memperkaya kajian akademik terkait pengukuran kinerja perusahaan menggunakan integrasi metode *Balanced Scorecard* dan *Analytical Hierarchy Process*, khususnya pada sektor *freight forwarding*. Hasil penelitian ini juga diharapkan menjadi rujukan bagi peneliti lain yang tertarik mengembangkan kajian serupa.

#### 2. Manfaat Praktis

Penelitian ini diharapkan dapat memberikan kontribusi praktis bagi PT XYZ melalui penyusunan alternatif alat ukur yang mencakup aspek keuangan dan non-keuangan berdasarkan prioritas strategis perusahaan dengan menggunakan integrasi metode *Balanced Scorecard* dan *Analytical Hierarchy Process*.



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

### 1.6 Sistematika Penulisan Skripsi

Sistematika penulisan skripsi ini disusun untuk mempermudah pembaca dalam memahami alur dan isi penelitian. Adapun sistematika penulisan dalam skripsi ini terdiri atas lima bab sebagai berikut:

#### BAB 1 PENDAHULUAN

Bab ini menyajikan penjabaran mengenai latar belakang dilaksanakannya penelitian, perumusan masalah, pertanyaan penelitian, tujuan yang ingin dicapai, manfaat dari penelitian, serta struktur penulisan skripsi.

#### BAB 2 TINJAUAN PUSTAKA

Bab ini memuat landasan teori yang relevan dengan topik penelitian, kajian penelitian terdahulu, serta kerangka pemikiran yang menjadi dasar dalam merancang alat ukur kinerja perusahaan.

#### BAB 3 METODE PENELITIAN

Bab ini menjelaskan metode yang digunakan dalam penelitian, meliputi jenis penelitian, objek penelitian, metode pengambilan sampel, jenis dan sumber data penelitian, metode pengumpulan data penelitian, serta metode analisis data.

#### BAB 4 HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

Bab ini berisi perancangan alat ukur kinerja PT XYZ menggunakan integrasi metode *Balanced Scorecard* dan *Analytical Hierarchy Process* dan penerapannya pada tahun 2023.

#### BAB 5 PENUTUP

Bab ini memuat kesimpulan dan saran berdasarkan hasil perancangan alat ukur kinerja PT XYZ menggunakan integrasi metode *Balanced Scorecard* dan *Analytical Hierarchy Process* dan penerapannya pada tahun 2023.



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## BAB V PENUTUP

### 5.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil perancangan alat ukur kinerja menggunakan integrasi metode *Balanced Scorecard* dan *Analytical Hierarchy Process*, serta penerapannya pada tahun 2023, dapat disimpulkan hal-hal sebagai berikut:

1. Perancangan alat ukur menghasilkan delapan *Key Performance Indicator* (KPI) yang dikelompokkan ke dalam empat perspektif dengan bobot sebagai berikut:
  - a. Perspektif Keuangan (Bobot = 43%)
    - 1) Beban Usaha (32%)
    - 2) *Net Profit Margin* (11%)
  - b. Perspektif Pelanggan (Bobot = 28%)
    - 1) Akuisisi Pelanggan (14%)
    - 2) Loyalitas Pelanggan (14%)
  - c. Perspektif Proses Bisnis Internal (Bobot = 18%)
    - 1) Ketepatan Waktu (9%)
    - 2) Klaim Kerusakan atau Kehilangan (9%)
  - d. Perspektif Pembelajaran dan Pertumbuhan (Bobot = 11%)
    - 1) Jumlah Pelatihan Karyawan (8%)
    - 2) Retensi Karyawan (3%)
2. Hasil penerapan alat ukur terhadap data tahun 2023 menghasilkan nilai kinerja sebesar 90,97 dari 100. Dari delapan KPI yang diukur:
  - a. Empat KPI belum mencapai target: Beban Usaha, *Net Profit Margin*, Jumlah Pelatihan Karyawan, dan Retensi Karyawan.
  - b. Tiga KPI mencapai target secara penuh: Loyalitas Pelanggan, Ketepatan Waktu, dan Klaim Kerusakan atau Kehilangan.
  - c. Satu KPI melampaui target: Akuisisi Pelanggan.



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

Capaian ini menunjukkan bahwa perusahaan telah berhasil dalam menjangkau dan mempertahankan pelanggan, namun perlu meningkatkan efisiensi keuangan serta memperkuat fondasi internal melalui pengembangan sumber daya manusia. Hal ini penting karena perspektif keuangan merupakan hasil akhir dari semua perspektif, dan perspektif pembelajaran dan pertumbuhan menjadi dasar keberlanjutan jangka panjang.

### 5.2 Saran

Berdasarkan kesimpulan di atas, saran yang dapat diberikan bagi PT XYZ adalah sebagai berikut:

1. Dalam rancangan alat ukur kinerja, perusahaan sebaiknya menyusun *Key Performance Indicator* secara lebih komprehensif dengan mempertimbangkan penilaian dari berbagai sisi. Tidak hanya dari perspektif internal, seperti keuangan dan pelanggan, tetapi juga mencakup aspek eksternal seperti pemasok, serta memperluan perspektif pembelajaran dan pertumbuhan agar tidak hanya berfokus pada sumber daya manusia, tetapi juga mencakup inovasi, sistem informasi, dan pengembangan kapabilitas organisasi secara keseluruhan. Selain itu, perusahaan perlu menetapkan target kinerja secara tertulis pada awal periode evaluasi. Penetapan target yang jelas sangat penting agar pencapaian setiap KPI dapat diukur secara objektif dan menjadi acuan dalam mengevaluasi kinerja.
2. Memperkuat perspektif pembelajaran dan pertumbuhan dengan menetapkan program pelatihan dan strategi retensi karyawan. Hal ini penting untuk membantu perusahaan membangun kapabilitas internal yang lebih solid dan menjadi dasar bagi peningkatan kinerja jangka panjang. Di sisi lain, perusahaan juga perlu meningkatkan efisiensi keuangan dalam hal mengurangi beban usaha dan meningkatkan margin laba. Hal ini penting karena aspek keuangan mencerminkan hasil akhir dari seluruh proses strategis yang dijalankan.



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## DAFTAR PUSTAKA

- Azhimu, F. M. (2018). Analisis Pengukuran Kinerja PT Wirakencana Sugihindah Sehati Pekanbaru Menggunakan Metode Balanced Scorecard (Studi Kasus pada PT Wirakencana Sugihindah Sehati Pekanbaru). Skripsi. Pekanbaru: Universitas Islam Negeri Sultan Syarif Kasim.
- Chaeroni, A. M., Masiva, B. R., Firdausiyah, F., & Sodiq, A. (2024). Pengukuran Kinerja. *Sultra Journal of Economic and Business*, 5(1).
- Darmawan, D., Jonathan, L. R., & Indrawati, A. (2019). Analisis Pengukuran Kinerja pada Koperasi dengan Metode Balanced Scorecard (Studi pada Koperasi Karyawan Pembangunan PT PLN (Persero) Samarinda). *Journal Manajemen & Akuntansi*.
- Fanany, M. A. (2021). Pengukuran Kinerja Perusahaan dengan Metode Balanced Scorecard pada PT XYZ. Skripsi. Depok: Politeknik Negeri Jakarta.
- Hery. (2017). *Balanced Scorecard for Business* (H. Oktarina, Ed.). Jakarta: PT Grasindo.
- International Federation of Freight Forwarders Associations. (2025). *Members in Indonesia*. <Https://Fiata.Org/Directory/Id/>.
- Israhadi, E. I., & Surateman. (2024). Implementation of Balance Score Card to Improve Employee Performance at PT Gaya Makmur Tractors. *International Journal of Engineering Business and Social Science*, 2(03), 2980–4272. <https://ijebss.ph/index.php/ijebss>
- Kaplan, R. S., & Norton, D. P. (2020). *Menerapkan Strategi menjadi Aksi Balanced Scorecard* (Y. S. E. Sumiharti & W. C. Kistiaji, Eds.; 2020th ed.). Jakarta: Erlangga.
- Kasmir. (2022). *Analisis Laporan Keuangan* (Revisi). Jakarta: PT RajaGrafindo Persada.



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

- Marsono. (2020). *Penggunaan Metode Analytical Hierarchy Process (AHP) : Dalam Penelitian*. Bogor: In Media.
- Mordor Intelligence. (2024). *Freight Forwarding Market Size & Share Analysis - Growth Trends & Forecasts*. [Https://Www.Mordorintelligence.Com/Industry-Reports/Freight-Forwarding-Market](https://Www.Mordorintelligence.Com/Industry-Reports/Freight-Forwarding-Market).
- Ondang, R. E., Ilat, V., & Kindangen, W. D. (2021). Analisis Perbandingan Pengukuran Kinerja dengan Metode Tradisional dan Metode Balanced Scorecard pada PT Buana Finance Tbk. *576 Jurnal EMBA*, 9(3), 576–583.
- Partiwi, R., & Herawati. (2022). Pengaruh Kepemilikan Institusional, Leverage dan Ukuran Perusahaan terhadap Kinerja Perusahaan. *Jurnal Kajian Akuntansi dan Auditing*, 17(1). [www.idx.co.id](http://www.idx.co.id).
- Pratama, A. Z., Triwibisono, C., & Nugraha, F. N. (2020). Perancangan Alat Pengukuran Kinerja Organisasi pada PT Widya Trans Cargo dengan Metode Balanced Scorecard. *eProceedings of Engineering*, 7.
- Putri, N. V., & Daud, R. M. (2023). Pengukuran Kinerja Balanced Scorecard (Studi Kasus pada PT Telkom Indonesia Tbk., Witel Sumatera Utara). *Jurnal Ilmiah Mahasiswa Ekonomi Akuntansi*, 8(3), 356–366. <https://doi.org/10.24815/jimeka.v8i3.24518>
- Rahmadani, & Bakri, Z. (2024). The Effective Methods for Analyzing and Interpreting Data in Classroom Action Research. *Jurnal 12 Waiheru*, 10(2).
- Rosyidah, M., Malfitrah, M. F., Putri, A. R., Patradhiani, R., & Oktarini, D. (2024). *Analisis Pengukuran Kinerja Warehouse dengan Pendekatan Analytical Hierarchy Process dan Balanced Scorecard*. 09(2). <https://doi.org/10.32502/js.v9i1>
- Saleh, A., Herdianzah, Y., Padhil, A., Fole, A., Ahmad, A., Safutra, N. I., & Rasyiqah, A. (2024). Pengukuran Kinerja Industri Kelapa Sawit menggunakan Metode Balanced Scorecard dan Proses Hirarki Analitis. *Jurnal Al-Azhar*

© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

**Hak Cipta :**

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

*Indonesia Seri Sains Dan Teknologi*, 9(3), 233.  
<https://doi.org/10.36722/sst.v9i3.2775>

Saputra, P. H., Bone, H., & Lestari, L. (2020). Pentingnya Ukuran Kinerja Nonfinansial dalam Balanced Scorecard, Komitmen Organisasi, dan Kinerja Manajerial. *Journal of Applied Accounting and Taxation Article History*, 5(2), 210–221.

Sari, S., & Lestari, M. F. (2021). Analisis Efektifitas Kinerja Organisasi menggunakan Kombinasi Metode Balanced Scorecard dan Analytical Hierarchy Process. *Journal of Industrial and Manufacture Engineering*, 5(1), 7–14. <https://doi.org/10.31289/jime.v5i1.4075>

Värzaru, A. A. (2022). An Empirical Framework for Assessing the Balanced Scorecard Impact on Sustainable Development in Healthcare Performance Measurement. *International Journal of Environmental Research and Public Health*, 19(22). <https://doi.org/10.3390/ijerph192215155>

Yuwono, S., Sukarno, E., & Ichsan, M. (2006). *Petunjuk Praktis Penyusunan Balanced Scorecard menuju Organisasi yang Berfokus pada Strategi*. Jakarta: PT Gramedia Pustaka Utama.

**POLITEKNIK  
NEGERI  
JAKARTA**



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## LAMPIRAN

### Lampiran 1 Laporan Laba Rugi PT XYZ

LAPORAN LABA (RUGI)			INCOME STATEMENT	
UNTUK TAHUN YANG BERAKHIR PADA TANGGAL			FOR THE YEARS ENDED	
31 DESEMBER 2023 DAN 2022			DECEMBER 31, 2023 AND 2022	
<b>KETERANGAN</b>				
	<b>2023</b>	<i>Catatan/ Notes</i>	<b>2022</b>	<b>DESCRIPTION</b>
Pendapatan	Rp 61.468.933.014	2m,19	Rp [REDACTED]	Operating Revenue
Harga Pokok Penjualan	(41.350.884.057)	2m,20	[REDACTED]	Cost of Good Sales
<b>Laba Sebelum Beban Operasional</b>	<b>20.118.048.957</b>		[REDACTED]	<b>Profit Before Operating Cost</b>
<b>Beban Usaha</b>		2m,21	[REDACTED]	<b>Operating Expense</b>
Beban Usaha	(18.727.909.068)		[REDACTED]	Operating Expense
<b>Jumlah Beban Usaha</b>	<b>(18.727.909.068)</b>		[REDACTED]	<b>Total Operating Cost</b>
<b>Laba (Rugi) Usaha</b>	<b>1.390.139.889</b>		[REDACTED]	<b>Gross Loss</b>
<b>Pendapatan (Beban) Lain - lain</b>		2m,22		<b>Other Income (Expense)</b>
Pendapatan Lain - lain	699.357.156		[REDACTED]	Other Income
Beban Lain - lain	(399.138.173)		[REDACTED]	Other Expense
<b>Jumlah Pendapatan (Beban) Lain - lain</b>	<b>300.218.984</b>		[REDACTED]	<b>Total Other Income (Expense)</b>
<b>Laba (Rugi) Sebelum Pajak</b>	<b>1.690.358.873</b>		[REDACTED]	<b>Profit (Loss) Before Tax</b>
<b>Penghasilan (Beban) Pajak</b>				<b>Tax Income (Expense)</b>
Kini	-			Current
Tangguhan	145.772.001	14d	[REDACTED]	Deferred
<b>Jumlah Penghasilan Pajak</b>	<b>145.772.001</b>		[REDACTED]	<b>Total Tax Income</b>
<b>Laba (Rugi) Setelah Pajak</b>	<b>1.544.586.872</b>		[REDACTED]	<b>Profit (Loss) After Tax</b>

**POLITEKNIK  
NEGERI  
JAKARTA**

Lampiran 2 Data Pelanggan PT XYZ Tahun 2023

**© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta**

**Hak Cipta :**

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

Nomor	Nama Pelanggan	Status Pelanggan	Jumlah Sales Invoice
1	PT MGH		
2	PT MGT		
3	PT KBA		
4	PT MDTI		
5	PT IIS		
6	PT EUP		
7	PT BWA		
8	PT HSEI		
9	PT VHI		
10	PT SO		
11	PT JTSM	Lama	Lebih dari 1
12	PT NM		1
13	PT GTN		Lebih dari 1
14	PT EJ		1
15	PT MKP		
16	PT MS		
17	PT HES		
18	PT VTC		
19	PT JVTI		
20	PT PGL		
21	PT JSM		
22	PT BAL		
23	PT USBE		
24	PT BAS		1
25	PT LSS		
26	PT CSAPN		
27	PT BPP		
28	PT VTP		
29	PT IPSI		
30	PT JHB		
31	PT AGL		
32	PT DI		1

### Lampiran 3 Data Pengiriman PT XYZ

OPERATIONS			
Job File Information			
Nomor	Job Id	Create Date	Job Descriptions
1	T030 - 48XXXXXXXXXX	02/01/2023	
2	T031 - 48XXXXXXXXXX	06/01/2023	
3	T032 - 48XXXXXXXXXX	11/01/2023	
4	T033 - 48XXXXXXXXXX	17/01/2023	
5	T034 - 48XXXXXXXXXX	17/01/2023	
6	T035 - 48XXXXXXXXXX	24/01/2023	
7	T036 - 48XXXXXXXXXX	26/01/2023	
8	T037 - 48XXXXXXXXXX	30/01/2023	
9	T038 - 48XXXXXXXXXX	30/01/2023	
10	T039 - 48XXXXXXXXXX	01/02/2023	
11	T040 - 48XXXXXXXXXX	01/02/2023	
12	T041 - 48XXXXXXXXXX	03/02/2023	
13	T042 - 48XXXXXXXXXX	03/02/2023	
14	T043 - 48XXXXXXXXXX	07/02/2023	
15	T044 - 48XXXXXXXXXX	08/02/2023	
16	T045 - 48XXXXXXXXXX	09/02/2023	
17	T046 - 48XXXXXXXXXX	14/02/2023	
18	T048 - 48XXXXXXXXXX	21/02/2023	
19	T049 - 48XXXXXXXXXX	23/02/2023	
20	T050 - 48XXXXXXXXXX	24/02/2023	
21	T051 - 48XXXXXXXXXX	24/02/2023	
22	T052 - 48XXXXXXXXXX	27/02/2023	
23	T053 - 48XXXXXXXXXX	27/02/2023	
24	T054 - 48XXXXXXXXXX	27/02/2023	
25	T055 - 48XXXXXXXXXX	27/02/2023	
26	T057 - 48XXXXXXXXXX	03/03/2023	
27	T058 - 48XXXXXXXXXX	03/03/2023	
28	T061 - 48XXXXXXXXXX	06/03/2023	
29	T062 - 48XXXXXXXXXX	06/03/2023	
30	T063 - 48XXXXXXXXXX	07/03/2023	
31	T065 - 48XXXXXXXXXX	13/03/2023	
32	T067 - 48XXXXXXXXXX	13/03/2023	
33	T068 - 48XXXXXXXXXX	14/03/2023	
34	T069 - 48XXXXXXXXXX	14/03/2023	
35	T071 - 48XXXXXXXXXX	16/03/2023	
36	T072 - 48XXXXXXXXXX	17/03/2023	
37	T073 - 48XXXXXXXXXX	17/03/2023	
38	T082 - 48XXXXXXXXXX	17/03/2023	
39	T074 - 48XXXXXXXXXX	21/03/2023	
40	T078 - 48XXXXXXXXXX	27/03/2023	
41	T070 - 48XXXXXXXXXX	30/03/2023	
42	T079 - 48XXXXXXXXXX	30/03/2023	
43	T080 - 48XXXXXXXXXX	30/03/2023	
44	T086 - 48XXXXXXXXXX	31/03/2023	
45	T075 - 48XXXXXXXXXX	03/04/2023	
46	T087 - 48XXXXXXXXXX	03/04/2023	
47	T085 - 48XXXXXXXXXX	05/04/2023	
48	T076 - 48XXXXXXXXXX	06/04/2023	

### © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

#### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta



(Lanjutan)

## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

- Hak Cipta :**
1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
    - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
    - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
  2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

49	T088 - 48XXXXXXXXXX	06/04/2023	
50	T089 - 48XXXXXXXXXX	07/04/2023	
51	T081 - 48XXXXXXXXXX	10/04/2023	
52	T083 - 48XXXXXXXXXX	10/04/2023	
53	T091 - 48XXXXXXXXXX	10/04/2023	
54	T094 - 48XXXXXXXXXX	10/04/2023	
55	T095 - 48XXXXXXXXXX	10/04/2023	
56	T096 - 48XXXXXXXXXX	10/04/2023	
57	T092 - 48XXXXXXXXXX	11/04/2023	
58	T064 - 48XXXXXXXXXX	13/04/2023	
59	T066 - 48XXXXXXXXXX	13/04/2023	
60	T093 - 48XXXXXXXXXX	13/04/2023	
61	T097 - 48XXXXXXXXXX	14/04/2023	
62	T089 - 48XXXXXXXXXX	18/04/2023	
63	T100 - 48XXXXXXXXXX	26/04/2023	
64	T101 - 48XXXXXXXXXX	26/04/2023	
65	T102 - 48XXXXXXXXXX	26/04/2023	
66	T103 - 48XXXXXXXXXX	26/04/2023	
67	T104 - 48XXXXXXXXXX	26/04/2023	
68	T105 - 48XXXXXXXXXX	27/04/2023	
69	T106 - 48XXXXXXXXXX	28/04/2023	
70	T108 - 48XXXXXXXXXX	28/04/2023	
71	T107 - 48XXXXXXXXXX	02/05/2023	
72	T109 - 48XXXXXXXXXX	02/05/2023	
73	T110 - 48XXXXXXXXXX	03/05/2023	
74	T111 - 48XXXXXXXXXX	08/05/2023	
75	T112 - 48XXXXXXXXXX	08/05/2023	
76	T113 - 48XXXXXXXXXX	09/05/2023	
77	T114 - 48XXXXXXXXXX	09/05/2023	
78	T115 - 48XXXXXXXXXX	09/05/2023	
79	T084 - 48XXXXXXXXXX	10/05/2023	
80	T117 - 48XXXXXXXXXX	11/05/2023	
81	T118 - 48XXXXXXXXXX	15/05/2023	
82	T119 - 48XXXXXXXXXX	15/05/2023	
83	T120 - 48XXXXXXXXXX	16/05/2023	
84	T121 - 48XXXXXXXXXX	16/05/2023	
85	T122 - 48XXXXXXXXXX	16/05/2023	
86	T123 - 48XXXXXXXXXX	16/05/2023	
87	T124 - 48XXXXXXXXXX	16/05/2023	
88	T125 - 48XXXXXXXXXX	17/05/2023	
89	T126 - 48XXXXXXXXXX	17/05/2023	
90	T127 - 48XXXXXXXXXX	17/05/2023	
91	T128 - 48XXXXXXXXXX	19/05/2023	
92	T129 - 48XXXXXXXXXX	22/05/2023	
93	T130 - 48XXXXXXXXXX	23/05/2023	
94	T131 - 48XXXXXXXXXX	23/05/2023	
95	T132 - 48XXXXXXXXXX	24/05/2023	
96	T133 - 48XXXXXXXXXX	24/05/2023	
97	T135 - 48XXXXXXXXXX	25/05/2023	
98	T136 - 48XXXXXXXXXX	25/05/2023	
99	T137 - 48XXXXXXXXXX	29/05/2023	
100	T139 - 48XXXXXXXXXX	31/05/2023	

(Lanjutan)

## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

101	7140 - 48XXXXXXXXXX	05/06/2023	
102	7141 - 48XXXXXXXXXX	05/06/2023	
103	7142 - 48XXXXXXXXXX	06/06/2023	
104	7143 - 48XXXXXXXXXX	06/06/2023	
105	7144 - 48XXXXXXXXXX	06/06/2023	
106	7145 - 48XXXXXXXXXX	06/06/2023	
107	7146 - 48XXXXXXXXXX	06/06/2023	
108	7148 - 48XXXXXXXXXX	09/06/2023	
109	7147 - 48XXXXXXXXXX	09/06/2023	
110	7148 - 48XXXXXXXXXX	13/06/2023	
111	7149 - 48XXXXXXXXXX	14/06/2023	
112	7151 - 48XXXXXXXXXX	14/06/2023	
113	7150 - 48XXXXXXXXXX	15/06/2023	
114	7152 - 48XXXXXXXXXX	15/06/2023	
115	7156 - 48XXXXXXXXXX	19/06/2023	
116	7157 - 48XXXXXXXXXX	20/06/2023	
117	7159 - 48XXXXXXXXXX	20/06/2023	
118	7160 - 48XXXXXXXXXX	21/06/2023	
119	7161 - 48XXXXXXXXXX	21/06/2023	
120	7163 - 48XXXXXXXXXX	22/06/2023	
121	7164 - 48XXXXXXXXXX	22/06/2023	
122	7165 - 48XXXXXXXXXX	23/06/2023	
123	7166 - 48XXXXXXXXXX	26/06/2023	
124	7168 - 48XXXXXXXXXX	26/06/2023	
125	7167 - 48XXXXXXXXXX	27/06/2023	
126	7169 - 48XXXXXXXXXX	03/07/2023	
127	7170 - 48XXXXXXXXXX	03/07/2023	
128	7171 - 48XXXXXXXXXX	03/07/2023	
129	7172 - 48XXXXXXXXXX	03/07/2023	
130	7173 - 48XXXXXXXXXX	03/07/2023	
131	7174 - 48XXXXXXXXXX	04/07/2023	
132	7176 - 48XXXXXXXXXX	04/07/2023	
133	7177 - 48XXXXXXXXXX	04/07/2023	
134	7178 - 48XXXXXXXXXX	04/07/2023	
135	7175 - 48XXXXXXXXXX	05/07/2023	
136	7181 - 48XXXXXXXXXX	06/07/2023	
137	7182 - 48XXXXXXXXXX	07/07/2023	
138	7183 - 48XXXXXXXXXX	07/07/2023	
139	7184 - 48XXXXXXXXXX	07/07/2023	
140	7185 - 48XXXXXXXXXX	07/07/2023	
141	7186 - 48XXXXXXXXXX	07/07/2023	
142	7187 - 48XXXXXXXXXX	07/07/2023	
143	7188 - 48XXXXXXXXXX	07/07/2023	
144	7189 - 48XXXXXXXXXX	07/07/2023	
145	7190 - 48XXXXXXXXXX	07/07/2023	
146	7191 - 48XXXXXXXXXX	07/07/2023	
147	7192 - 48XXXXXXXXXX	07/07/2023	
148	7193 - 48XXXXXXXXXX	07/07/2023	
149	7194 - 48XXXXXXXXXX	07/07/2023	
150	7195 - 48XXXXXXXXXX	07/07/2023	
151	7196 - 48XXXXXXXXXX	07/07/2023	
152	7197 - 48XXXXXXXXXX	07/07/2023	

(Lanjutan)

153	T198 - 48XXXXXXXXXX	07/07/2023	
154	T199 - 48XXXXXXXXXX	10/07/2023	
155	T200 - 48XXXXXXXXXX	11/07/2023	
156	T201 - 48XXXXXXXXXX	12/07/2023	
157	T202 - 48XXXXXXXXXX	14/07/2023	
158	T203 - 48XXXXXXXXXX	17/07/2023	
159	T204 - 48XXXXXXXXXX	17/07/2023	
160	T205 - 48XXXXXXXXXX	18/07/2023	
161	T206 - 48XXXXXXXXXX	18/07/2023	
162	T207 - 48XXXXXXXXXX	18/07/2023	
163	T208 - 48XXXXXXXXXX	24/07/2023	
164	T209 - 48XXXXXXXXXX	24/07/2023	
165	T211 - 48XXXXXXXXXX	27/07/2023	
166	T213 - 48XXXXXXXXXX	28/07/2023	
167	T214 - 48XXXXXXXXXX	28/07/2023	
168	T215 - 48XXXXXXXXXX	31/07/2023	
169	T216 - 48XXXXXXXXXX	01/08/2023	
170	T217 - 48XXXXXXXXXX	02/08/2023	
171	T218 - 48XXXXXXXXXX	04/08/2023	
172	T219 - 48XXXXXXXXXX	07/08/2023	
173	T220 - 48XXXXXXXXXX	09/08/2023	
174	T221 - 48XXXXXXXXXX	10/08/2023	
175	T223 - 48XXXXXXXXXX	14/08/2023	
176	T224 - 48XXXXXXXXXX	14/08/2023	
177	T225 - 48XXXXXXXXXX	15/08/2023	
178	T226 - 48XXXXXXXXXX	16/08/2023	
179	T227 - 48XXXXXXXXXX	16/08/2023	
180	T228 - 48XXXXXXXXXX	16/08/2023	
181	T229 - 48XXXXXXXXXX	16/08/2023	
182	T230 - 48XXXXXXXXXX	18/08/2023	
183	T231 - 48XXXXXXXXXX	18/08/2023	
184	T235 - 48XXXXXXXXXX	18/08/2023	
185	T232 - 48XXXXXXXXXX	21/08/2023	
186	T233 - 48XXXXXXXXXX	21/08/2023	
187	T234 - 48XXXXXXXXXX	21/08/2023	
188	T236 - 48XXXXXXXXXX	25/08/2023	
189	T238 - 48XXXXXXXXXX	26/08/2023	
190	T239 - 48XXXXXXXXXX	26/08/2023	
191	T241 - 48XXXXXXXXXX	28/08/2023	
192	T237 - 48XXXXXXXXXX	29/08/2023	
193	T240 - 48XXXXXXXXXX	29/08/2023	
194	T242 - 48XXXXXXXXXX	29/08/2023	
195	T243 - 48XXXXXXXXXX	29/08/2023	
196	T244 - 48XXXXXXXXXX	29/08/2023	
197	T245 - 48XXXXXXXXXX	29/08/2023	
198	T246 - 48XXXXXXXXXX	31/08/2023	
199	T247 - 48XXXXXXXXXX	01/09/2023	
200	T248 - 48XXXXXXXXXX	01/09/2023	
201	T249 - 48XXXXXXXXXX	04/09/2023	
202	T250 - 48XXXXXXXXXX	05/09/2023	
203	T251 - 48XXXXXXXXXX	07/09/2023	
204	T252 - 48XXXXXXXXXX	08/09/2023	

## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

(Lanjutan)

## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

205	T254 - 48XXXXXXXXXX	08/09/2023	
206	T255 - 48XXXXXXXXXX	11/09/2023	
207	T256 - 48XXXXXXXXXX	11/09/2023	
208	T258 - 48XXXXXXXXXX	11/09/2023	
209	T257 - 48XXXXXXXXXX	12/09/2023	
210	T259 - 48XXXXXXXXXX	14/09/2023	
211	T260 - 48XXXXXXXXXX	14/09/2023	
212	T261 - 48XXXXXXXXXX	14/09/2023	
213	T262 - 48XXXXXXXXXX	18/09/2023	
214	T263 - 48XXXXXXXXXX	18/09/2023	
215	T264 - 48XXXXXXXXXX	18/09/2023	
216	T265 - 48XXXXXXXXXX	20/09/2023	
217	T266 - 48XXXXXXXXXX	20/09/2023	
218	T267 - 48XXXXXXXXXX	21/09/2023	
219	T268 - 48XXXXXXXXXX	21/09/2023	
220	T269 - 48XXXXXXXXXX	21/09/2023	
221	T270 - 48XXXXXXXXXX	22/09/2023	
222	T211 - 48XXXXXXXXXX	25/09/2023	
223	T253 - 48XXXXXXXXXX	27/09/2023	
224	T271 - 48XXXXXXXXXX	29/09/2023	
225	T272 - 48XXXXXXXXXX	29/09/2023	
226	T273 - 48XXXXXXXXXX	01/10/2023	
227	T274 - 48XXXXXXXXXX	01/10/2023	
228	T275 - 48XXXXXXXXXX	01/10/2023	
229	T276 - 48XXXXXXXXXX	01/10/2023	
230	T285 - 48XXXXXXXXXX	01/10/2023	
231	T277 - 48XXXXXXXXXX	02/10/2023	
232	T278 - 48XXXXXXXXXX	02/10/2023	
233	T286 - 48XXXXXXXXXX	02/10/2023	
234	T279 - 48XXXXXXXXXX	03/10/2023	
235	T280 - 48XXXXXXXXXX	03/10/2023	
236	T281 - 48XXXXXXXXXX	03/10/2023	
237	T287 - 48XXXXXXXXXX	03/10/2023	
238	T283 - 48XXXXXXXXXX	04/10/2023	
239	T288 - 48XXXXXXXXXX	04/10/2023	
240	T284 - 48XXXXXXXXXX	05/10/2023	
241	T289 - 48XXXXXXXXXX	05/10/2023	
242	T290 - 48XXXXXXXXXX	06/10/2023	
243	T291 - 48XXXXXXXXXX	07/10/2023	
244	T292 - 48XXXXXXXXXX	08/10/2023	
245	T293 - 48XXXXXXXXXX	09/10/2023	
246	T302 - 48XXXXXXXXXX	09/10/2023	
247	T303 - 48XXXXXXXXXX	09/10/2023	
248	T304 - 48XXXXXXXXXX	09/10/2023	
249	T305 - 48XXXXXXXXXX	09/10/2023	
250	T306 - 48XXXXXXXXXX	09/10/2023	
251	T307 - 48XXXXXXXXXX	09/10/2023	
252	T308 - 48XXXXXXXXXX	09/10/2023	
253	T294 - 48XXXXXXXXXX	10/10/2023	
254	T295 - 48XXXXXXXXXX	11/10/2023	
255	T296 - 48XXXXXXXXXX	12/10/2023	
256	T297 - 48XXXXXXXXXX	13/10/2023	

(Lanjutan)

## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

257	T298 - 48XXXXXXXXXX	14/10/2023	
258	T299 - 48XXXXXXXXXX	15/10/2023	
259	T300 - 48XXXXXXXXXX	16/10/2023	
260	T301 - 48XXXXXXXXXX	17/10/2023	
261	T309 - 48XXXXXXXXXX	24/10/2023	
262	T312 - 48XXXXXXXXXX	26/10/2023	
263	T313 - 48XXXXXXXXXX	27/10/2023	
264	T314 - 48XXXXXXXXXX	27/10/2023	
265	T315 - 48XXXXXXXXXX	27/10/2023	
266	T316 - 48XXXXXXXXXX	30/10/2023	
267	T317 - 48XXXXXXXXXX	30/10/2023	
268	T319 - 48XXXXXXXXXX	01/11/2023	
269	T320 - 48XXXXXXXXXX	01/11/2023	
270	T318 - 48XXXXXXXXXX	02/11/2023	
271	T321 - 48XXXXXXXXXX	02/11/2023	
272	T322 - 48XXXXXXXXXX	02/11/2023	
273	T323 - 48XXXXXXXXXX	02/11/2023	
274	T324 - 48XXXXXXXXXX	02/11/2023	
275	T325 - 48XXXXXXXXXX	03/11/2023	
276	T326 - 48XXXXXXXXXX	03/11/2023	
277	T327 - 48XXXXXXXXXX	07/11/2023	
278	T328 - 48XXXXXXXXXX	07/11/2023	
279	T329 - 48XXXXXXXXXX	08/11/2023	
280	T330 - 48XXXXXXXXXX	08/11/2023	
281	T331 - 48XXXXXXXXXX	10/11/2023	
282	T332 - 48XXXXXXXXXX	10/11/2023	
283	T333 - 48XXXXXXXXXX	10/11/2023	
284	T334 - 48XXXXXXXXXX	14/11/2023	
285	T335 - 48XXXXXXXXXX	14/11/2023	
286	T337 - 48XXXXXXXXXX	14/11/2023	
287	T341 - 48XXXXXXXXXX	14/11/2023	
288	T336 - 48XXXXXXXXXX	15/11/2023	
289	T339 - 48XXXXXXXXXX	15/11/2023	
290	T340 - 48XXXXXXXXXX	15/11/2023	
291	T338 - 48XXXXXXXXXX	16/11/2023	
292	T342 - 48XXXXXXXXXX	16/11/2023	
293	T343 - 48XXXXXXXXXX	16/11/2023	
294	T344 - 48XXXXXXXXXX	20/11/2023	
295	T345 - 48XXXXXXXXXX	20/11/2023	
296	T347 - 48XXXXXXXXXX	24/11/2023	
297	T346 - 48XXXXXXXXXX	25/11/2023	
298	T348 - 48XXXXXXXXXX	27/11/2023	
299	T349 - 48XXXXXXXXXX	27/11/2023	
300	T350 - 48XXXXXXXXXX	28/11/2023	
301	T351 - 48XXXXXXXXXX	28/11/2023	
302	T352 - 48XXXXXXXXXX	28/11/2023	
303	T353 - 48XXXXXXXXXX	28/11/2023	
304	T354 - 48XXXXXXXXXX	29/11/2023	
305	T355 - 48XXXXXXXXXX	29/11/2023	
306	T356 - 48XXXXXXXXXX	29/11/2023	
307	T357 - 48XXXXXXXXXX	01/12/2023	
308	T386 - 48XXXXXXXXXX	01/12/2023	

(Lanjutan)



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

309	T358 - 48XXXXXXXXXX	04/12/2023	
310	T359 - 48XXXXXXXXXX	04/12/2023	
311	T360 - 48XXXXXXXXXX	05/12/2023	
312	T361 - 48XXXXXXXXXX	06/12/2023	
313	T362 - 48XXXXXXXXXX	06/12/2023	
314	T363 - 48XXXXXXXXXX	06/12/2023	
315	T364 - 48XXXXXXXXXX	06/12/2023	
316	T366 - 48XXXXXXXXXX	11/12/2023	
317	T367 - 48XXXXXXXXXX	11/12/2023	
318	T368 - 48XXXXXXXXXX	14/12/2023	
319	T369 - 48XXXXXXXXXX	18/12/2023	
320	T370 - 48XXXXXXXXXX	19/12/2023	
321	T371 - 48XXXXXXXXXX	20/12/2023	
322	T372 - 48XXXXXXXXXX	20/12/2023	
323	T373 - 48XXXXXXXXXX	22/12/2023	
324	T374 - 48XXXXXXXXXX	22/12/2023	
325	T375 - 48XXXXXXXXXX	22/12/2023	
326	T376 - 48XXXXXXXXXX	22/12/2023	
327	T377 - 48XXXXXXXXXX	27/12/2023	
328	T378 - 48XXXXXXXXXX	27/12/2023	



Lampiran 4 Susunan Waktu Pelatihan Karyawan PT XYZ

© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

**Hak Cipta :**

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

**TIME TABLE**

**IN HOUSE TRAINING NEGOTIATION SKILLS**

Date	Time	Description
Day one (Wed, 23/08/2023)	09.00 – 09.00	Pembukaan
	09.10 - 10.00	Introduction to negotiation fundamentals
	10.00 - 10.15	Break
	10.15 - 12.00	The Negotiation process
	12.00 - 12.30	Break
	12.30 - 15.30	Preparing for negotiations
	15.30 - 15.45	Break
	15.45 - 17.00	Opening offer in negotiations
Day two (Thu, 24/08/2023)	09.00 - 10.00	Closing the deals
	10.00 - 10.15	Break
	10.15 - 12.00	Important use cases of negotiations
	12.00 - 12.30	Break
	12.30 - 15.30	Rate negotiation
	15.30 - 15.45	Break
	15.45 - 17.00	Business development strategy

**NEGERI  
JAKARTA**

Lampiran 5 Hasil Wawancara *Director of Finance*



© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

**Hak Cipta :**

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

**Narasumber 1**

**Jabatan : Director of Finance**

1. Apakah perusahaan memiliki alat ukur untuk mengukur kinerja secara keseluruhan?

Belum ada alat ukur kinerja secara menyeluruh. Selama ini, kami hanya mengacu pada laporan keuangan, terutama laporan laba rugi. Fokus utama ada pada akun-akun seperti pendapatan, harga pokok penjualan (HPP), beban usaha, laba kotor, dan laba bersih.

2. Di Divisi Finance, indikator apa yang digunakan untuk menilai keberhasilan kinerja?

Kami mengandalkan laporan keuangan, khususnya laporan laba rugi, sebagai dasar evaluasi kinerja divisi.

3. Dalam laporan laba rugi perusahaan beberapa tahun terakhir, saya melihat adanya dinamika kinerja keuangan. Apakah Bapak bersedia berbagi pandangan tentang tantangan utama yang dihadapi perusahaan dalam periode tersebut?

Perusahaan baru berdiri pada tahun 2018 dan langsung menghadapi ketidakstabilan ekonomi karena tahun politik. Penetrasi pasar juga belum optimal. Tidak lama kemudian, pandemi COVID-19 yang sangat berdampak ke operasional kita karena adanya pembatasan mobilisasi yang menyebabkan aktivitas bisnis terhambat.

4. Menurut Bapak, apakah indikator ini relevan? Perlu penyesuaian?

(hanya yang diberi *highlight*)

Perspektif	Strategi	CSF	KPI
Keuangan	Membentuk masa depan perusahaan melalui profitabilitas	Efisiensi beban usaha Profitabilitas	Beban Usaha <i>Net Profit Margin</i>
Pelanggan	Membangun hubungan jangka panjang dengan pelanggan	Pelanggan baru	Akuisisi Pelanggan
		Loyalitas pelanggan	Loyalitas Pelangagn
Proses Internal Bisnis	Tata Kelola perusahaan menjadi dasar utama bagi seluruh aktivitas tanpa pengecualian	Ketepatan waktu	Ketepatan Waktu
		Kualitas Pengiriman	Klaim Kerusakan atau Kehilangan



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

Pembelajaran dan Pertumbuhan	Berkomitmen untuk menyediakan pendidikan dan pelatihan lanjutan bagi karyawan	Pelatihan karyawan	Jumlah Pelatihan Karyawan
	Menjaga dan menciptakan lapangan kerja yang menarik	Retensi karyawan	Retensi Karyawan

Menurut saya sudah relevan dan mewakili arah strategis perusahaan. Fokus kami saat ini menekan beban usaha agar profitabilitas naik. Jadi KPI seperti Beban Usaha dan *Net Profit Margin* itu sudah tepat digunakan. Secara keseluruhan indikatornya sudah sejalan dengan prioritas kami.

### 5. Apakah Bapak merasa ada indikator penting yang belum saya masukkan?

Tidak ada. Yang disusun sudah mencakup hal-hal penting untuk dipantau. Tidak perlu ditambah dulu karena ingin fokus dan tidak terlalu banyak variabel.

### 6. Pairwise Comparison Antar Indikator

Perspektif	Keuangan	Pelanggan	Proses Bisnis Internal	Pembelajaran dan Pertumbuhan
Keuangan	1	2	3	4
Pelanggan		1	2	3
Proses Bisnis Internal			1	2
Pembelajaran dan Pertumbuhan				1

Skala Saaty:

- |                |  |
|----------------|--|
| 1              | : sama penting   |
| 3              | : sedikit lebih penting  |
| 5              | : cukup lebih penting  |
| 7              | : sangat lebih penting   |
| 9              | : ekstrem lebih penting  |
| 2, 4, 6, dan 8 | : nilai-nilai antara dua nilai pertimbangan-pertimbangan yang berdekatan |

#### 5.1 Seberapa penting perspektif keuangan dibandingkan perspektif pelanggan?

#### 5.2 Seberapa penting perspektif keuangan dibandingkan perspektif proses bisnis internal?



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

- 5.3 Seberapa penting perspektif keuangan dibandingkan perspektif pembelajaran dan pertumbuhan?
- 5.4 Seberapa penting perspektif pelanggan dibandingkan perspektif proses bisnis internal?
- 5.5 Seberapa penting perspektif pelanggan dibandingkan perspektif pembelajaran dan pertumbuhan?
- 5.6 Seberapa penting perspektif proses bisnis internal dibandingkan perspektif pembelajaran?

### 7. Pairwise Comparison Antar Indikator

<i>Key Performance Indicator</i>	Beban Usaha	<i>Net Profit Margin</i>
Beban Usaha	1	3
<i>Net Profit Margin</i>		1

Seberapa penting Beban Usaha dibandingkan *Net Profit Margin*?

### 8. Estimasi target Beban Usaha?

50%

### 9. Estimasi *Net Profit Margin*?

10%



(Fani Amanda Putri)

(Narasumber 1)



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

### Lampiran 6 Hasil Wawancara *Head of Sales*

#### Narasumber 2

Jabatan : *Head of Sales*

1. Apakah perusahaan memiliki alat ukur untuk mengukur kinerja secara keseluruhan?

Belum punya, sejauh ini hanya mengacu pada hasil akhir, yaitu laporan keuangan, khususnya laporan laba rugi.

2. Di Sales Division, indikator apa yang digunakan untuk menilai keberhasilan kinerja?

Ada, saya targetkan masing-masing sales minimal mendapatkan lima pelanggan baru setiap tahun, jadi kalau kami ada tiga orang, berarti targetnya 15 pelanggan baru per tahun.

3. Menurut Ibu, apakah indikator ini relevan? Perlu penyesuaian?

(hanya yang diberi *highlight*)

Perspektif	Strategi	CSF	KPI
Keuangan	Membentuk masa depan perusahaan melalui profitabilitas	Efisiensi beban usaha	Beban Usaha
		Profitabilitas	<i>Net Profit Margin</i>
Pelanggan	Membangun hubungan jangka panjang dengan pelanggan	Pelanggan baru	Akuisisi Pelanggan
		Loyalitas pelanggan	Loyalitas Pelangagn
Proses Internal Bisnis	Tata kelola perusahaan menjadi dasar utama bagi seluruh aktivitas tanpa pengecualian	Ketepatan waktu	Ketepatan Waktu
		Kualitas Pengiriman	Klaim Kerusakan atau Kehilangan
Pembelajaran dan Pertumbuhan	Berkomitmen untuk menyediakan pendidikan dan pelatihan lanjutan bagi karyawan	Pelatihan karyawan	Jumlah Pelatihan Karyawan
	Menjaga dan menciptakan lapangan kerja yang menarik	Retensi karyawan	Retensi Karyawn



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

Sudah sangat relevan. Akuisisi Pelanggan dan Loyalitas Pelanggan dua-duanya penting. Kami tidak hanya fokus mencari pelanggan baru, tapi juga mempertahankan yang sudah ada. Apalagi dalam bisnis *freight forwarding*, hubungan jangka panjang itu kunci.

### 4. Apakah Ibu merasa ada indikator penting yang belum saya masukkan?

Saya rasa indikatornya sudah cukup dan mewakili apa yang kita jalankan di lapangan. Tidak ada yang perlu ditambahkan untuk saat ini.

### 5. Pairwise Comparison Antar Perspektif

Perspektif	Keuangan	Pelanggan	Proses Bisnis Internal	Pembelajaran dan Pertumbuhan
Keuangan	1	1	1	1
Pelanggan		1	1	1
Proses Bisnis Internal			1	1
Pembelajaran dan Pertumbuhan				1

Skala Saaty:

- |                |  |
|----------------|--|
| 1              | : sama penting   |
| 3              | : sedikit lebih penting  |
| 5              | : cukup lebih penting  |
| 7              | : sangat lebih penting   |
| 9              | : ekstrem lebih penting  |
| 2, 4, 6, dan 8 | : nilai-nilai antara dua nilai pertimbangan-pertimbangan yang berdekatan |

- 5.1 Seberapa penting perspektif keuangan dibandingkan perspektif pelanggan?
- 5.2 Seberapa penting perspektif keuangan dibandingkan perspektif proses bisnis internal?
- 5.3 Seberapa penting perspektif keuangan dibandingkan perspektif pembelajaran dan pertumbuhan?
- 5.4 Seberapa penting perspektif pelanggan dibandingkan perspektif proses bisnis internal?
- 5.5 Seberapa penting perspektif pelanggan dibandingkan perspektif pembelajaran dan pertumbuhan?
- 5.6 Seberapa penting perspektif proses bisnis internal dibandingkan perspektif pembelajaran?



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

Kalau ditanya mana perspektif yang lebih penting, saya pribadi melihat semua sama pentingnya. Keuangan, pelanggan, proses internal, sampai ke pembelajaran dan pertumbuhan, semuanya saling berkaitan dan tidak bisa berdiri sendiri. Jadi saya anggap seimbang saja.

### 6. Pairwise Comparison Antar Indikator

<i>Key Performance Indicator</i>	Akuisisi Pelanggan	Loyalitas Pelanggan
Akuisisi Pelanggan	1	1
Loyalitas Pelanggan		1

### Seberapa penting Akuisisi Pelanggan dibandingkan Loyalitas Pelanggan?

Antara akuisisi dan loyalitas pelanggan, saya kasih bobot yang sama ya karena dua-duanya saling mendukung. Tapi kalau ditanya secara praktik, saya lebih berat ke loyalitas. Karena mempertahankan pelanggan itu lebih sulit, dan justru mereka yang loyal ini yang akan jadi sumber pendapatan jangka panjang.

### 7. Estimasi target Akuisisi Pelanggan?

25%

### 8. Estimasi target Loyalitas Pelanggan?

75%

Jakarta, 28 Mei 2025

Narasumber

Peneliti

(Fani Amanda Putri)

(Narasumber 2)

Lampiran 7 Hasil Wawancara *Assistant Head of Operation*

© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

**Hak Cipta :**

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

Narasumber 3

Jabatan : *Assistant Head of Operation PT XYZ*

1. Apakah perusahaan memiliki alat ukur untuk mengukur kinerja secara keseluruhan?

Belum ada, selama ini masih berpatokan ke laporan keuangan, khususnya laporan laba rugi. Menurut saya itu belum cukup karena tidak mencerminkan seluruh aspek operasional di lapangan.

2. Di Operation Division, indikator apa yang digunakan untuk menilai keberhasilan kinerja?

Di Operation Division sendiri, kami baru menetapkan KPI akhir tahun 2024, dan sempat di-rearrange lagi awal tahun 2025. Jadi KPI yang sekarang itu baru berjalan sekitar lima bulan. Fokus utama kami di operasional itu jelas, yaitu pengiriman karena kita perusahaan *freight forwarding*, maka pengiriman menjadi indikator utama. Tepat waktu atau tidak itu yang kita perhatikan.

3. Menurut Kakak, apakah indikator ini relevan? Perlu penyesuaian?

(hanya yang diberi *highlight*)

Perspektif	Strategi	CSF	KPI
Keuangan	Membentuk masa depan perusahaan melalui profitabilitas	Efisiensi beban usaha	Beban Usaha
		Profitabilitas	<i>Net Profit Margin</i>
Pelanggan	Membangun hubungan jangka panjang dengan pelanggan	Pelanggan baru	Akuisisi Pelanggan
		Loyalitas pelanggan	Loyalitas Pelangagn
Proses Internal Bisnis	Tata Kelola perusahaan menjadi dasar utama bagi seluruh aktivitas tanpa pengecualian	Ketepatan waktu	Ketepatan Waktu
		Kualitas Pengiriman	Klaim Kerusakan atau Kehilangan
Pembelajaran dan Pertumbuhan	Berkomitmen untuk menyediakan pendidikan dan pelatihan lanjutan bagi karyawan	Pelatihan karyawan	Jumlah Pelatihan Karyawan



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

	Menjaga dan menciptakan lapangan kerja yang menarik	Retensi karyawan	Retensi Karyawan
--	---	------------------	------------------

Sudah sesuai dengan apa yang kami jalankan dan jauh lebih komprehensif karena tidak hanya menilai ketepatan waktu, tapi juga memperhatikan klaim kerusakan atau kehilangan.

4. Apakah Kakak merasa ada indikator penting yang belum saya masukkan?
- Sudah cukup.
5. *Pairwise Comparison* Antar Perspektif

Perspektif	Keuangan	Pelanggan	Proses Bisnis Internal	Pembelajaran dan Pertumbuhan
Keuangan	1	3	4	5
Pelanggan		1	3	4
Proses Bisnis Internal			1	3
Pembelajaran dan Pertumbuhan				1

Skala Saaty:

- |                |  |
|----------------|--|
| 1              | : sama penting   |
| 3              | : sedikit lebih penting  |
| 5              | : cukup lebih penting  |
| 7              | : sangat lebih penting   |
| 9              | : ekstrem lebih penting  |
| 2, 4, 6, dan 8 | : nilai-nilai antara dua nilai pertimbangan-pertimbangan yang berdekatan |

- 5.1 Seberapa penting perspektif keuangan dibandingkan perspektif pelanggan?
- 5.2 Seberapa penting perspektif keuangan dibandingkan perspektif proses bisnis internal?
- 5.3 Seberapa penting perspektif keuangan dibandingkan perspektif pembelajaran dan pertumbuhan?
- 5.4 Seberapa penting perspektif pelanggan dibandingkan perspektif proses bisnis internal?
- 5.5 Seberapa penting perspektif pelanggan dibandingkan perspektif pembelajaran dan pertumbuhan?



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

**5.6 Seberapa penting perspektif proses bisnis internal dibandingkan perspektif pembelajaran?**

### 6. *Pairwise Comparison* Antar Indikator

<i>Key Performance Indicator</i>	Ketepatan Waktu	Klaim Kerusakan atau Kehilangan
Ketepatan Waktu	1	1
Klaim Kerusakan atau Kehilangan		1

Seberapa penting Ketepatan Waktu dibandingkan Klaim Kerusakan atau Kehilangan?

7. Estimasi target Ketepatan Waktu?

100%

8. Estimasi target Klaim Kerusakan atau Kehilangan?

0%

Jakarta, 26 Mei 2025

Narasumber

Peneliti

(Fani Amanda Putri)

(Narasumber 3)

**POLITEK  
NEGERI  
JAKARTA**



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

### Lampiran 8 Hasil Wawancara *HR Manager*

Narasumber 4

Jabatan : *HR Manager*

1. Apakah perusahaan memiliki alat ukur untuk mengukur kinerja secara keseluruhan?  
Sampai saat ini, perusahaan belum memiliki alat ukur yang menyeluruh untuk menilai kinerja. Kami masih sangat memperhatikan laporan laba rugi.
2. Sebagai HR, indikator apa yang digunakan untuk menilai keberhasilan kinerja?  
Ada, saya tentu melihat dari absensi sebagai indikator utama karena ini yang menjadi dasar dalam perhitungan gaji, uang lembur, dan bonus karyawan.
3. Menurut Ibu, apakah indikator ini relevan? Perlu penyesuaian?  
(hanya yang diberi *highlight*)

Perspektif	Strategi	CSF	KPI
Keuangan	Membentuk masa depan perusahaan melalui profitabilitas	Efisiensi beban usaha	Beban Usaha
		Profitabilitas	<i>Net Profit Margin</i>
Pelanggan	Membangun hubungan jangka panjang dengan pelanggan	Pelanggan baru	Akuisisi Pelanggan
		Loyalitas pelanggan	Loyalitas Pelangagn
Proses Internal	Tata Kelola perusahaan menjadi dasar utama bagi seluruh aktivitas tanpa pengecualian	Ketepatan waktu	Ketepatan Waktu
		Kualitas Pengiriman	Klaim Kerusakan atau Kehilangan
Pembelajaran dan Pertumbuhan	Berkomitmen untuk menyediakan pendidikan dan pelatihan lanjutan bagi karyawan	Pelatihan karyawan	Jumlah Pelatihan Karyawan
	Menjaga dan menciptakan lapangan kerja yang menarik	Retensi karyawan	Retensi Karyawn

Sudah relevan. Strateginya juga sejalan dengan misi perusahaan, yaitu memastikan karyawan terus berkembang dan merasa betah kerja di sini.



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

#### 4. Apakah Ibu merasa ada indikator penting yang belum saya masukkan?

Dua KPI sudah cukup menggambarkan apa yang kami jalankan. Tidak ada indikator tambahan yang saya rasa perlu ditambahkan untuk sekarang.

#### 5. Pairwise Comparison Antar Perspektif

Perspektif	Keuangan	Pelanggan	Proses Bisnis Internal	Pembelajaran dan Pertumbuhan
Keuangan	1	2	3	5
Pelanggan		1	2	4
Proses Bisnis Internal			1	3
Pembelajaran dan Pertumbuhan				1

1 : sama penting

3 : sedikit lebih penting

5 : cukup lebih penting

7 : sangat lebih penting

9 : ekstrem lebih penting

2, 4, 6, dan 8 : nilai-nilai antara dua nilai pertimbangan-pertimbangan yang berdekatan

#### 5.1 Seberapa penting perspektif keuangan dibandingkan perspektif pelanggan?

#### 5.2 Seberapa penting perspektif keuangan dibandingkan perspektif proses bisnis internal?

#### 5.3 Seberapa penting perspektif keuangan dibandingkan perspektif pembelajaran dan pertumbuhan?

#### 5.4 Seberapa penting perspektif pelanggan dibandingkan perspektif proses bisnis internal?

#### 5.5 Seberapa penting perspektif pelanggan dibandingkan perspektif pembelajaran dan pertumbuhan?

#### 5.6 Seberapa penting perspektif proses bisnis internal dibandingkan perspektif pembelajaran?



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

### 6. Pairwise Comparison Antar Indikator

<i>Key Performance Indicator</i>	Jumlah Pelatihan Karyawan	Retensi Karyawan
Jumlah Pelatihan Karyawan	1	1
Retensi Karyawan		1

Seberapa penting Jumlah Karyawan dibandingkan Retensi Karyawan?

### 7. Estimasi target Jumlah Pelatihan Karyawan?

Target pelatihan tahun 2023 ada tiga. Pertama, pelatihan bahasa Inggris yang ingin kembali dijalankan untuk semua karyawan, kecuali OB dan Messenger. Kedua, pelatihan keterampilan negosiasi yang berhasil dilaksanakan untuk tim Sales dan Procurement, total pesertanya delapan orang. Ketiga, pelatihan pemahaman industri *freight forwarding* untuk seluruh karyawan, kecuali Personal Assitant to the Managing Director, IT Manager, Receptionist, Messenger, dan OB.

### 8. Estimasi target Retensi Karyawan?

5%

Jakarta, 27 Mei 2025

Narasumber

Peneliti

(Fani Amanda Putri)

27/5/2025  
Fani  
Putri

(Narasumber 4)

**POLITEKNIK NEGERI JAKARTA**