

Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta Hak Cipta:

BABII

LATAR BELAKANG PERUSAHAAN

MICE memiliki arti sebagai kegiatan kepariwisataan yang merupakan perpaduan antara *leisure* dan *business*, biasanya melibatkan sekelompok orang secara bersama-sama, rangkaian kegiatannya dalam bentuk *meetings*, *incentive* travels, conventions, dan exhibition. (Anggraini et al., n.d.).

Indonesia telah diakui sebagai salah satu tujuan MICE dunia yang dibuktikan dengan telah ditetapkannya Indonesia pada peringkat 46 negara destinasi MICE dunia oleh The International Congress and Convention Association (ICCA) (Miftahunnadzir, 2016). Namun, perkembangan di Indonesia tidak diiringi dengan perusahaan yang bergerak di bidang jasa *event organizer*. itu sendiri. Berdasarkan data dari laman resmi Kemenparekraf usaha MICE di indonesia pada tahun 2020 masih terbilang sangat rendah, yaitu di angka 0,05%.

Mendorong kemajuan terutama dalam bidang sumber daya manusia, sehingga mendirikan sebuah perusahaan yaitu CV Lucky On Us yang bergerak di bidang penyediaan manpower event. Didirikan dengan tujuan untuk menyediakan solusi tenaga kerja yang handal dan profesional, yang membuktikan diri sebagai mitra terpercaya bagi berbagai perusahaan dalam mengelola acara. Perusahaan juga memastikan bahwa setiap individu yang ditempatkan memiliki keterampilan dan keahlian yang sesuai dengan kebutuhan spesifik acara tersebut.

Sejak didirikan perusahaan telah berkomitmen untuk memberikan layanan yang berkualitas tinggi. Perusahaan memiliki tim yang terdiri dari profesional yang



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

berpengalaman dalam berbagai aspek manajemen acara, termasuk perencanaan, koordinasi, dan pelaksanaan. Dengan pendekatan yang berorientasi pada detail dan kepuasan pelanggan, perusahaan mampu mengorganisir berbagai jenis acara, mulai dari konferensi bisnis, pameran dagang, peluncuran produk, hingga acara perusahaan besar.

Upaya perusahaan untuk terus meningkatkan kualitas layanan, dengan menyediakan program pelatihan dan pengembangan bagi tenaga kerjanya. Program ini dirancang untuk memastikan bahwa setiap tenaga kerja yang disediakan memiliki pengetahuan dan keterampilan, serta mampu beradaptasi dengan berbagai situasi dan tuntutan acara.

CV Lucky On Us telah membangun reputasi yang solid di industri *event* agency. Perusahaan ini terus berinovasi dan beradaptasi dengan perubahan tren dan kebutuhan pasar, memastikan bahwa perusahaan selalu berada di garis depan dalam penyediaan solusi tenaga kerja yang inovatif dan efektif untuk acara-acara yang sukses.

Kementerian BUMN melaksanakan sebanyak 10 *event* konferensi di setiap tahunnya, salah satunya adalah BUMN Next Gen 2024 yang dilaksanakan tanggal 13 Februari 2024 di City Hall Pondok Indah Mall, memerlukan *manpower* Tersaji pada Tabel 2.1 di bawah ini:



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Tabel 2. 1 Keperluan *Manpower Event* BUMN Next Gen 2024

No.	Manpower	Jumlah	Spesikasi
1.	Project Officer	1	Certified
2.	Liaison Officer	6	Certified
3.	Registration Crew	15	Certified
4.	Runner	6	Certified
5.	Logistic Crew	4	Certified
6.	Floor Crew	5	Certified
	Total	37	

Sumber: RedWhite Indonesia, 2024.

Berdasarkan Tabel 2.1, menyatakan bahwa event BUMN Next Gen 2024 yang merupakan event konferensi Kementrian BUMN membutuhkan 1 project officer, 6 liaison officer, 15 registration crew, 6 runner, 4 logistic crew, dan 5 floor crew dengan total sebanyak 37 manpower event di BUMN Next Gen 2024. Tabel 2.1 menunjukkan bahwa BUMN Next Gen 2024 melibatkan banyak manpower dan memerlukan tim yang terlatih dan tersertifikasi untuk memastikan kelancaran pelaksanaan acara. Kebutuhan akan sertifikasi untuk semua posisi menunjukkan bahwa kualitas dan kompetensi tenaga kerja menjadi prioritas utama dalam penyelenggaraan acara.

Event Collabonation Tour merupakan konser keliling Indonesia yang diselenggarakan oleh IM3. Collabonation Tour dilaksanakan di 12 kota, yaitu Madiun, Purwokerto, Palembang, Bantul, Pamekasan, Mataram, Kupang, Saamarinda, Parepare, Sumbawa, Lampung, dan Brebes. Kota terakhir yang dikunjungi adalah Collabonation Tour Brebes 2024 dilaksanakan pada tanggal 24 November 2024 dengan kebutuhan manpower event tersaji pada Tabel 2.2 di bawah ini:



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta
Hak Cipta:

Tabel 2. 2 Keperluan *Manpower Event Collabonation Tour* Brebes 2024

No.	Manpower	Jumlah	Spesifikasi
1.	Project Officer	1	Certified
2.	Liaison Officer	8	Certified
3.	Registration Crew	12	Certified
4.	Runner	6	Certified
5.	Logistic Crew	5	Certified
6.	Floor Crew	10	Certified
	Total	42	

Sumber: RedWhite Indonesia, 2024.

Berdasarkan Tabel 2.2, menyatakan bahwa event Collabonation Tour Brebes 2024 yang merupakan special event IM3 membutuhkan 1 project officer, 8 liaison officer, 12 registration crew, 6 runner, 5 logistic crew, dan 10 floor crew dengan total sebanyak 42 manpower event di Collabonation Tour Brebes 2024.

Manpower event khususnya membantu kelancaran sebuah event pada saat hari pelaksanaan acara, membantu dari registrasi event hingga teknis lapangan sebuah event. Perusahaan menyediakan jasa yang berhubungan terkait manpower event yang dibutuhkan pada saat event berlangsung seperti:

a. Project Officer

Project Officer bertugas dalam menerapkan dan mengimplementasikan strategi proyek, project officer juga bertanggung jawab dalam memberi arahan, mengembangkan proyek, dan mengkoordinasikan jadwal dengan tim yang terlibat pada suatu acara.

b. Registration Crew

Registration Crew bekerja dalam mengatur proses pendaftaraan atau pendataan dalam sebuah acara. Pekerjaan ini penting untuk memastikan



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

bahwa semua orang yang terdaftar diproses dengan lancar dan bahwa acara atau program berjalan sesuai rencana.

c. Floor Crew

Floor crew sangat penting untuk memastikan event berjalan dengan lancar dan untuk memberikan pengalaman yang baik bagi tamu atau pelanggan. Membantu tamu atau pelanggan, menjawab pertanyaan, dan memastikan kenyaman.

d. Liaison Officer

Liaison Officer bertanggung jawab dalam seluruh kegiatan talent dan VIP selama penyelenggaraan event berlangsung. Liaison officer seringkali bekerja dalam berbagai konteks, termasuk dalam lingkungan bisnis, pemerintah, militer, atau organisasi kemanusiaan, dan berperan penting dalam memastikan bahwa kolaborasi antara berbagai pihak berjalan dengan efektif.

e. Runner Crew

Runner crew adalah tim yang bertugas untuk melakukan tugas-tugas operasional di lapangan, seperti mengantar barang, mendistribusikan perlengkapan, atau memastikan semua elemen acara berjalan sesuai rencana.

f. Logistic Crew

Logistic Crew adalah tim yang bertugas untuk memastikan bahwa semua kebutuhan acara, materi, peralatan, perlengkapan dan sumber daya

Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

yang diperlukan tersedia sehingga acara dapar berjalan dengan lancar tanpa hambatan.

2.1 DATA PERUSAHAAN

Profil perusahaan CV Lucky On Us yang didirikan tahun 2025 sebagai perusahaan penyedia pekerja harian lepas (manpower). Tersaji pada Tabel 2.3 di bawah ini:

Tabel 2. 3 Data Perusahaan

Nama Perusahaan	CV Lucky On Us
Bidang Usaha	Penyelenggaraan Event
Jenis Jasa	Penyedia Pekerja Harian Lepas (Manpower)
Alamat Perusahaan	Jl. KH Ahmad Dahlan No.20, Malabar, Kec.
	Lengkong, Kota Bandung, Jawa Barat.
Nomor Telepon	0851 - 5634 - 9649
Bank Perusahaan	BCA
Bentuk Badan Hukum	CV (Commanditaire Venootschap)
Nomor Akta Pendirian	********
NPWP	61.927.660.3-403.000
Nama KBLI Utama	Penyelenggara Pertemuan, Perjalanan Insentif,
Nama KBLi Otama	Konferensi dan Pameran MICE
Kode KBLI Utama	82301
Nama KBLI Kedua	Jasa Penyelenggara Event Khusus Special Event
Kode KBLI Kedua	82302
Rencana Berdiri	6 Januari 2025

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

2.1.1 Logo Perusahaan dan filosofi

Logo berfungsi sebagai visual dari perusahaan, memberikan pengenalan terhadap merek, dan membantu membedakan perusahaan dari pesaing serta menciptakan kesan yang mudah diingat konsumen. Tersaji pada Gambar 2.1 di bawah ini:

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber : a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisar ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Gambar 2.1 Logo CV Lucky On Us



Sumber: CV Lucky On Us, 2024

CV Lucky On Us direncanakan akan berdiri pada tanggal 6 Januari Tahun 2025 dan rintis oleh 2 orang yang merupakan Sarjana Terapan (D-4) Usaha Jasa Konvensi, Perjalanan Insentif, dan Pameran (MICE), sehingga memiliki pengalaman serta memahami industri MICE dan *event*.

Nama Lucky On Us sendiri diambil dari Bahasa Inggris yang berarti "keberuntungan pada kita" pemilihan nama tersebut menyiratkan bahwa perusahaan membawa keberuntungan bagi semua pihak yang terlibat, baik itu pelanggan, karyawan, atau mitra bisnis. Ini bisa menarik bagi perusahaan yang ingin menunjukkan komitmen untuk memberikan manfaat dan keberuntungan bagi semua.



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

2.1.2 Deskripsi Logo

a. Pemilihan Logo

Logo perusahaan mempunyai arti elegan yang mewakili eksklusifitas dalam sebuah produk dan bermakna kekuatan atau keberanian. Perusahaan mempunyai produk yang eksklusif dan berjenjang untuk jangka panjang baik dari segi kepuasaan pelanggan dan kepuasaan pegawai dalam perusahaan.

b. Arti Bentuk Logo

Bentuk logo perusahaan memiliki makna yang sederhana dan elegan mencerminkan profesionalisme dan kepercayaan diri. Penggunaan simbol abstrak yang saling berhubungan satu sama lain menunjukkan hubungan manusia yang saling membutuhkan satu sama lain, yang menunjukkan bahwa perusahaan ini memfasilitasi kebutuhan sumber daya manusia dalam setiap *project* yang pelanggan jalankan.

c. Arti Warna Logo

Pemilihan warna dalam logo tersebut ialah warna hitam dan putih.

Penggunaan warna hitam tulisan di dalam logo memberikan kesan profesional dan elegan, sementara latar belakang putih membuat logo terlihat bersih dan mudah dikenalin calon Pelanggan.

2.1.3 Budaya Perusahaan (Corporate Culture)

CV Lucky On Us menerapkan budaya perusahaan yang berfokus pada Customer-Centric (berfokus pada pelanggan) yang menempatkan kepuasan dan kebutuhan pelanggan sebagai prioritas utama dalam semua aktivitas perusahaan.



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Perusahaan menghadirkan *manpower* yang berpengalaman dan profesional dalam mengelola acara. Perusahaan juga menekankan pentingnya hubungan kekeluargaan antara perusahaan dan karyawan sebagai upaya untuk memelihara kerjasama yang baik. *Manpower* yang ditawarkan perusahaan merupakan *manpower* yang memiliki sertifikasi MICE dan sudah berpengalaman.

2.1.4 Visi dan Misi Perusahaan

a. Visi

Mewujudkan berbagai *event* besar serta dapat menginspirasi dan menciptakan kenangan.

- b. Misi
 - 1) Memberikan pelayanan terbaik dalam pelaksanaan event.
 - 2) Meningkatkan kualitas sumber daya manusia dalam bidang MICE.
 - 3) Memberikan kepuasan pelayanan terhadap pelanggan
 - 4) Memberikan sumber daya manusia yang berkualitas dan bersertifikasi
 - 5) Memberikan edukasi dan pelatihan terhadap *manpower* agar memiliki pengetahuan yang lebih luas

2.2 BIODATA PEMILIK USAHA

CV Lucky On Us memiliki 2 pemilik yang terdiri atas direktur utama, dan direktur pemasaran. Direktur utama fokus pada strategi bisnis dan pengambilan keputusan utama, sementara direktur pemasaran bertanggung jawab atas perencanaan, pelaksanaan, dan evaluasi strategi pemasaran untuk meningkatkan penjualan serta memperluas pasar.

Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

2.2.1 Pemilik Pertama

Pemilik pertama bernama Ahmad Fauzul Azhim menjabat sebagai Direktur Utama CV Lucky On Us. Berikut adalah data diri pemilik pertama tersaji pada Gambar 2.2 di bawah ini:

Gambar 2. 2 Pemilik Pertama CV Lucky On Us



Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Tabel 2. 4
Data Pemilik Pertama CV Lucky On Us

Nama:	Ahmad Fauzul Azhim			
Jabatan:	Direktur Utama			
Tempat dan Tanggal Lahir:	Bogor, 13 Desember 2001			
Alamat Rumah:	Perumahan parung villa blok b No. 37 RT 07/02,			
Alaillat Kulliali.	Kel. Warujaya, Kec. Parung, Kab. Bogor			
Nomor Telepon:	0812-8920-8200			
Alamat Email:	fauzul.denavery@gmail.com			
Divyayat Dandidilyan	Sarjana Terapan (D-4) Usaha Jasa Konvensi,			
Riwayat Pendidikan:	Perjalanan Insentif, dan Pameran (MICE)			

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

2.2.2 Pemilik Kedua

Pemilik kedua bernama Widyra Rivataka Ageng yang menjabat sebagai direktur pemasaran CV Lucky On Us. Berikut adalah data diri dan foto pemilik kedua tersaji pada Gambar 2.3 di bawah ini:

Gambar 2. 3 Pemilik Kedua CV Lucky On Us



Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Tabel 2. 5 Data Pemilik Kedua CV Lucky On Us

Nama:	Widyra Rivataka Ageng		
Jabatan:	Direktur Pemasaran		
Tempat dan Tanggal Lahir:	Jakarta, 19 Juni 2002		
Alamat Rumah:	Jl. Peon No 85, Pasar Minggu, Jagakarsa, Jakarta		
Alamat Kuman.	Selatan.		
Nomor Telepon:	0851–5634-9649		
Alamat Email:	Work.widyrarvtk@gmail.com		
Divveyet Dendidiken	Sarjana Terapan (D-4) Usaha Jasa Konvensi,		
Riwayat Pendidikan:	Perjalanan Insentif, dan Pameran (MICE)		
C 1 CVI 1 C II A	004		

Sumber: CV Lucky On Us, 2024



C Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

2.3 STRUKTUR ORGANISASI

CV Lucky On menggunakan struktur organisasi bentuk lini. Struktur lini sering digunakan dalam perusahaan kecil karena alur perintah dan tanggung jawab mengalir langsung dari pimpinan tertinggi hingga ke bawah. Tersaji pada Bagan 2.1 di bawah ini:



Sumber: CV Lucky On Us, 2024

2.3.1 Deskripsi Pekerjaan

a. Direktur Utama

Direktur utama merupakan posisi tertinggi di perusahaan yang bertanggung jawab dalam mengembangkan visi jangka panjang dan strategi perusahaan, juga memastikan bahwa visi dan misi perusahaan diterapkan dalam semua aspek bisnis. Direktur utama juga bertanggung jawab dalam pengambilan keputusan juga mendorong inovasi dan perbaikan berkelanjutan dalam produk, layanan, dan proses bisnis. Tugas dan tanggung jawab direktur utama adalah:

l. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber : a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.



© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

- Menyusun rencana strategis jangka panjang yang mencakup layanan SDM, rekrutmen, pelatihan, dan pengembangan karyawan.
- Membuat keputusan strategis penting yang mempengaruhi arah perusahaan, termasuk diversifikasi layanan SDM dan ekspansi pasar.
- 3) Memastikan perusahaan mematuhi semua regulasi ketenagakerjaan dan peraturan yang berlaku.
- 4) Mengelola situasi krisis yang berkaitan dengan tenaga kerja dan memastikan perusahaan memiliki rencana kontingensi.
- 5) Menganalisis tren industri dan mengadaptasi strategi perusahaan untuk memenuhi kebutuhan pasar.

b. Direktur Pemasaran

Direktur pemasaran merupakan pimpinan perusahaan yang memiliki tanggung jawab dalam urusan marketing atau pemasaran.

Tugas dan tanggung jawab direktur pemasaran adalah:

- Mengidentifikasi peluang pasar baru dan mengembangkan strategi untuk menjangkau target pasar.
- 2) Membangun dan mengelola citra merek perusahaan.
- 3) Mengembangkan dan meluncurkan kampanye pemasaran yang efektif untuk mempromosikan produk atau layanan.
- 4) Menjalin hubungan yang kuat dengan pelanggan dan pemangku kepentingan eksternal.

○ Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta
Hak Cipta:

5) Melacak dan melaporkan kinerja kampanye pemasaran menggunakan metrik yang relevan.

2.4 SUSUNAN PEMEGANG SAHAM

Pemegang saham pada CV Lucky On Us adalah Ahmad Fauzul Azhim sebagai direktur utama dan Widyra Rivataka Ageng sebagai direktur pemasaran. Tersaji pada Tabel 2.6 di bawah ini:

Tabel 2. 6
Susunan Pemilik Saham CV Lucky On Us

Nama	Jabatan	Modal	%
Ahmad Fauzul Azhim	Direktur Utama	Rp60,000,000	60%
Widyra Rivataka Ageng	Direktur Pemasaran	Rp40,000,000	40%
	TOTAL	Rp100,000,000	100%

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Tabel 2.6, menyatakan bahwa jumlah modal perusahaan sebesar Rp100,000,000, dana tersebut berasal dari dana modal pribadi, dengan pembagian presentase mayoritas saham direktur utama dari perusahaan tersebut sebesar 60%, dan direktur pemasaran sebesar 40%.

2.5 JADWAL KEGIATAN PRA-OPERASIONAL

Fungsi pra-operasional adalah tahap awal dalam pengelolaan atau pelaksanaan proyek atau kegiatan sebelum operasi penuh dimulai. Pada tahap ini, berbagai persiapan dilakukan untuk memastikan bahwa semua aspek teknis, administratif, dan logistik sudah siap. Tersaji pada Tabel 2.7 di bawah ini:



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Tabel 2. 7 Jadwal Kegiatan Pra-Operasional CV Lucky On Us

		2024				
No.	Nama Kegiatan	Sept	Okt	Nov	Des	Jan
1.	Riset Pasar					
2.	Analisa Pasar					
3.	Penyusunan Profil Perusahaan					
4.	Penentuan Lokasi Perusahaan					
5.	Pengurusan Perizinan					
6.	Pemenuhan Peralatann dan Perlengkapan					
7.	Promosi dan pembuatan media sosial pemasaran perusahaan					

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Tabel 2.7, menyatakan bahwa kegiatan pra-operasional perusahaan akan dimulai pada bulan September tahun 2024 dengan melakukan riset pasar terkait penyedia pekerja harian lepas (*manpower*) di kota Bandung dan Jakarta. Selanjutnya pada bulan Oktober akan melakukan analisa pasar untuk memperdalam pengetahuan riset. pada bulan November, akan dibuat penyusunan profil perusahaan dan penentuan lokasi perusahaan pada bulan Desember 2024. Pada tahun 2025 bulan Januari, pengurusan perizinan sudah dilakukan hingga pembelian peralatan dan perlengkapan yang dibutuhkan, dan di bulan Januari promosi dan pembuatan media sosial pemasaran perusahaan juga sudah dibuat.

2.5.1 Riset Pasar

Penyusunan perencanaan perusahaan tahap awal ialah melakukan riset pasar dengan mengidentifikasi kompetitor terkait *manpower event agency* di kota Bandung. Data diperoleh menggunakan kuesioner *platform* Google *Form* yang menunjukkan ketertarikan responden terhadap pekerjaan di industri MICE



© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

yaitu sebanyak 114 responden atau 80,3% sangat tertarik di bidang MICE dan *Special Event*.

Perusahaan menyebarkan kuesioner Google *Form* kepada perusahaan yang berpotensi menjadi calon pelanggan dengan total yang di dapatkan sebanyak 11 responden berasal dari Jakarta dan Bandung. Kuesioner tersebut berisi apakah para perusahaan merasa terbantu dengan adanya jasa penyedia pekerja harian lepas (*manpower*) membantu perusahaan dalam penyelenggaraan *event*. Sehingga didapatkan 100% responden merasa terbantu dengan adanya jasa penyedia pekerja harian lepas (*manpower*).

2.5.2 Analisa Pasar

Tahapan analisa pasar merupakan tahapan lanjutan dari riset pasar. Data dan informasi yang diperoleh akan dianalisis dan diolah oleh perusahaan agar dapat memahami secara menyeluruh kebutuhan dan keinginan pasar serta dapat mengindetifikasikan potensi pasar di wilayah Bandung dan Jakarta berdasarkan target yang bertujuan untuk merumuskan strategi dan peluang yang tepat. perusahaan melakukan analisa pasar menggunakan metode perhitungan *mean growth* untuk memproyeksi pertumbuhan *event* ditahun berikutnya, sehingga dapat memberikan gambaran yang jelas mengenai peluang dan tantangan di pasar.

2.5.3 Penyusunan Profil Perusahaan

Tahap penyusunan profil perusahaan dilakukan dengan menyusun nama perusahaan, jenis perusahaan, jenis dan bidang yang diambil, visi dan misi, susunan dan kepemilikan saham, dan struktur organisasi serta deskripsi kerja



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

yang diberikan. Penyusunan modal berkaitan dengan pembagian saham masingmasing pemilik. Langkah-langkah ini dibuat sebagai dasar pendirian perusahaan.

2.5.4 Penentuan Lokasi Perusahaan

Setelah menyusun profil perusahaan, langkah berikutnya menentukan perusahaan. Dalam memilih lokasi, lokasi perlu mempertimbangkan berbagai aspek seperti biaya sewa, aksesibilitas, perizinan, lingkungan, dan lainnya. Oleh karena itu, dengan mempertimbangkan aspekaspek yang telah disebutkan sebelumnya, perusahaan memilih menggunakan virtual office di Jl. KH Ahmad Dahlan No.20, Malabar, Kec. Lengkong, Kota Bandung, Jawa Barat.

2.5.5 Pengurusan Perizinan Pendirian Perusahaan

Tahap ini penting bagi perusahaan karena untuk memastikan perlindungan hukum dan pengakuan legalitasnya dari pemerintah. Proses pendirian CV Lucky On Us membutuhkan waktu sekitar 3 minggu karena perusahaan berbentuk CV atau Commanditaire Vennotschap yang rencananya akan dimulai pada tahun 2025 berikut adalah langkah-langkah yang perlu dilakukan:

a. Melakukan janji temu bersama notaris

Pada tahap pertama, pendiri harus menentukan notaris pembuat akta perusahaan yang akan digunakan jasanya dan melakukan janji temu. Pada saat melakukan janji temu, notaris akan melakukan pengecekan pada sistem AHU (Administrasi Hukum Umum) untuk melihat apakah nama perusahaan sudah ada yang mengajukan atau sudah digunakan oleh perusahaan yang lainnya.



 Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta Setelah nama perusahaan selesai dikonfirmasi, notaris akan memberikan pertanyaan kepada para pendiri perusahaan untuk memasukkan data-data perusahaan kedalam blangko akta. data perusahaan yang diminta, diantaranya sebagai berikut:

Nama Perusahaan 1)

Nama perusahaan yang sudah dicek ke sistem AHU dan telah dipilih oleh pendiri, harus digunakan oleh perusahaan tersebut dan tidak dapat digunakan oleh pihak lain.

Alamat Perusahaan 2)

Alamat perusahaan yang ada pada akta perusahaan harus berbentuk dengan rumah atau bangunan tetapi hanya tercantum kota saja. Sedangkan, alamat lengkap harus tetap diberikan kepada pihak notaris untuk didaftarkan pada sistem AHU dan Kemenkumham

Bidang Usaha

Bidang usaha yang didaftarkan diwajibkan menggunakan format Klasifikasi Baku Lapangan Indonesia (KBLI) atau Nomor Induk Berusaha (NIB).

4) Kepemilikan Modal

Jumlah besaran nilai modal dasar dan modal setor perusahaan, para direksi yang memiliki saham dan berapa



© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

besar persentase kepemilikan dari masing- masing pemegang saham.

5) Struktur Kepengurusan Perusahaan

Susunan direksi yang akan menjabat pada suatu perusahaan, Jika ada lebih dari satu Direktur dan Komisaris, maka salah satu dari Direktur dan Komisaris akan menjadi Direktur Utama dan Komisaris Utama.

b. Pembuatan Akta Pendirian Perusahaan

Pada proses ini, diperlukan konsultasi dengan notaris yang akan membantu pengisian formulir. Setelah akta disetujui, akta ditandatangani oleh pemegang saham di hadapan notaris. Semua pemegang saham wajib hadir untuk menandatangani akta, atau dapat memberikan surat kuasa jika tidak bisa hadir. Setelah penandatanganan, notaris membuat salinan akta dan mendaftarkannya di Kemenkumham.

Pendiri akan menerima salinan akta dan Surat Keputusan (SK) Kemenkumham. Selain itu, diperlukan fotokopi KTP pengurus persero aktif. Proses ini memakan waktu 1-2 hari kerja. Notaris juga akan mendaftarkan Nomor Pokok Wajib Pajak (NPWP) perusahaan baru ke Kantor Pelayanan Pajak (KPP) terkait berdasarkan data akta yang telah dibuat.



lak Cinta

Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

c. Pembuatan Nomor Pokok Wajib Pajak (NPWP)

Permohonan pembuatan Nomor Pokok Wajib Pajak (NPWP) dapat diajukan ke Kepala Kantor Pelayanan Pajak setempat sesuai tempat usaha, dengan melampirkan:

- 1) Fotokopi Akta Pendirian Perusahaan;
- 2) Surat Keterangan Domisili Perusahaan;
- 3) Bukti PPN atas sewa gedung; dan
- 4) Bukti Pelunasan PBB dan bukti kepemilikan atau sewa tempat usaha.

Setelah dokumen lengkap, pemohon akan mendapatkan Kartu NPWP dan Surat Keterangan Terdaftar (SKT) sebagai Wajib Pajak Badan Usaha. Kartu NPWP akan dikeluarkan oleh Kantor Pelayanan Pajak (KPP) setelah semua persyaratan terpenuhi.

d. Mengurus Surat Keterangan Terdaftar

Surat keterangan terdaftar dikeluarkan oleh Kantor Pelayanan Pajak (KPP) bersama dengan kartu Nomor Pokok Wajib Pajak (NPWP) sesuai dengan Peraturan Direktur Jenderal Pajak Nomor: PER-20/PJ/2013.

e. Membuat Nomor Induk Berusaha (NIB)

Berdasarkan pada Pasal 25 Ayat (1) Peraturan Pemerintah Nomor 24 Tahun 2018 tentang Pelayanan Perizinan Berusaha Terintegrasi Secara Elektronik. Pembuatan Nomor Induk Berusaha (NIB) dilakukan



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

pada website Online Single Submission (OSS) secara online hanya dengan menyiapkan NIK (Nomor Induk Kependudukan) salah satu direksi perusahaan yang terdaftar pada sistem Kemenkumham.

2.5.6 Pemenuhan Peralatan dan Perlengkapan

Tahapan pemenuhan peralatan dan perlengkapan di CV Lucky On Us dilakukan setelah izin perusahaan diperoleh. Tahap ini diperkirakan memakan waktu 1 minggu. Kegiatan ini meliputi pembelian peralatan, pembelian perlengkapan, serta penataan alat dan barang-barang kantor untuk kebutuhan operasional.

Tahap ini juga mencakup pemeliharaan awal terhadap peralatan yang dibeli, termasuk pengecekan kualitas dan fungsi, serta penyusunan prosedur penggunaan. Dengan demikian, CV Lucky On Us akan siap memulai operasional dengan kelengkapan peralatan yang memadai dan sesuai standar, sehingga dapat memberikan layanan terbaik dalam setiap proyek yang dikerjakan.

2.5.7 Promosi dan Pembuatan Media Sosial Pemasaran Perusahaan

Tahapan terakhir operasional perusahaan melibatkan pengembangan strategi promosi, termasuk pembuatan dan pengelolaan media sosial untuk memperkuat kehadiran perusahaan secara *online*. Langkah ini mencakup pembuatan konten berkualitas dan terencana untuk berbagai *platform*, seperti *website* resmi perusahaan dan akun Instagram.



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

BAB III

ANALISA PASAR DAN RENCANA PEMASARAN

3.1 PRODUK JASA YANG DIGUNAKAN

CV Lucky On Us adalah perusahaan penyedia pekerja harian lepas (manpower) yang dibutuhkan saat pelaksanaan event konferensi dan special event, yang bertujuan untuk menjadi mitra pilihan bagi pelanggan dalam merencanakan dan melaksanakan acara-acara yang berkesan.

3.1.1 Produk Utama

CV Lucky On Us menawarkan 2 produk utama *manpower event* yang berbentuk *package*. Produk pertama yaitu Lucky Us *Package* yang merupakan *manpower event* bersertifikasi MICE dan produk kedua yaitu On Experience *Package* yang merupakan *manpower event* yang tidak bersertifikasi MICE namun sudah berpengalaman di bidang *event* sebagai *manpower*. Tersaji pada Tabel 3.1 dibawah ini:

Tabel 3. 1 Spesifikasi Produk CV Lucky On Us

No.	Produk	Spesifikasi				
1.	Project Officer	Certified	Non-Certified			
2.	Liaison Officer	Certified	Non-Certified			
3.	Registration Crew	Certified	Non-Certified			
4.	Floor Crew	Certified	Non-Certified			
5.	Runner Crew	Certified	Non-Certified			
6.	Logistic Crew	Certified	Non-Certified			

Sumber: CV Lucky On Us, 2024



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Berdasarkan Tabel 3.1, menyatakan bahwa produk yang ditawarkan oleh perusahaan dapat mempermudah penyelenggaraan dan kelancaran *event* dengan kualitas dan pengalaman *manpower event* yang ditawarkan sehingga dapat bekerja dengan cara profesional.

3.1.2 Package dan Spesifik Produk

Perusahaan menawarkan 2 produk *package*, Lucky Us *Package* yang merupakan *manpower event* bersertifikasi MICE dan On Experience *Package* merupakan *manpower event* tidak bersertifikasi MICE namun memiliki pengalaman di bidang *event*, dengan penjelasan tersaji pada Tabel 3.2 di bawah ini:

Tabel 3. 2 Produk Lucky Us *Package*

No.	Include	Jumlah	Spesifikasi
1.	Team Leader	1	Certified
2.	Liaison Officer		Certified
3.	Registration Crew		Certified
4.	Floor Crew	20	Certified
5.	Runner		Certified
6.	Logistic Crew	ΔR	A Certified
7.	Meals Crew	21	

Sumber: CV Lucky On Us,2024

Berdasarkan Tabel 3.2, menyatakan bahwa produk Lucky Us *Package* terdapat 1 orang *Team Leader*, serta total 20 *manpower* yang terdistribusi di berbagai posisi seperti *Liaison Officer*, *Registration Crew*, *Floor Crew*, *Runner*, dan *Logistic Crew* serta sudah termasuk *meals crew*. Semua posisi yang tercantum dalam *package* ini memerlukan *manpower* bersertifikasi MICE,



C Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

menandakan bahwa spesifikasi sesuai standar yang ditetapkan oleh CV Lucky On Us.

Tabel 3. 3
Produk On Experience *Package*

No.	Include	Jumlah	Spesifikasi
1.	Team Leader	1	Non-Certified
2.	Liaison Officer		Non-Certified
3.	Registration Crew		Non-Certified
4.	Floor Crew	20	Non-Certified
5.	Runner		Non-Certified
6.	Logistic Crew		Non-Certified
7.	Meals Crew	21	

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Tabel 3.3, menyatakan bahwa produk On Experience *Package* terdapat 1 orang *Team Leader*, serta total 20 *manpower* yang terdistribusi di berbagai posisi seperti *Liaison Officer*, *Registration Crew*, *Floor Crew*, *Runner*, dan *Logistic Crew* serta sudah termasuk meals crew. Semua posisi yang tercantum dalam *package* ini memerlukan *manpower* tidak bersertifikasi MICE namun sudah memiliki pengalaman, menandakan bahwa spesifikasi sesuai standar yang ditetapkan oleh CV Lucky On Us.

Tabel 3. 4
Harga Produk *Manpower Event* Perusahaan CV Lucky On Us

No.	Nama Produk	Harga	Spesifikasi
1.	Lucky Us Package	Rp44,847,574.20	21 Crew Certified
2.	On Experience Package	Rp31,571,397.00	21 Crew Non-Certified

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Tabel 3.4, menyatakan bahwa harga yang perusahaan tawarkan untuk kedua produk sudah mencakup seluruh biaya yang relevan, termasuk dengan spesifikasi *manpower* yang dipilih oleh calon pelanggan.



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Tabel 3. 5 Rincian Harga Lucky Us *Package*

ITEMS	QTY	SHIFT	DAY	UNIT PRICE		HPP	
LUCKY US PACKA	LUCKY US PACKAGE						
Team Leader	1	1	2	Rp	1.500.000	Rp	3.000.000
Crew	20	1	2	Rp	650.000	Rp	26.000.000
Meals Team	21	1	2	Rp	35.000	Rp	1.470.000
	Biaya Produksi						30.470.000,00
				1/	largin 30%	Rp	9.141.000,00
					Sub Total	Rp	39.611.000,00
					Pph 2%	Rp	792.220,00
Total Before Tax						Rp	40.403.220,00
Ppn 11%						Rp	4.444.354,20
Harga Jual							44.847.574,20

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Tabel 3.5, menyatakan bahwa rincian lengkap mengenai harga dari produk Lucky Us *Package* yang ditawarkan oleh perusahaan CV Lucky On Us mencakup detail biaya dari setiap item yang termasuk dalam paket tersebut, seperti biaya untuk *Team Leader, Crew,* dan *Meals Team*, yang masing-masing dihitung berdasarkan kuantitas, jumlah shift, dan jumlah hari kerja.

Harga produk *package* dihitung dari harga pokok produksi yang kemudian dijumlahkan menjadi total biaya produksi sebesar Rp 30.470.000. Setelah menghitung *margin* sebesar 30%, menambahkan pajak penghasilan (PPh) sebesar 2%, pajak pertambahan nilai (PPN) sebesar 11% juga telah ditambahkan, menghasilkan jumlah total pajak PPN. Dengan demikian, harga jual akhir dari produk Lucky Us *Package* setelah memasukkan semua komponen biaya dan pajak tersebut adalah sebesar Rp 44.847.574,20.



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Tabel 3. 6 Rincian Harga On Experience *Package*

ITEMS	QTY	SHIFT	DAY	UNIT PRICE		HPP		
ON EXPERIENCE PACKAGE								
Team Leader	1	1	2	Rp	1.200.000	Rp	2.400.000	
Crew	20	1	2	Rp	450.000	Rp	18.000.000	
Meals Team	21	1	2	Rp	25.000	Rp	1.050.000	
Biaya Produksi							21.450.000,00	
Margin 30%							6.435.000,00	
Sub Total						Rp	27.885.000,00	
Pph 2%						Rp	557.700,00	
Total Before Tax						Rp	28.442.700,00	
Ppn 11%							3.128.697,00	
					Harga Jual	Rp	31.571.397,00	

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Tabel 3.6, menyatakan bahwa rincian harga produk On Experience *Package* yang sudah termasuk pajak penghasilan (PPH) sebesar 2%, pajak pertambahan nilai (PPN) sebesar 11% dan *margin* sebesar 30% sehingga harga jual produk adalah Rp. 31.571.397.

Untuk mengetahui harga pasar *manpower event* di Kota Bandung, perusahaan melakukan riset terhadap harga produk perusahaan pesaing yang berada di Kota Bandung. Berikut data harga *manpower event* dari Gurat Moments, tersaji pada Tabel 3.7 di bawah ini:

Tabel 3. 7
Harga Produk *Manpower Event* Perusahaan Pesaing Gurat Moments

No.	Nama Produk	Qty	Spesifikasi	Harga Satuan
1.	Project Officer	1	Certified	Rp4.000.000
2.	Stage Crew	1	Certified	Rp800.000
3.	Liaison Officer	1	Certified	Rp650.000
4.	Registration	1	Certified	Rp650.000
5.	Floor Crew	1	Certified	Rp650.000
6.	Runner Crew	1	Certified	Rp650.000
7.	Logistic Crew	1	Certified	Rp650.000

Sumber: Data Internal Gurat Moments, 2024



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Berdasarkan Tabel 3.7, menyatakan bahwa harga jual produk *manpower event internal* Gurat Moments *event* berada di angka Rp4.000.000 untuk *Project Officer*, Rp800.000 untuk *Stage Crew*, dan Rp650.000 untuk *Liaison Officer*, *Registration, Floor, Runner*, dan *Logistik Crew*.

3.1.3 Regulasi Produk

Regulasi kontrak *manpower event* dengan perusahaan adalah sebagai berikut:

- a. Pihak yang Terlibat
 - 1) Pihak Pertama: Perusahaan CV Lucky On Us yang diwakili oleh Ahmad Fauzul Azhim sebagai Direktur Utama.
 - 2) Pihak Kedua: Tenaga kerja harian / manpower event.
- b. Ruang Lingkup Pekerjaan
 - 1) Pihak Kedua akan bertugas sesuai dengan deskripsi pekerjaan yang telah disepakati.
 - Pihak Kedua harus menjalankan tugas-tugas tersebut sesuai dengan standar yang ditetapkan oleh Pihak Pertama.
- c. Masa Kontrak
 - Kontrak ini berlaku mulai pada hari pertama penandatangan kontrak kerja harian hingga event berakhir.
 - 2) Kontrak dapat diperpanjang atau dihentikan sesuai dengan kesepakatan kedua belah pihak.



© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

d. Jam Kerja

- Pihak Kedua akan bekerja selama 12 jam per hari, dengan waktu istirahat 2 jam.
- 2) Jika terjadi kerja lembur, Pihak Kedua berhak atas kompensasi sesuai dengan ketentuan hukum yang berlaku.

e. Upah dan Pembayaran

- 1) Pihak Kedua akan menerima upah sebesar Rp450.000–Rp650.000 yang akan dibayarkan 1 minggu setelah *event* berakhir.
- 2) Semua pembayaran akan dilakukan melalui transfer ke rekening masing-masing *manpower*.
- 3) Upah termasuk kompensasi untuk pekerjaan yang dilakukan dalam jam kerja normal. Kompensasi lembur akan dibayar sesuai dengan undang-undang ketenagakerjaan yang berlaku.

f. Hak dan Kewajiban Kedua Pihak

- 1) Pihak Kedua berhak atas upah yang layak, fasilitas kesehatan, dan perlindungan kerja sesuai dengan peraturan yang berlaku.
- 2) Pihak Kedua wajib menjaga kerahasiaan informasi terkait *event* yang dipercayakan kepadanya.
- 3) Pihak Kedua wajib mematuhi semua instruksi kerja yang diberikan oleh Pihak Pertama dan bekerja dengan integritas dan profesionalisme.



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber : a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisar

g. Keselematan dan Kesehatan Kerja

- 1) Pihak Pertama wajib menyediakan lingkungan kerja yang aman dan sehat bagi Pihak Kedua.
- 2) Pihak Kedua wajib mematuhi semua prosedur keselamatan kerja yang telah ditetapkan oleh Pihak Pertama.

h. Pengakhiran Kontrak

1) Pihak Pertama berhak mengakhiri kontrak secara sepihak jika Pihak Kedua melanggar ketentuan yang telah disepakati.

i. Penyelesaian Sengketa

1) Segala sengketa yang timbul akibat kontrak ini akan diselesaikan melalui musyawarah mufakat.

Ketentuan Lain-lain

- 1) Segala perubahan atau tambahan terhadap kontrak ini harus disepakati secara tertulis oleh kedua belah pihak.
- Kontrak ini dibuat rangkap dua, masing-masing pihak menerima satu eksemplar yang memiliki kekuatan hukum yang sama.

k. Penutup

1) Kontrak ini mulai berlaku setelah ditandatangani oleh kedua belah pihak.



© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

3.1.4 Regulasi pembayaran

Regulasi pembayaran produk pelanggan kepada CV Lucky On Us adalah sebagai berikut:

- a. Pihak yang Terlibat
 - Pihak Pertama: Perusahaan CV Lucky On Us yang diwakili oleh Widyra Rivataka Ageng sebagai Direktur Pemasaran.
 - 2) Pihak Kedua: Pembeli produk CV Lucky On Us.
- b. Ketentuan Pembayaran
 - 1) Harga produk yang dijual adalah harga yang tercantum pada katalog resmi atau situs web perusahaan pada saat pembelian dilakukan, kecuali ada kesepakatan lain antara Pihak Pertama dan Pihak Kedua.Pihak Kedua harus menjalankan tugas-tugas tersebut sesuai dengan standar yang ditetapkan oleh Pihak Pertama.
 - 2) Semua pembayaran harus dilakukan dalam mata uang Rupiah.

c. Metode Pembayaran

- Transfer Bank ke rekening BCA CV Lucky On Us dengan Nomor Rekening 1916020254.
- Semua biaya yang terkait dengan metode pembayaran, termasuk biaya transfer atau administrasi, akan ditanggung oleh Pihak Kedua.



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

d. Waktu Pembayaran

- 1) Pembayaran harus dilakukan dalam jangka waktu 2 hari kerja setelah faktur diterima oleh Pihak Kedua, kecuali telah disepakati lain secara tertulis oleh kedua belah pihak.
- 2) Jika pembayaran dilakukan setelah jangka waktu yang ditentukan, Pihak Kedua dapat dikenakan denda keterlambatan sebesar 10% dari jumlah total yang harus dibayarkan.

e. Konfirmasi Pembayaran

- Pihak Kedua wajib mengirimkan bukti pembayaran kepada Pihak
 Pertama setelah pembayaran dilakukan.
- 2) Pihak Pertama akan mengonfirmasi penerimaan pembayaran dalam waktu 1 hari kerja setelah bukti pembayaran diterima.

f. Ketentuan Lain-lain

- Semua perubahan atau tambahan terhadap regulasi pembayaran ini harus disepakati secara tertulis oleh kedua belah pihak.
- 2) Segala bentuk penipuan atau pelanggaran terhadap ketentuan pembayaran akan ditindak sesuai dengan hukum yang berlaku.

g. Penyelesaian Sangketa

- Pihak Pertama berhak mengakhiri kontrak secara sepihak jika
 Pihak Kedua melanggar ketentuan yang telah disepakati.
- Jika musyawarah tidak menghasilkan kesepakatan, sengketa akan diselesaikan melalui jalur hukum.



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

h. Penutup

 Regulasi ini mulai berlaku sejak *invoice* diberikan dan mengikat kedua belah pihak.

3.1.5 Regulasi Karyawan Tetap

- a. Pengangkatan dan Status Karyawan
 - 1) Karyawan tetap adalah karyawan yang telah melewati masa percobaan dan diangkat sebagai karyawan tetap dengan hak-hak dan kewajiban sesuai dengan peraturan perusahaan.
 - Setiap calon karyawan tetap harus menjalani masa percobaan selama 3-6 bulan. Evaluasi kinerja akan dilakukan selama masa ini untuk menentukan kelayakan pengangkatan sebagai karyawan tetap.
 - 3) Pengangkatan sebagai karyawan tetap dilakukan setelah masa percobaan berakhir dan karyawan memenuhi kriteria kinerja yang ditetapkan oleh perusahaan.

b. Jam Kerja dan Cuti

- Karyawan tetap wajib bekerja selama 12 jam per hari, dengan total
 jam per minggu. Jam kerja dapat disesuaikan sesuai dengan kebutuhan perusahaan.
- 2) Karyawan tetap berhak atas cuti tahunan selama 12 hari kerja per tahun, yang dapat diambil setelah bekerja selama satu tahun penuh.



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

- 3) Karyawan tetap berhak atas cuti sakit selama 12 hari kerja per tahun, dengan ketentuan menyerahkan surat keterangan dokter.
- 4) Perusahaan memberikan cuti khusus seperti cuti melahirkan, cuti menikah, dan cuti berduka sesuai dengan peraturan pemerintah yang berlaku.

c. Kesejahteraan dan Tunjangan

- 1) Karyawan tetap menerima gaji pokok bulanan yang sesuai dengan kesepakatan kerja dan tunjangan sesuai kebijakan perusahaan.
- 2) Karyawan tetap wajib terdaftar dalam program jaminan sosial, termasuk BPJS Kesehatan dan BPJS Ketenagakerjaan.
- 3) Karyawan tetap berhak menerima bonus tahunan yang besarnya ditentukan berdasarkan kinerja individu dan perusahaan.

d. Disiplin dan Etika Kerja

- 1) Karyawan tetap wajib mematuhi semua peraturan dan kebijakan perusahaan, termasuk tata tertib kerja, etika kerja, dan kode etik perusahaan.
- Pelanggaran terhadap peraturan perusahaan akan dikenakan sanksi disiplin, mulai dari teguran lisan, tertulis, hingga pemutusan hubungan kerja sesuai dengan tingkat pelanggaran.

e. Pemutusan Hubungan Kerja (PHK)

1) Pemutusan hubungan kerja dapat dilakukan oleh perusahaan dengan alasan-alasan tertentu seperti pelanggaran berat, restrukturisasi perusahaan, atau penutupan usaha.



○ Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

- 2) Pemutusan hubungan kerja harus dilakukan sesuai dengan prosedur yang diatur oleh peraturan perundang-undangan yang berlaku, termasuk pemberian kompensasi atau pesangon kepada karyawan yang diberhentikan.
- 3) Karyawan tetap yang terkena PHK berhak menerima pesangon sesuai dengan masa kerja dan ketentuan yang diatur dalam Undang-Undang Ketenagakerjaan.
- f. Pengembangan Karir
 - Perusahaan berkomitmen untuk mengembangkan keterampilan karyawan melalui pelatihan dan program pengembangan karir yang relevan.
 - 2) Karyawan tetap yang menunjukkan kinerja unggul berhak dipertimbangkan untuk promosi jabatan sesuai dengan kebutuhan perusahaan.

g. Lain-lain

- Perusahaan berhak melakukan perubahan terhadap regulasi ini sesuai dengan kebutuhan dan perkembangan perusahaan, dengan pemberitahuan kepada karyawan.
- 2) Setiap perselisihan yang timbul antara karyawan dan perusahaan akan diselesaikan melalui jalur musyawarah mufakat atau sesuai dengan ketentuan hukum yang berlaku.



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

3.2 GAMBARAN PASAR

Industri MICE di Indonesia mengalami pertumbuhan cepat dalam beberapa tahun terakhir. Dukungan pemerintah terhadap pembangunan infrastruktur, seperti pusat konvensi modern di berbagai kota utama seperti Jakarta, Bali, Bandung, dan Surabaya, telah menjadi pendorong utama perkembangan sektor MICE, baik yang berskala nasional maupun internasional.

Pasar yang akan perusahaan tuju adalah Kota Jakarta dan Bandung, karena merupakan pusat bisnis dan kota yang sering dijadikan lokasi *event*, Kota Jakarta memiliki *venue* yang dominan digunakan untuk *event* seperti Jakarta Convention Center (JCC) dan Gelora Bung Karno (GBK) menjadi tuan rumah berbagai acara internasional dan nasional. Pembangunan infrastruktur di Jakarta mendukung perkembangan industri MICE, termasuk aksesibilitas transportasi yang memadai dan fasilitas akomodasi yang berkualitas.

Kota Bandung dikenal sebagai kota kreatif dengan banyaknya acara seni, fashion, dan budaya yang menarik perhatian. Acara-acara seperti Pesta Kesenian Bali (PKB) dan Bandung International Jazz Festival menjadi daya tarik utama. Bandung juga mengalami peningkatan dalam infrastruktur MICE dengan dibangunnya venue seperti Trans Convention Center. Perkembangan ini menunjukkan potensi yang besar bagi Jakarta dan Bandung untuk terus berkembang sebagai destinasi utama MICE dan acara khusus di Asia Tenggara.

3.2.1 Riset Pasar (Manpower event)

Untuk melakukan riset pasar, perusahaan menyebarkan kuesioner melalui platform Google Form kepada pelaku manpower event yang sudah



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

berpengalaman dalam bidang MICE. Responden yang di dapatkan dalam kurun waktu 14 hari melalui media sosial dan broadcast message sebanyak 142 responden yang berasal dari Kota Jakarta dan Kota Bandung. Berikut adalah data hasil riset yang di dapatkan melalui responden. Tersaji pada Grafik 3.1 di bawah ini:

Grafik Ketertarikan Reponden Terhadap Pekerjaan di Industri MICE dan Special Event



Sumber: CV Lucky On Us, 2024

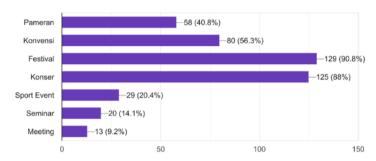
Berdasarkan Grafik 3.1, menyatakan bahwa hasil responden terhadap pekerjaan di industri MICE dan special event didapatkan sebanyak 114 responden atau 80,3% sangat tertarik, kemudian sebanyak 17 Responden atau 12% tertarik dan 7 responden atau 7,7% cukup tertarik sebagai manpower event di bidang MICE dan special event. Selain itu, CV Lucky On Us juga mendapatkan data terkait jenis event yang sering diikuti oleh manpower event. Tersaji pada Grafik 3.2 di bawah ini:



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Grafik 3. 2

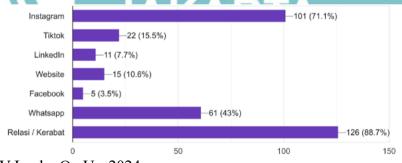
Event yang Pernah Diikuti Responden



Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Grafik 3.2, menyatakan bahwa kuesioner terkait *event* yang sering diikuti adalah *festival event* dengan total 129 responden atau 90.8%. Lalu diikuti konser dengan 125 responden atau 88% dan konvensi dengan 80 responden atau 56.3%. Berdasarkan data yang didapatkan menjadikan *festival*, konser dan konvensi *event* sebagai fokus perusahaan pada *manpower event*. Selanjutnya didapatkan data terkait *manpower event*, tersaji pada Grafik 3.3 di bawah ini:

Grafik 3. 3
Informasi yang Didapatkan Responden Terkait *Manpower Event*



Sumber: CV Lucky On Us, 2024

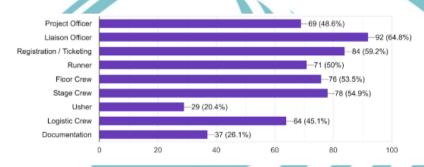
Berdasarkan Grafik 3.3, menyatakan bahwa dapat dilihat relasi atau kerabat menjadi *platform* utama untuk informasi terkait dibutuhkannya *manpower event* dengan 126 responden atau 88.7% dan instagram sebanyak 101



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

responden atau 71.1%. Hal ini menjadi perhatian untuk menginformasikan terkait dibutuhkannya *manpower event* pada *platform* Instagram. Perusahaan juga mendapatkan data mengenai posisi apa yang biasa dipilih *manpower event*, tersaji pada Grafik 3.4 di bawah ini:

Grafik 3. 4
Ketertarikan Responden Terhadap Posisi *Manpower Event*



Sumber: CV Lucky On Us, 2024

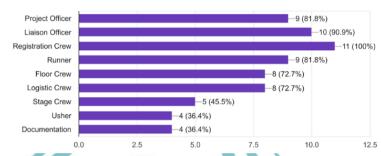
Berdasarkan Grafik 3.4, menyatakan bahwa mengenai ketertarikan responden terhadap posisi *manpower event* didapati posisi terbanyak yang pernah dipilih oleh responden adalah *liaison officer* sebanyak 92 responden atau 64.8%, *registration* atau *ticketing* sebanyak 84 responden atau 59.2%, *stage crew* sebanyak 78 responden atau 54.9%, *floor crew* sebanyak 76 responden atau 53.5%, *runner* sebanyak 71 responden 50% atau *project officer* sebanyak 69 responden atau 48.6% dan *logistic crew* sebanyak 64 responden atau 45.1%.

3.2.2 Riset Perusahaan (PCO/Event Organizer/Activation Agency)

Perusahaan menyebarkan kuesioner kepada calon pelanggan dengan total yang di dapatkan sebanyak 11 responden atau 11 perusahaan yang berasal dari Jakarta dan Kota Bandung. Berikut hasil riset yang perusahaan dapatkan, tersaji pada Grafik 3.5 di bawah ini:

Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

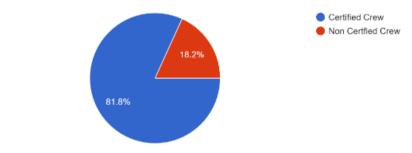
Grafik 3. 5 Posisi Yang Bisa Dicari oleh Perusahaan Untuk *Manpower Event*



Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Grafik 3.5, menyatakan bahwa perusahaan menanyakan terkait posisi apa saja yang biasanya dibutuhkan dalam merekrut *manpower event*, dan didapatkan ada 6 posisi yang sering dibutuhkan oleh para perusahaan. Posisi tersebut yaitu *project officer* dengan 9 responden atau 81.8%, *registration crew* dengan 11 responden atau 100%, *liaison officer*, dengan 10 responden atau 90.9% *runner*, dengan 9 responden atau 81.72% *floor crew* dengan 8 responden atau 72.7%. *logistic crew* dengan 8 responden atau 72.7%, *dan stage crew* dengan 5 responden atau 45.5%.

Diagram 3. 1 Spesifikasi *Manpower Event* yang Dibutuhkan Perusahaan



Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Diagram 3.1, menyatakan bahwa spesifikasi yang biasa dibutuhkan perusahaan untuk *manpower event* yang dibutuhkan dan didapatkan

Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

data sebanyak 9 responden atau 81.8% perusahaan yang memilih *manpower* event dengan spesifikasi *certified*. Sedangkan sebanyak 2 responden atau 18.2% memilih *manpower event* dengan spesifikasi *non-certified*.

Diagram 3. 2 Ketertarikan akan Adanya *Manpower Event*



Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Diagram 3.2, menyatakan bahwa para perusahaan atau responden merasa terbantu dengan adanya jasa penyedia pekerja harian lepas (*manpower*) untuk membantu perusahaan dalam penyelenggaraan *event*, di dapatkan 100% responden merasa terbantu dengan adanya jasa penyedia pekerja harian lepas (*manpower*).

3.2.3 Market Share Pesaing

CV Lucky On Us melakukan riset untuk menganalisis terhadap pasar pesaing dalam menyalurkan tenaga kerja. Dengan mengambil sampel perusahaan pesaing sebanyak 1 perusahaan penyedia pekerja harian lepas (manpower) di Bandung, 3 perusahaan penyedia pekerja harian lepas (manpower) di Jakarta, dan unidentified event di Bandung. Tersaji pada Tabel 3.8 di bawah ini:



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

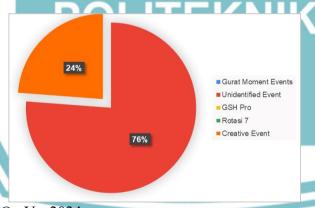
Tabel 3. 8 Frekuensi Pelaksanaan *Event* dan *Manpower* Tahun 2020–2023

No.	Perusahaan		2020	9,6		2021	0/		2022	0/		2023	%
No.	Perusanaan	Event	Manpower	70	Event	Manpower	70	Event	Manpower	%	Event	Manpower	70
1.	Gurat Moment Events	0	0	0%	0	0	0%	4	153	4%	10	329	9%
2.	GSH Pro	0	0	0%	3	60	8%	5	100	5%	10	200	9%
3.	Rotasi 7	0	0	0%	2	40	5%	3	60	3%	10	200	9%
4.	Creative Event	20	400	24%	1	20	3%	7	140	7%	5	100	4%
5.	Unidentified Event	64	1280	76%	32	640	84%	78	1560	80%	78	1560	69%
	Total	84	1680	100%	38	760	100%	97	2013	100%	113	2389	100%

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Tabel 3.8, menyatakan bahwa yang mendominasi penyaluran manpower event adalah unidentified event, dengan hal tersebut, perusahaan mengambil pasar yang belum diambil oleh para pesaing dalam penyaluran tenaga kerja event di Jakarta dan Bandung dengan melakukan pitching kepada para event organizer yang masih mencari sendiri manpower event untuk membantu kelancaran event.

Diagram 3. 3 Frekuensi Pelaksanaan *Manpower Event* Tahun 2020



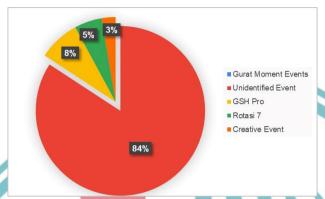
Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan pada Diagram 3.3, menyatakan bahwa pada tahun 2020 perusahaan pesaing yang sudah aktif adalah Creative *event* dengan total *event* sebanyak 20 *event* dan 400 *manpower*. Sedangkan *unindentified event* sebanyak 64 *event* dan 1280 *manpower* yang disalurkan pada tahun 2020.



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

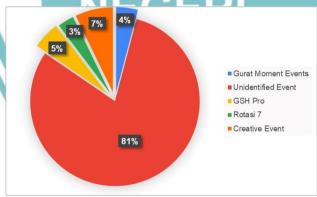
Diagram 3. 4 Frekuensi Pelaksanaan *Manpower Event* Tahun 2021



Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan pada Diagram 3.4, menyatakan bahwa tahun 2021 perusahaan pesaing GSH Pro sudah menyalurkan sebanyak 60 *manpower* di 3 *event*, Rotasi 7 dengan 40 *manpower* di 2 *event*, Creative *Event* memiliki 1 *event* dengan menyalurkan 20 *manpower*, dan *unindentified event* 32 *event* dengan 640 *manpower*.

Diagram 3. 5
Frekuensi Pelaksanaan *Manpower Event* Tahun 2022



Sumber: CV Lucky On Us, 2024

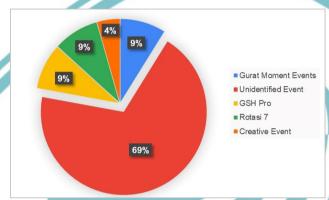
Berdasarkan pada Diagram 3.5, menyatakan bahwa pada tahun 2022 perusahaan pesaing Gurat Moment menyalurkan sebanyak 4 *event* dengan total 80 *manpower*, GSH Pro menyalurkan sebanyak 5 *event* dengan total 100



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

manpower, Rotasi 7 menyalurkan sebanyak 3 event dengan total 60 manpower, Creative Event menyalurkan sebanyak 7 event dengan total 140 manpower, dan unidentified event 78 event dengan total 1.560 manpower.

Diagram 3. 6
Frekuensi Pelaksanaan *Manpower Event* Tahun 2023



Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Diagram 3.6, menyatakan bahwa pada tahun 2023 perusahaan pesaing GSH Pro menyalurkan sebanyak 10 *event* dengan total 200 *manpower*, Rotasi 7 menyalurkan sebanyak 10 *event* dengan total 200 *manpower*, Creative *Event* menyalurkan sebanyak 5 *event* dengan total 100 *manpower*, Gurat Moments *Event* menyalurkan sebanyak 10 *event* dengan total 200 *manpower*, dan *unidentified event* menyalurkan sebanyak 78 *event* dengan total 1.560 *manpower*.

3.3 SEGMENTASI PASAR YANG DITUJU

Segmentasi pasar yang dituju adalah perusahaan *Professional Conference*Organizer (PCO) dan event organizer di wilayah Jakarta dan Bandung yang membutuhkan manpower event profesional yang memiliki pengalaman di Industri MICE dan special event.



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

3.3.1 Segmentasi Produk

Segmentasi produk CV Lucky On Us adalah sebagai berikut:

a. Geografis

Perusahaan menargetkan pasar pada wilayah Jakarta, dan Bandung. Hal ini dikarenakan Kota Jakarta merupakan pusat pemerintahan dan bisnis di Indonesia. Jakarta memiliki infrastruktur yang mendukung untuk mengadakan *event* besar. Hal ini membuat Jakarta menjadi pilihan bagi penyelenggara *event* untuk mengadakan berbagai acara, baik skala nasional maupun internasional.

Kota Bandung merupakan kota yang memiliki infrastruktur yang berkembang, termasuk *venue event* modern seperti gedung-gedung konvensi dan hotel-hotel besar. Aksesibilitas semakin membaik dengan adanya jaringan transportasi yang terus dikembangkan. Bandung tidak hanya menjadi tempat yang menarik secara geografis, tetapi juga memiliki daya tarik budaya, inovasi, dan kreativitas yang membuatnya menjadi pilihan yang menarik bagi penyelenggara *event* di Indonesia.

b. Demografis

Segmentasi demografis produk CV Lucky On Us dikelompokkan berdasarkan variabel- variabel berikut:

1. Usia : 18 – 30 Tahun

2. Jenis Kelamin: Laki-laki dan Perempuan

3. Pekerjaan : Belum bekerja, Mahasiswa MICE



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

c. Psikografis

Target dari sisi produk adalah dengan latar belakang undergraduate atau fresh graduate dari Program Studi MICE dan Special Event, mahasiswa MICE dan Special Event, dan freelance yang sudah bersertifikasi MICE.

3.3.2 Segmentasi Pengguna Jasa

Berikut adalah segmentasi pasar pengguna jasa yang ditargetkan Lucky On Us:

a. Geografis

Menargetkan pasar yaitu perusahaan Professional Conference Organizer (PCO) dan event organizer di wilayah Jakarta dan Bandung

b. Demografis

Target adalah perusahaan Professional Conference Organizer (PCO) dan event organizer, perorangan atau pribadi yang berencana menyelenggarakan event.

c. Psikografis

Memilih segmentasi pasar pelaku industri MICE dan Special Event yang memiliki ketertarikan untuk merencanakan atau membuat event. Target pengguna jasa juga ditargetkan kepada yang belum memiliki manpower event dan sedang membutuhkan penyedia pekerja harian lepas (manpower) dalam penyelenggaraan event.



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

3.4 TREND PERKEMBANGAN PASAR

Perkembangan agensi *manpower event* di Indonesia mengalami peningkatan seiring dengan meningkatnya jumlah dan kompleksitas *event* yang diselenggarakan di berbagai kota besar seperti Jakarta dan Bandung. Seiring dengan pertumbuhan industri MICE dan *special event* baik skala nasional maupun internasional, permintaan terkait *manpower event agency* semakin meningkat juga. Secara keseluruhan, perkembangan agensi *manpower event* di Indonesia mencerminkan pertumbuhan industri *event* yang dinamis dan semakin kompleks.

3.4.1 Trend Perkembangan Event dan Manpower Event Pesaing

Data pada Tabel 3.9 merupakan data total jumlah *event* dan *manpower event* per tahun oleh perusahaan pesaing mulai tahun 2020-2023. Dapat dilihat jumlah total keseluruhan *event* per tahun oleh perusahaan pesaing yang digunakan untuk perhitungan perkembangan *event*. Tersaji pada Tabel 3.9 di bawah ini:

Tabel 3. 9
Pertumbuhan *Event* Per Tahun oleh Perusahaan Pesaing Tahun 2020-2023

								-	- A				
			2020			2021			2022			2023	
No.	Perusahaan	Event	Manpower	96	Event	Manpower	96	Event	Manpower	96	Event	Manpower	%
1.	Gurat Moment Events	0	0	0%	0	0	0%	4	153	0%	10	329	150%
2.	GSH Pro	0	0	0%	3	60	0%	5	100	67%	10	200	100%
3.	Rotasi 7	0	0	096	2	40	0%	3	60	50%	10	200	233%
4.	Creative Event	20	400	0%	1	20	-95%	7	140	600%	5	100	-29%
5.	Unidentified Event	64	1280	0%	32	640	-50%	78	1560	144%	78	1560	0%

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Tabel 3.9, menyatakan bahwa jumlah *manpower event* pada Perusahaan Gurat Moment *Event*s di dapatkan dari portfolio perusahaan yang mencantumkan jumlah *manpower event* yang dikeluarkan pada setiap *event*. Setelah itu, perusahaan juga menghubungi salah satu pesaing yaitu Rotasi 7,

© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Rotasi 7 menjelaskan bahwa jumlah rata-rata *manpower event* yang dikeluarkan pada setiap *event* berjumlah kurang lebih 20 *manpower*.

Jumlah *manpower event* perusahaan lain yang tidak dapat di wawancara, perusahaan mengambil dari rata-rata kebutuhan *manpower* di setiap *event* sebanyak 20 *manpower* berdasarkan hasil wawancara yang dilakukan terhadap salah satu perusahaan pesaing yaitu Rotasi 7. Setelah menghitung *trend* perkembangan pasar, penentuan proyeksi penjualan selanjutnya dilakukan dengan tujuan untuk mengetahui posisi dan berapa banyak bagian yang dapat perusahaan ambil.

3.5 PROYEKSI PENJUALAN

Berdasarkan jumlah keseluruhan *event* per tahun oleh perusahaan pesaing tahun 2020-2023 pada Tabel 3.9, berikut rumus yang digunakan untuk mencari ratarata perkembangan *event* dari setiap perusahaan:

W POLITEKNIK

Gurat Moment *Events* =
$$\frac{0\% + 0\% + 0\% + 150\%}{4}$$
 = 75%

Unidentified
$$Events = \frac{83\% + (-50\%) + 144\% + 0\%}{4} = 44\%$$

GSH Pro =
$$\frac{0\% + 0\% + 67\% + 100\%}{4} = 56\%$$

Rotasi
$$7 = \frac{0\% + 0\% + 50\% + 233\%}{4} = 94\%$$

Creative *Events* =
$$\frac{0\% + (-95\%) + 600\% + (-29\%)}{4} = 119\%$$

Berdasarkan perhitungan diatas, dapat dilihat bahwa perkembangan *event* oleh perusahaan pesaing mulai dari tahun 2020 hingga 2023 adalah Gurat Moment



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

sebesar 75%, *Unidentified Events* sebesar 44%, GSH Pro sebesar 56%, Rotasi 7 94% dan Creative *Event* sebesar 119%.

Kemudian perusahaan melakukan perhitungan untuk proyeksi pelaksanaan event dan manpower Total jumlah keseluruhan event dan manpower per tahun perusahaan pesaing pada tahun 2025-2029 mendatang berdasarkan dari setiap ratarata perkembangan event. CV Lucky On Us mengambil market dari unidentified event, karena unidentified event merupakan event yang tidak teridentifikasi jenis, waktu dan lokasinya. Tersaji pada Tabel 3.10 di bawah ini:

Tabel 3. 10
Proyeksi Pelaksanaan *Event* Perusahaan Pesaing Tahun 2025-2029

			2025			2026			2027			2028			2029	
N	o. Perusahaan	Event	Manpower	%												
1	. Gurat Moment Events	19	816	7%	26	1755	7%	36	3774	7%	49	8116	7%	68	17452	7%
2	. GSH Pro	20	401	7%	28	569	7%	40	806	7%	57	1141	7%	81	1617	7%
3	. Rotasi 7	29	584	11%	50	997	11%	85	1703	11%	146	2910	11%	249	4971	11%
4	. Creative Event	24	480	9%	53	1052	9%	115	2305	9%	252	5050	9%	553	11065	9%
5	. CV Lucky On Us	19	399	7%	25	525	7%	36	756	7%	48	1008	7%	65	1365	7%
6	. Unidentified Event	162	3235	59%	233	4658	59%	335	6708	59%	483	9659	59%	695	13909	59%
	Total	273	4703	100%	415	7286	100%	648	11543	100%	1035	18801	100%	1711	31635	100%
																_

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Tabel 3.10, menyatakan bahwa setiap tahunnya CV Lucky On Us mengambil market sebesar 12% dari proyeksi *Unidentified Event* di kota Bandung. Hal ini dikarenakan, masih sedikit perusahaan penyedia pekerja harian lepas (*manpower*) di kota Bandung dan ini menjadi peluang yang cukup luas bagi perusahaan untuk mengambil pasar tersebut. Selain itu, perusahaan juga menargetkan pada tahun pertama di setiap bulannya dapat menjalankan *event* untuk penyaluran *manpower event*.

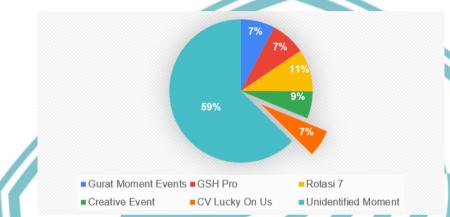
Akumulasi pada tahun 2025 akan menyalurkan *manpower event di* 16 *event*, 2026 sebanyak 23 *event*, 2027 sebanyak 34 *event*, 2028 sebanyak 48 *event*, dan 2029 sebanyak 70 *event*. Dengan hasil pembagian *market share* dengan pesaing



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

sebagai berikut. Dapat dilihat market share yang diambil CV Lucky On Us pada tahun 2025 hingga 2029 sebesar 7%. Tersaji pada Tabel 3.10 di bawah ini:

Diagram 3. 7 Proyeksi Event Tahun 2025–2029



Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Diagram 3.7, menyatakan bahwa pada tahun 2025 – 2029, Gurat Moment Events memiliki market share sebesar 7%. GSH Pro memiliki market share sebesar 7%. Rotasi 7 memiliki market share sebesar 11%. Creative event memiliki market share sebesar 9%. CV Lucky On Us memiliki market share sebesar 7%. Sedangkan Unidentified Event memiliki market share sebesar 59%. Kemudian, akumulasi proyeksi penjualan CV Lucky On Us pada setiap tahunnya, di akumulasikan kembali pada setiap bulannya. Akumulasi tahun 2025 dapat dilihat pada tabel 3.11.

Tabel 3, 11 Proyeksi Penjualan 2025 CV Lucky On Us

No.	Sun	nber Pendapatan					Р	enjual	an 20	25					Total
INO.	Jenis <i>Package</i>	Nama <i>Package</i>	Jan	Feb	Mar	Apr	Mei	Jun	Jul	Ags	Sep	Okt	Nov	Des	Total
1.	Dundling	Bundling Lucky Us Package		1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	11
2.		On Experience Package			1		1	1	1	1		1	1	1	8
	TOTAL				2	1	2	2	2	2	1	2	2	2	19

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Berdasarkan Tabel 3.11, menyatakan bahwa tahun 2025 produk Lucky Us *Package* dijalankan sebanyak 11 *event* dan untuk produk On Experience *Package* sebanyak 8 *event*. Sehingga total pelaksanaan *event* pada tahun 2025 sebanyak 19 *event*.

Tabel 3. 12 Proyeksi Penjualan 2026 CV Lucky On Us

						_									
No.	Sur	nber Pendapatan					Р	enjual	an 202	26					Total
14U.	Jenis <i>Package</i>	Nama <i>Package</i>	Jan	Feb	Mar	Apr	Mei	Jun	Jul	Ags	Sep	Okt	Nov	Des	Total
1.	Bundling	Bundling Lucky Us Package			2	1	2	1	2	1	1	2	1	1	17
2.	2 Bunaling On Everyone Backers			1		1		1		1	1	1	1	1	8
		2	2	2	2	2	2	2	2	2	3	2	2	25	

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Tabel 3.12, menyatakan bahwa tahun 2026 produk Lucky Us *Package* dijalankan sebanyak 17 *event* dan untuk produk On Experience *Package* sebanyak 8 *event*. Sehingga total pelaksanaan *event* pada tahun 2026 sebanyak 25 *event*.

Tabel 3. 13 Proyeksi Penjualan 2027 CV Lucky On Us

	The same														
No.	Sur	nber Pendapatan					Р	enjual	an 202	27					Total
INO.	Jenis Package	Nama <i>Package</i>	Jan	Feb	Mar	Apr	Mei	Jun	Jul	Ags	Sep	Okt	Nov	Des	Total
1.	Bundling	Lucky Us Package	2	2	3	2	2	2	3	2	2	2	2	3	27
2.	Бинанну	On Experience Package	1	1		1	1	1		1	1	1	1		9
		TOTAL	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	36

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Tabel 3.13, menyatakan bahwa tahun 2027 produk Lucky Us *Package* dijalankan sebanyak 27 *event* dan untuk produk On Experience *Package* sebanyak 9 *event*. Sehingga total pelaksanaan *event* pada tahun 2027 sebanyak 36 *event*.



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Tabel 3. 14 Proyeksi Penjualan 2028 CV Lucky On Us

No.	Sun	nber Pendapatan					Р	enjual	an 202	28					Total
INO.	Jenis <i>Package</i>	Nama <i>Package</i>	Jan	Feb	Mar	Apr	Mei	Jun	Jul	Ags	Sep	Okt	Nov	Des	Total
1.	Pundling	Bundling Lucky Us Package		3	3	3	2	3	3	3	3	3	3	3	35
2.		On Experience Package	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	2	13
		4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	5	48	

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Tabel 3.14, menyatakan bahwa tahun 2028 produk Lucky Us *Package* dijalankan sebanyak 35 *event* dan untuk produk On Experience *Package* sebanyak 13 *event*. Sehingga total pelaksanaan *event* pada tahun 2028 sebanyak 48 *event*.

Tabel 3. 15 Proyeksi Penjualan 2029 CV Lucky On Us

No.	Sun	nber Pendapatan					Р	enjual	an 202	29					Total
INO.	Jenis <i>Package</i>	Nama <i>Package</i>	Jan	Feb	Mar	Apr	Mei	Jun	Jul	Ags	Sep	Okt	Nov	Des	Total
1.	Rundling	Bundling Lucky Us Package		3	3	4	3	3	3	4	3	3	3	3	38
2.		On Experience Package	2	2	2	2	3	2	2	2	2	3	2	3	27
		5	5	5	6	6	5	5	6	5	6	5	6	65	

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Tabel 3.15, menyatakan bahwa tahun 2029 produk Lucky Us *Package* dijalankan sebanyak 38 *event* dan untuk produk On Experience *Package* sebanyak 27 *event*. Sehingga total pelaksanaan *event* pada tahun 2029 sebanyak 65 *event*.

Selama tahun 2025 hingga 2029, perusahaan mengalokasikan proyeksi penjualan untuk produk Lucky Us *Package* lebih banyak berdasarkan hasil riset pada diagram 3.1 yang dimana calon pelanggan lebih memilih *crew* yang memiliki sertifikasi dibandingkan yang tidak memiliki sertifikasi.

Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

3.6 STRATEGI PEMASARAN

Strategi pemasaran sangat penting untuk perusahaan baru, maka tentunya dibutuhkan strategi pemasaran yang efektif dan efisien untuk memperkenalkan lebih jauh dan mendalam kepada calon pelanggan atau masyarakat umum. Produk dijual jika pemasaran memahami kebutuhan pelanggan, akan mudah mengembangkan produk yang memberikan nilai superior kepada pelanggan, menetapkan harga, mendistribusikan, dan mempromosikan produk tersebut secara efektif

Dalam strategi pemasaran, perusahaan menggunakan konsep marketing mix 7P. Sumarmi dan Soeprihanto (2018:274) menjelaskan,

Marketing mix adalah kombinasi dari variabel atau kegiatan yang merupakan inti dari sistem pemasaran yaitu produk, harga, promosi, dan distribusi. Dengan kata lain marketing mix adalah kumpulan dari variabel yang dapat digunakan oleh perusahaan untuk dapat mempengaruhi tanggapan konsumen.

Marketing mix 7P membantu bisnis untuk mengembangkan strategi pemasaran yang sesuai dengan kebutuhan pasar serta karakteristik produk atau layanan yang ditawarkan.

3.6.1 Produk Utama (Product)

Produk utama yang ditawarkan oleh perusahaan adalah tenaga kerja harian (manpower) yang memiliki sertifikasi MICE (certified) dan tenaga kerja harian (manpower) tidak memiliki sertifikasi MICE (non-certified) tetapi memiliki pengalaman sebagai tenaga kerja harian (manpower) Tersaji pada Tabel 3.16 di bawah ini:

ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Tabel 3. 16 Produk CV Lucky On Us

No.	Produk	Spesi	fikasi
1.	Project Officer	Certified	Non-Certified
2.	Liaison Officer	Certified	Non-Certified
3.	Registration Crew	Certified	Non-Certified
4.	Floor Crew	Certified	Non-Certified
5.	Runner Crew	Certified	Non-Certified
6.	Logistik Crew	Certified	Non-Certified

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

CV Lucky On Us memiliki 2 produk utama yaitu Lucky Us *Package* dan On Experiece *Package* dengan penjelasan sebagai berikut:

a. Lucky Us Package

Produk Lucky Us *Package* merupakan *manpower event* yang sudah memiliki sertifikasi MICE. Dalam *package* sudah termasuk 21 *manpower event* yaitu *team leader* dan 20 *manpower* yang dapat dipilih oleh calon pelanggan seperti *liaison officer, registration crew, runner crew, logistic crew,* dan *floor crew* selama 2 hari *event*.

b. On Experience Package

Produk On Experience *Package* merupakan *manpower event* yang tidak memiliki sertifikasi MICE namun sudah berpengalaman di bidang *event* sebagai *manpower*. Dalam *package* sudah termasuk 21 *manpower event* yaitu *team leader* dan 20 *manpower* yang dapat dipilih oleh calon pelanggan seperti *liaison officer, registration crew, runner crew, logistic crew,* dan *floor crew* selama 2 hari *event*.



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

3.6.2 Harga Produk (Price)

CV Lucky On Us menawarkan 2 produk utama yaitu Lucky Us Package dan On Experience Package dengan harga yang terjangkau dan kompetitif sesuai dengan kebutuhkan pelanggan. Dari kedua produk package tersebut, sudah termasuk 21 manpower event yang akan membantu kelancaran event pelanggan.

Harga yang ditawarkan produk Lucky Us Package adalah Rp 44.847574 dengan spesifikasi manpower yang didapatkan adalah manpower yang sudah memiliki sertifikasi MICE. Sedangkan harga yang ditawarkan untuk produk On Experience Package adalah Rp 32.676.395 dengan spesifikasi manpower yang di dapatkan adalah manpower tanpa sertifikasi MICE namun sudah memiliki pengalaman sebagai manpower event.

Tabel 3. 17 Anggaran Harga Lucky Us Package

ITEMS	QTY	SHIFT	DAY	UNIT PRICE		HPP						
LUCKY US PACKA	AGE											
Team Leader	eam Leader 1 1 2 Rp 1.500.000											
Crew	20	1	Rp	26.000.000								
Meals Team	21	1	2	Rp 35.000	Rp	1.470.000						
				Biaya Produksi	Rp	30.470.000,00						
				Margin 30%	Rp	9.141.000,00						
				Sub Tota	Rp	39.611.000,00						
				Pph 2%	Rp	792.220,00						
				Total Before Tax	Rp	40.403.220,00						
	Rp	4.444.354,20										
	Rp	44.847.574,20										

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Tabel 3.17, menyatakan bahwa harga jual produk Lucky Us Package yang akan ditawarkan kepada calon pelanggan sudah termasuk biaya

Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

margin 30%, Pph 2%, dan Ppn 11%, sehingga total harga jual yang di tawarkan adalah Rp44.847.574.

Tabel 3. 18 Anggaran Harga *Package* On Experience *Package*

ITEMS	QTY	SHIFT	DAY	UN	IT PRICE		HPP
ON EXPERIENCE	PACKAGI	Ē					
Team Leader	1 Leader 1 1 2 Rp 1.200.000						
Crew	20	1	2	Rp	450.000	Rp	18.000.000
Meals Team	21	1	2	Rp	25.000	Rp	1.050.000
				Bi	iaya Produksi	Rp	21.450.000,00
					Margin 30%	Rp	6.435.000,00
					Sub Total	Rp	27.885.000,00
					Pph 2%	Rp	557.700,00
	Rp	28.442.700,00					
	Ppn 11%	Rp	3.128.697,00				
	Rp	31.571.397,00					

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Tabel 3.18, menyatakan bahwa harga jual produk On Experience *Package* yang di tawarkan kepada calon pelanggan sudah termasuk biaya *margin* 30%, Pph 2%, dan Ppn 11%, sehingga total harga jual yang di tawarkan adalah Rp31.571.397.

Strategi harga yang digunakan oleh perusahaan berasal dari harga produk package penyaluran manpower event kepada pelanggan dengan penetapan harga berdasarkan Value-Based Pricing, Cost-Plus Pricing, dan Competitive Price, serta saluran distribusi nol (0), yaitu langsung ke perusahaan pengguna tanpa perantara.

3.6.3 Tempat (*Place*)

Place dalam marketing mix 7P adalah elemen kunci yang berhubungan langsung dengan bagaimana perusahaan mencapai pelanggan dan memaksimalkan peluang penjualan. Pemilihan dan pengelolaan yang tepat dari



saluran distribusi ini sangat penting untuk kesuksesan bisnis. Perusahaan mendistribusikan perusahaan melalui *website* dan instagram. Hal ini diharapkan dapat memberikan efisiensi baik bagi pelanggan, perusahaan ataupun manpower event dalam memenuhi kebutuhan masing-masing.

Gambar 3. 1 Tampilan Media Sosial CV Lucky On Us



Sumber: CV Lucky On Us, 2024

3.6.4 Promosi (Promotion)

Perusahaan melakukan promosi dengan menjalin hubungan atau relasi yang bagus kepada calon pelanggan. Strategi promosi yang akan digunakan adalah melalui cara sebagai berikut:

a. Direct Selling

Penjualan langsung akan dilakukan oleh kepada perusahaanperusahaan menjadi target pasar perusahaan. Dengan yang mengirimkan email blast proposal yang terdapat informasi terkait *profile* perusahaan dan penawaran harga produk jasa kepada perusahaan yang akan menggunakan jasa dari perusahaan.



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Gambar 3, 2 Email Blast CV Lucky On Us

Special Offer Manpower Event CV Lucky On Us - Company Profile			6	
Carely for Cody, with Longon adjugation on the contraction of the Cody of the	60° scial/M (iminutes ago)	÷ 6	9 5	
Own Plants Perusahani,				
Kamil dengan senang hali memperlamakan CPTLaceky On Ibs. aparai tenga kerja terbaru yang siap mendukung kesulassan soora Anda dengan tenga kerja profesional dan terampili				
Teology Kierel				
D. CV Lody On Us. Nami members balance subserve sebush seares total harpe distriction ship personness yang militing, belong juga dish halitas dan halitas replace brough help yang Anda andahan. Nukh sebebnya kami hadir untuk menserakan solusi manpower yang districting halitas dan halitas replace brough halita	han acara Anda dengan cera y	ing palin	gefsien	dan
Ley area (Kern)				
Manpower Event: Multi dati pemandu acara hingga penyambut tamu, tim kami alap memberkan layanan yang ramah dan profesional				
Mergapa Marsilh Kars?				
Professionalisma Traggi. Dans a self-ame dischi ancesa internal resta. Internal assista interp pergi tragg Professionalisma chima innessionali transposi soci pergi trasi dississionali traggi per la misi assissionali traggi personali trasi assissionali trasi assistionali trasi assissionali trasi assistati trasi assistionali trasi assistati trasi assistionali trasi assistati trasi				
Ajukan Perlanyan silau Jadwalkan Pertenuan				
Kami akan senang hali menjalakan labih lenjai bagaimana CV Ludiy Ch-Us dapat mendukung acara Anda dan menduntu menapai tujuan Anda. Jangan ragu untuk menghubungi kami di 0001-0004-0040 atau balas emali ni untuk menjadwakan pertemuan atau konsultasi grafa.				
Tarins kash stas pehalan Anla, dan kami beharap lapat belanja sama dengan Anda untuk mesujuhlan asama yang tali serupakan				
Salam Hungari,				
Neys Homes investige Long Suits Long Su				
On distribute 1 burnels druid C CREATIONS Bit stand of the Comment of the Commen				4

(is Reply of Forward (i) Sumber: CV Lucky On Us, 2024

b. Personal Selling

Personal selling adalah strategi promosi berupa presentasi langsung yang dilakukan oleh perwakilan perusahaan kepada perusahaan target yaitu PCO dan event organizer. Perwakilan perusahaan akan berinteraksi secara langsung dengan calon pelanggan untuk menjelaskan produk atau layanan, merespon pertanyaan, mengatasi kekhawatiran, dan menciptakan hubungan yang lebih dekat dengan calon pelanggan.

Gambar 3. Cover Company Profile CV Lucky On Us



Sumber: CV Lucky On Us, 2024



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

c. Direct Marketing

Perusahaan membuat akun resmi pada *platform* media sosial seperti Instagram dan tiktok untuk menawarkan konten-konten yang menarik mengenai *manpower event* yang ditawarkan. Selain itu, perusahaan akan memaksimalkan media sosial untuk membagikan informasi terkait industri MICE dan *special event*. Berikut ini merupakan gambar terkait konten media sosial. Tersaji pada Gambar 3.4 di bawah ini:

Gambar 3. 4
Konten Instagram *Feeds* CV Lucky On Us



Sumber: CV Lucky On Us,2024

Berdasarkan Gambar 3.4, menyatakan bahwa konten awal yang diunggah pada media sosial CV Lucky On Us, khususnya di *platform* Instagram. Konten ini mencerminkan upaya awal perusahaan untuk memperkenalkan diri kepada pelanggan. Secara umum, konten ini bertujuan untuk menarik perhatian pengguna media sosial dengan tampilan visual yang menarik dan informatif.

Adapun konten di masa mendatang yang akan perusahaan buat, tersaji pada Tabel 3.19 di bawah ini:



© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Hak Cipta:

Tabel 3. 19 Strategi Konten Media Sosial CV Lucky On Us

Platform	Konten		
Tiktok	TikTok merupakan platform media sosial yang sangat populer, terutama di kalangan		
	generasi muda, dan menyediakan berbagai jenis konten kreatif yang dapat diunggah		
	oleh pengguna konten Tiktok:		
	a. Behind-the-Scenes		
	b. Employee Spotlight		
	c. Produk atau Layanan Showcase		
	d. Ulasan Pelanggan		
	e. Tantangan (<i>Challenges</i>)		
Instagram	Untuk pemasaran perusahaan di Instagram, konten yang menarik, relevan, dan		
	berinteraksi adalah kunci. Berikut adalah beberapa ide konten Instagram yang akan		
	perusahaan lakukan :		
	a. Feeds Instagram: Berisikan foto - foto terkait highlight event yang pernah		
	diselenggarakan dan informasi-informasi terkait event dan perusahaan.		
	b Reels Instagram: Konten sama seperti tiktok		

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

3.6.5 Sumber Daya Manusia (People)

Aspek Sumber Daya Manusia (people) dari marketing mix 7P sangat penting karena kualitas tenaga kerja yang perusahaan sediakan langsung memengaruhi pengalaman acara dan kepuasan pelanggan. Seleksi ketat untuk memastikan bahwa hanya kandidat yang berpengalaman dan berkualitas yang dipekerjakan. Ini termasuk verifikasi latar belakang dan kemampuan yang relevan.

CV Lucky On Us memiliki 2 orang tim inti untuk mengelola perusahaan. Tim inti tersebut merupakan lulusan program studi MICE di Politeknik Negeri Jakarta.



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Tabel 3. 20 Profil Tim CV Lucky On Us

Nama	Background Pendidikan	Jabatan	
Ahmad Fauzul Azhim	a. Sarjana Terapan Pariwisata	Direktur Utama CV	
	Politeknik Negeri Jakarta	Lucky On Us	
	b. Certified Event Logistic by		
	BNSP		
Widyra Rivataka Ageng	a. Sarjana Terapan Pariwisata	Direktur Pemasaran CV	
	Politeknik Negeri Jakarta	Lucky On Us	
	b. Certified Event Registration		
	by BNSP		

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

3.6.6 Proses (Process)

Pada konsep proses ini akan menjelaskan alur dari pemasaran, perekrutan SDM hingga terjualnya produk perusahaan. Pemasaran akan dilakukan bersamaan melalui media sosial perusahaan untuk meraih *awareness* konsumen yang mengarahkan ke *website* perusahaan. Apabila perusahaan telah memiliki pelanggan yang tertarik dengan produk, maka pihak pelanggan dan perusahaan akan mengadakan pertemuan untuk membahas lebih lanjut terkait kesepakatan yang akan dijalin. Tersaji pada Gambar 3.5 di bawah ini:

Gambar 3. 5 Proses Pembelian *Package* CV Lucky On Us



Sumber: CV Lucky On Us, 2024



© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Berdasarkan Gambar 3.5, menyatakan bahwa setelah calon pelanggan memilih *package* yang dipilih, kemudian akan diberikan *invoice* untuk melakukan *down payment* sebesar 50% dari angka akhir harga *package*. Jika setelah melakukan *down payment* pihak pelanggan membatalkan secara sepihak, maka uang yang sudah dibayarkan untuk *down payment* tidak bisa dikembalikan.

3.6.7 Bukti Fisik (Physical Evidence)

Physical evidence dalam konteks Mix 7P mengacu pada elemen-elemen fisik yang membantu pelanggan menilai dan mengidentifikasi kualitas produk atau layanan. Ini adalah aspek penting, terutama dalam industri jasa, di mana pelanggan tidak dapat melihat atau mencoba produk sebelum membeli.

Physical evidence berfungsi sebagai bukti nyata dari kualitas dan nilai yang ditawarkan oleh perusahaan. Penampilan dan tata letak fasilitas fisik, seperti kantor, toko, atau tempat acara, yang menciptakan kesan pertama dan mempengaruhi pengalaman pelanggan. Kualitas kebersihan, kenyamanan, dan suasana tempat, yang dapat memengaruhi persepsi pelanggan terhadap profesionalisme dan kualitas layanan.

Gambar 3. 6
Kantor *Virtual Office* CV Lucky On Us



Sumber: CV Lucky On Us, 2024

○ Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta Hak Cipta:

3.7 RENCANA PEMBUATAN KEBUTUHAN SUMBER DAYA MANUSIA

Perusahaan mempunyai rencana kebutuhan sumber daya manusia untuk memenuhi kebutuhan, CV Lucky On Us sudah memiliki pekerja tetap sebagai direktur utama dan direktur pemasaran pada awal tahun perusahaan berdiri. Pada tahun 2028, CV Lucky On Us merencanakan untuk merekrut karyawan baru untuk posisi direktur keuangan.

Peran direktur keuangan sangat krusial dalam mengelola keuangan perusahaan, memastikan stabilitas finansial, dan alokasi sumber daya keuangan yang efektif. Langkah ini menunjukkan komitmen perusahaan untuk terus berkembang dan memperkuat struktur organisasi.

Rencana kebutuhan sumber daya manusia dirancang secara menyeluruh, dengan mempertimbangkan faktor-faktor seperti pertumbuhan bisnis, perkembangan pasar, dan inovasi teknologi. Dengan perencanaan yang matang, perusahaan berupaya untuk mengelola sumber daya manusia dengan optimal, sehingga dapat bersaing secara efektif di industri dan mencapai visi serta misi.

Tabel 3. 21
Kebutuhan *Manpower Event* CV Lucky On Us

Jabatan	Jumlah	Tenaga	Tenaga Yang	Tahun Rekrut
	Kebutuhan	Tersedia	Harus	Tenaga Kerja
			Direkrut	Lepas
Direktur Utama	1			2025
Direktur	1	1		2025
Pemaran				
Direktur	1		1	2028
Keuangan				

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Proses perekrutan sumber daya manusia oleh perusahaan merupakan serangkaian langkah yang dilakukanuntuk mencari, menarik, menyeleksi, dan



C Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

merekrut kandidat yang paling cocok untuk mengisi posisi yang tersedia dalam perusahaan.Semua tahapan dirangkum secara jelas. Tersaji pada Bagan 3.1 di bawah ini:

Bagan 3. 1 Proses Perekrutan Karyawan Internal oleh CV Lucky On Us



Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Bagan 3.1, menyatakan bahwa tahapan proses perekrutan karyawan internal CV Lucky On Us yang dilakukan oleh perusahaan dimulai dari analisis pekerjaan, publikasi lowongan pekerjaan, penerimaan lamaran karyawan, seleksi lamaran, wawancara, pemilihin kandidat dan penawaran kontrak, hingga penerimaan karyawan baru.



C Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Bagan 3. 2 Proses Perekrutan *Manpower Event* CV Lucky On Us



Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Bagan 3.2, menyatakan bahwa tahapan proses perekrutan *manpower* internal CV Lucky On Us yang dilakukan oleh perusahaan dimulai dari analisis pekerjaan, publikasi lowongan *manpower*, penerimaan lamaran *manpower*, seleksi lamaran *manpower*, wawancara *manpower*, pemilihin *manpower*, hingga penerimaan *manpower*.

Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

3.8 ANALISIS PESAING

Analisis pesaing bertujuan untuk mengetahui sejauh mana kualitas dan cara kerja perusahaan lain yang sejenis sehingga perusahaan membuat pemetaan dan memposisikan diri untuk bersaing dengan perusahaan lain di masa yang akan datang. Tersaji pada Tabel 3.22 di bawah ini:

Tabel 3. 22 Pesaing CV Lucky On Us

	Gumat Moment Event	GSH Pro	Rotasi 7	Creative Event
Sistem Website	Tidak memiliki	Tidak memiliki	Memiliki website	Memiliki website
	website	Website	dan sangat	dan sangat
			informatif	informatif
Update	Instagram	Instagram	Instagram dan	dan Website
Informasi		The second secon	Website	
Jumlah	Lebih dari 50	Lebih dari 100	Lebih dari 100	Lebih dari 50
Manpower event				
Jumlah	Kurang lebih 10	Lebih dari 30	Lebih dari10	Lebih dari 10
Pelanggan				
Sistem	Melalui google form	Melalui google	Melalui google	Melalui google form
recruitment	yang dicantumkan di	form yang	form yang	yang dicantumkan di
Manpower event	bio instagram	dicantumkan di	dicantumkan di	bio instagram
		bio instagram	bio instagram	

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

3.9 ANALISIS *STRENGTH*, *WEAKNESS*, *OPPORTUNITIES*, *THREATS* (S.W.O.T)

Analisis *Strength, Weakness, Opportunities, Threats* (S.W.O.T) dilakukan untuk mengetahui kekuatan, kelemahan, peluang dan ancaman pada perusahaan. Selain itu, analisis ini dilakukan guna membantu perusahaan menyusun strategi yang tepat untuk kelangsungan dan perkembangan perusahaan. Analisis S.W.O.T CV Lucky On Us tersaji pada Tabel 3.23 di bawah ini:



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Tabel 3, 23 Analisis SWOT CV Lucky On Us

Strength

- SDM yang miliki dipastikan berpengalam dan sudah bersertifikasi bidang MICE
- Harga yang di tawarkan masih standar
- Relasi yang dimiliki cukup luas di bidang event atau MICE
- Catatan yang baik dalam memberikan layanan yang berkualitas kepada pelanggan, yang tercermin dalam ulasan dan kesetiaan positif pelanggan.

Weakness

- Banyaknya perusahaan pesaing sejenis yang sudah lama di industri
- Keterbatasan dalam jenis acara atau b. pasar yang dilayani, yang dapat membatasi peluang pertumbuhan dan berisiko jika pasar tertentu mengalami penurunan.
- Keterbatasan jumlah karyawan dan keterampilan khusus dalam tim yang mungkin membatasi kemampuan untuk menangani beberapa acara sekaligus atau acara yang besar.

Opportunity

- Peluang untuk memperluas operasi ke wilayah baru atau pasar target yang belum dieksplorasi.
- Peluang untuk menjalin kemitraan dengan merek terkenal atau influencer untuk meningkatkan visibilitas dan kepercayaan merek.
- Peluang untuk menyediakan layanan tambahan seperti konsultasi perencanaan acara atau manajemen proyek kepada Pelanggan yang memerlukan.

Threat

- Persaingan yang tinggi dalam industri event organizer, dengan banyak pesaing menawarkan layanan serupa.
- Perubahan regulasi atau kebijakan terkait dengan acara besar pertemuan publik dapat mempengaruhi persyaratan atau biaya operasional.
- Ancaman terkait dengan keamanan dan kesehatan, seperti gangguan keamanan atau pandemi, dapat memengaruhi kemampuan untuk melaksanakan acara atau merusak reputasi perusahaan.

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

3.9.1 Strategi Strength, Weakness, Opportunities, Threats (S.W.O.T)

Strategi S.W.O.T dilakukan untuk membantu CV Lucky On Us dalam mengidentifikasi faktor internal dan eksternal yang memengaruhi kinerja, serta merancang rencana tindakan yang efektif berdasarkan analisis yang perusahaan lakukan. Dapat dilihat strategi S.W.O.T CV Lucky On Us tersaji pada Tabel 3.24 di bawah ini:

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber : a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun

○ Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Hak Cipta:

Tabel 3. 24 Analisis SO-WO-WT CV Lucky On Us

Strategi	Analisis
Strength Opportunity	Memanfaatkan kreativitas dan jaringan yang kuat untuk memperluas layanan dan membangun kemitraan strategis dengan <i>platform</i> terkemuka untuk menyediakan pengalaman <i>event</i> yang unik dan inovatif.
Weakness Opportunity	Mengembangkan keterampilan tim melalui pelatihan dan pengembangan untuk memperluas portofolio layanan dan memanfaatkan peluang pasar yang belum dieksplorasi, seperti acara perusahaan.
Strength Threat	Menggunakan pengalaman dan keterampilan tim untuk mengidentifikasi dan mengatasi risiko keamanan dan kesehatan yang mungkin muncul selama event, serta membangun kepercayaan dengan Pelanggan melalui pendekatan yang transparan dan proaktif.
Weakness Threat	Mengidentifikasi dan mengatasi kelemahan <i>internal</i> yang mungkin dieksploitasi oleh pesaing.

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

3.10 JEJARING USAHA

Sebagai perusahaan yang baru terjun, sangat diperlukan mitra kerja yang dapat mendukung kegiatan bisnis yang akan dilaksanakan. Dalam jejaring usaha yang akan dijalin oleh CV Lucky On Us, terdapat beberapa jejaring yaitu perusahaan di industri MICE dan pariwisata. Tersaji pada Tabel 3.25 di bawah ini:



© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Tabel 3. 25 Jejaring Potensial Pelanggan CV Lucky On Us

No.	Nama Perusahaan	Domisili	Alamat Perusahaan
1.	RedWhite Indonesia	DKI	Jl. Taman Brawijaya III
		Jakarta	No.4A, RT.4/RW.3, Cipete
			Utara, Kec. Kby. Baru, Kota
			Jakarta Selatan, Daerah
			Khusus Ibukota Jakarta 12150
2.	Syah Creative Indonesia	DKI	2, Jl. Pangeran Antasari No.9a,
		Jakarta	RW.2, Cipete Utara, Kec.
			Cilandak, Daerah Khusus
\vdash			Ibukota Jakarta 12410
3.	Boss Creator	DKI	13, JI. H. Syaip No.16B, RW.2,
		Jakarta	Gandaria Sel., Kec. Cilandak,
			Kota Jakarta Selatan, Daerah
			Khusus Ibukota Jakarta 12430
4.	Vecha Event Organizer	Bandung	Jl. A. Yani No.10-12, Malabar,
			Kec. Lengkong, Kota
\perp			Bandung, Jawa Barat 40262
5.	Eleven B Entertaiment	Bandung	Jl. Sadang Serang No.11 B,
<u>ا</u> ا			Sadang Serang, Kecamatan
1			Coblong, Kota Bandung, Jawa
		D 1	Barat 40133
6.	FIT Event Organizer	Bandung	Jl. Bekalivron No.15, Cikutra,
			Kec. Cibeunying Kidul, Kota
<u> </u>		D. J.	Bandung, Jawa Barat 40124
7.	Satoe Komunika House of	Bandung	Jl. Raya Golf Dago No.95a,
	Event		Ciburial, Kec. Cimenyan,
		LAC	Kabupaten Bandung, Jawa
	Naladii E. (O.	AVA I	Barat 40132
8.	Nukahiji Event Organizer	Bandung	Jl. Kotabaru I No.11, Ciateul,
			Kec. Regol, Kota Bandung,
	CVII 1 C II 2024		Jawa Barat 40252

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Tabel 3.25 menyatakan bahwa terdapat 8 jejaring potensial perusahaan dengan total 3 perusahaan di wilayah DKI Jakarta dan 5 perusahaan di wilayah Bandung. Jejaring potensial diatas belum memiliki penyedia jasa tenaga kerja harian (*manpower*) sehingga dapat menjadi target pasar perusahaan.



© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Hak Cipta:

BAB IV

ANALISIS SUMBER DAYA MANUSIA

4.1 ANALISIS KOMPETENSI SUMBER DAYA MANUSIA

Sumber daya manusia berperan dalam menentukan sukses atau gagalnya suatu bisnis, sebagai bagian dari perusahaan, sumber daya manusia dapat menjadi pondasi kuat yang memungkinkan perusahaan berkembang dan bertahan dalam jangka waktu panjang, sumber daya manusia juga dianggap sebagai salah satu pemangku kepentingan utama perusahaan, karena berada di garis depan untuk melayani konsumen, pemasok, hingga masyarakat.

CV Lucky On Us yang bergerak di bidang pelayanan jasa industri penyedia pekerja harian lepas (*manpower*) membutuhkan sumber daya manusia yang aktif, cekatan, disiplin, dan kompeten dalam mengerjakan pekerjaan yang diberikan dengan penuh rasa tanggung jawab, perusahaan juga menerapkan sebuah standar kompetensi yang efektif guna memaksimalkan peran sumber daya manusia dalam pengembangan dan pertumbuhan perusahaan agar bisa bertahan dalam waktu yang lama serta bersaing di industri jasa.

Berdasarkan analisis kompetensi sumber daya manusia yang telah dilakukan, perusahaan membutuhkan 2 sumber daya manusia untuk menjalankan operasional perusahaan yang terdiri dari direktur utama, dan direktur pemasaran. Berikut adalah analisis kompetensi sumber daya manusia yang terjadi, tersaji pada Tabel 4.1 di bawah ini:



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Tabel 4. 1 Analisis Kompetensi *Manpower Event*

Tingkat Pendidikan	Jumlah
Tidak Lulus SD	0
SD	0
SMP	0
SMA	0
D1	0
D3/ Sarjana Muda	0
Sarjana	2
Total	2

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Tabel 4.1, menyatakan bahwa jabatan & tingkat pendidikan sumber daya manusia yang terdiri dari 2 orang dengan tingkat pendidikan D4/ Sarjana Terapan sebagai standar kualifikasi. Perusahaan memiliki aspek kualifikasi yang lain seperti kemampuan (*skills*) dan pengalaman kerja atau organisasi. Hal ini dilakukan untuk mewujudkan sumber daya manusia yang berkualitas dan berintegritas sehingga menjadikan perusahaan sebagai salah satu *organizer manpower* terkemuka di Indonesia untuk kedepannya. Berikut merupakan standar kompetensi terhadap *manpower event* di perusahaan.

a. Direktur Utama

Direktur utama merupakan pemegang posisi tertinggi di perusahaan. memiliki tanggung jawab untuk mengembangkan Perusahaan, mengelola Perusahaan, dan mengelola komunikasi antar jajaran direksi. Berikut merupakan kemampuan dan keunggulan yang dimiliki oleh direktur utama CV Lucky On Us:



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

- 1) Merupakan lulusan D4 / Sarjana Terapan MICE (Meeting, Incentive, Convention, and Exhibition)
- 2) Mampu mengambil keputusan dan cepat dalam memecahkan suatu masalah
- 3) Dapat melihat peluang, menjalin kerjasama serta ahli dalam bernegoisasi
- 4) Mampu berfikir kreatif & inovatif dalam mengembangkan produk perusahaan
- 5) Mempunyai jiwa kepemimpinan dan keterampilan manajemen yang kuat
- 6) Mempunyai pemahaman tentang industri event organizer
- 7) Bersikap jujur, disiplin, amanah, dan dapat diandalkan

b. Direktur Pemasaran

Direktur Pemasaran merupakan pemegang posisi teratas dalam pengelolaan pemasaran dalam sebuah Perusahaan. Direktur pemasaran mempunyai tanggung jawab dalam membantu Perusahaan meningkatkan pendapatannya dengan cara membuat perencanaan pemasaran yang efektif untuk menciptakan keunggulan, direktur pemasaran juga harus memiliki keahlian yang mendalam di bidangnya. Berikut merupakan kemampuan dan keunggulan yang dimiliki oleh direktur pemasaran CV Lucky On Us:

1) Merupakan lulusan D4/Sarjana Terapan MICE (meeting, incentive, convention, and exhibition)



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

2) Mampu menganalisis pasar dan mengenal target pasar dengan baik

- Mempunyai keterampilan public speaking yang baik dan pandai mengelola komunikasi
- 4) Mempunyai kemampuan dalam mengoperasikan media sosial & selalu *Up to Date* dengan berbagai informasi
- 5) Mampu membuat strategi pemasaran Perusahaan serta konten yang menarik
- 6) Dapat mengoperasikan Microsoft Offices & Goggle Suites
- 7) Bersikap Jujur, disiplin, Amanah. dan dapat diandalkan

4.2 ANALISIS KEBUTUHAN DAN PENGEMBANGAN SUMBER DAYA MANUSIA

Perusahaan memerlukan analisis kebutuhan sumber daya manusia karena hal ini menjadi bagian penting dalam sebuah struktur organisasi, *manpower event* perusahaan mempunyai kompetensi tebaik di bidangnya, dedikasi, komitmen, dan visi misi yang sama dengan perusahaan sehingga kedepannya akan menjadikan perusahaan berjalan dengan baik dan dapat bertahan dari pesaing serta dapat tetap menjadi pilihan utama pelanggan.

Perusahaan mempunyai rencana untuk merekrut direktur keuangan. Berikut kriteria dari karyawan tetap yang di butuhkan pada tahun ketiga operasional perusahaan.



C Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Tabel 4. 2 Kebutuhan Pengembangan Sumber Daya Manusia CV Lucky On US

	Jabatan	Tahun	Tingkat	Pengalaman	Keterampilan
		Perekrutan	Pendidikan	(Tahun)	Khusus
	Direktur	2027	Pendidikan	Mempunyai	-Penguasaan dalam
	Keuangan		minimal S1	pengalaman 1	akuntansi keuangan,
•			dari jurusan	tahun dalam	manajemen
			akuntansi	bidang	keuangan, dan
				keuangan	pelaporan
.2					keuangan.
					-Memiliki
					kemampuan untuk
					menganalisis
					laporan keuangan,
88					memahami arus kas,
					dan mengelola aset
		-			serta kewajiban
					perusahaan.

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Tabel 4.2 menyatakan bahwa kebutuhan perekrutan untuk posisi direktur keuangan yang direncanakan pada tahun 2027 harus memiliki pendidikan minimal S1 dari jurusan akuntansi. Kandidat diharapkan memiliki pengalaman kerja minimal 1 tahun dalam bidang keuangan. Keterampilan khusus yang diperlukan meliputi penguasaan dalam akuntansi keuangan, manajemen keuangan, dan pelaporan keuangan. Kandidat juga harus memiliki kemampuan untuk menganalisis laporan keuangan, memahami arus kas, serta mengelola aset dan kewajiban perusahaan.



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

BAB V

PEMANFAATAN TEKNOLOGI

5.1 ANALISIS DAN PERENCANAAN PEMANFAATAN TEKNOLOGI

Pemanfaatan teknologi untuk *manpower event agency*, dapat meningkatkan efisiensi, efektivitas, dan kualitas layanan. dengan mengintegrasikan teknologi ini, sehingga dapat meningkatkan efisiensi operasional, memberikan pengalaman yang lebih baik bagi pelanggan dan peserta, serta memastikan bahwa setiap acara berjalan dengan lancar dan sukses. Pemanfaatan teknologi memiliki dampak yang signifikan bagi perusahaan di berbagai aspek operasional dan strategis. Teknologi mengurangi risiko kesalahan manusia, yang dapat menghemat biaya yang terkait dengan perbaikan dan koreksi.

Teknologi memungkinkan pengumpulan dan analisis data secara *real-time*, memberikan wawasan yang lebih baik untuk pengambilan keputusan strategis. Alat analisis data dapat mengidentifikasi tren dan pola yang tidak terlihat sebelumnya. Teknologi komunikasi, seperti *email*, vidio, dan *platform* kolaborasi, mempermudah komunikasi dan kerja sama antar tim di lokasi yang berbeda. *Platform* kolaborasi memungkinkan tim untuk bekerja sama secara *real-time*, berbagi informasi, dan menyelesaikan proyek dengan lebih efisien.

Penerapan teknologi dalam bisnis dan pemasaran, perusahaan dapat meningkatkan efisiensi operasional, memperoleh wawasan yang lebih mendalam tentang pelanggan, dan menciptakan pengalaman yang lebih baik dan lebih

personal. Teknologi juga membantu dalam beradaptasi dengan perubahan pasar dan tren, menjaga daya saing di era digital.

Berikut merupakan bentuk pemanfaatan teknologi yang digunakan oleh CV Lucky On Us:

5.1.1 Komunikasi Pemasaran (Marketing Communication)

Komunikasi pemasaran (marketing communication) adalah aspek krusial dalam strategi pemasaran yang melibatkan penyampaian pesan dari perusahaan kepada calon pelanggan untuk membangun merek, meningkatkan penjualan, dan mencapai tujuan bisnis. Marketing communication yang baik menggabungkan berbagai saluran dan teknik untuk mencapai tujuan bisnis, meningkatkan hubungan dengan pelanggan, dan menciptakan dampak positif yang berkelanjutan pada merek. Oleh karena itu perusahaan memiliki beberapa perencanaan pemanfaatan teknologi dalam pemasaran perusahaan, seperti:

Website

Website adalah salah satu alat paling penting dalam pemanfaatan teknologi untuk bisnis. Penggunaan website yang efektif dapat memberikan berbagai manfaat strategis dan operasional. Berikut penjelasan mengenai bagian-bagian yang terdapat pada website perusahaan.

1) Home

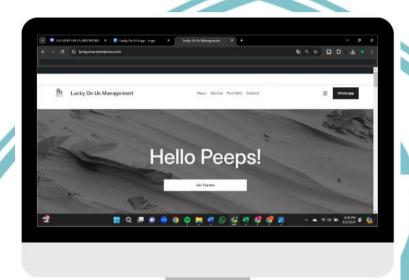
Pada menu home, berisikan tulisan "Halo Peeps!" yang berfungsi untuk menyapa pelanggan pada saat membuka website. Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta



Peeps sendiri merupakan panggilan khusus bagi calon pelanggan.

Tersaji pada Gambar 5.1 di bawah ini:

Gambar 5. 1 Tampilan Home pada *Website* CV Lucky On Us



Sumber: CV Lucky On Us, 2024

2) Menu About Us

Pada bagian ini, berisikan sedikit infomasi mengenai perusahaan yang bertujuan untuk memperoleh gambaran yang jelas tentang perusahaan dan diharapkan calon pelanggan dapat lebih memahami keunggulan dan keunikan perusahaan. Tersaji pada Gambar 5.2 di bawah ini:

EKNIK



C Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Gambar 5, 2 Tampilan About Us pada Website CV Lucky On Us

Lucky On Us

About Us

Lucky On Us meruapakan perushaan yang bergerak di Bidang MiCE dan Special Event khususnya di bagian Sumber Daya Manusia atau Manpower Event. Sumber Daya Manusia (SDM) memailikan peran yang sangat penting dalam industri Meetings, Incentives, Conventions, and Exhibitions (MiCE) serta Special Events. Industri MiCe dan Special Events adalah salah satu bisnis pariwisata yang terus berkembang pesat. Dalam konteks ini, manajemen Sumber daya manusia menjalik kunci utama dalam menciptakan pengalaman yang sukses dan bermanfaat bagi semua pihak terlibat.

1

10+

100%

50+

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

3) Menu Our Past Event

Tampilan menu our past event adalah menyajikan daftar lengkap dan terperinci mengenai berbagai acara yang pernah diikuti oleh CV Lucky On Us dalam penyaluran tenaga kerja harian (manpower) untuk berbagai event.. Tersaji pada Gambar 5.3 di

bawah ini:

Gambar 5. 3 Tampilan Our Past Event pada Website CV Lucky On Us

Our Past Events







Sumber: CV Lucky On Us, 2024



Hak Cipta milik Politeknik Politeknik Negeri Jakarta 4) Menu Pricing Menu pri yang perusaha setiap packar perbandingan di bawah ini: Tampil

Menu *pricing* berisikan mengenai harga dari kedua *package* yang perusahaan tawarkan beserta spesifikasi yang terdapat dalam setiap *package* agar calon pelanggan dapat menemukan perbandingan yang jelas antara *package*. Tersaji pada Gambar 5.4 di bawah ini:

Gambar 5. 4
Tampilan Pricing CV Lucky On U

Pricing Lucky Us Package Rp 44,847,574.20 Order ✓ 1 Team Leader ✓ 20 Crew ✓ Certified Manpower ✓ Tax Pricing On Experience Package Rp 31,571,397.00 Order ✓ 1 Team Leader ✓ 20 Crew ✓ Non-Certified Manpower ✓ Tax

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

5) Menu Contact

Menu *contact* berisikan informasi terkait *contact person* yang dapat dihubungi calon pelanggan untuk melakukan kerjasama, atau dapat mengisi data pribadi pada *form* yang telah perusahaan sediakan. Tersaji pada Gambar 5.5 di bawah ini:



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Gambar 5.5 Tampilan Contact Us pada Website CV Lucky On Us

Contact us

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Media sosial memainkan peran yang sangat penting dalam pemasaran, platform seperti Instagram dan Tiktok menawarkan untuk meningkatkan visibilitas kesempatan berbagai berinteraksi dengan audiens, dan mencapai tujuan pemasaran, dengan membuat akun media sosial perusahaan resmi seperti pada Gambar 5.6, yaitu Instagram, dan Tiktok. pemanfaatan media sosial tersebut memberikan konten tentang seputar perusahaan, produk jasa, dan kegiatan event yang dijalankan. Tersaji pada Gambar 5.6 di bawah ini:

Gambar 5. 6 Tampilan Media Sosial CV Lucky On Us



Sumber: CV Lucky On Us, 2024

b. Media Sosial

© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

c. Online Advertising

Online advertising atau iklan digital adalah strategi pemasaran yang menggunakan platform digital untuk menyampaikan pesan iklan kepada calon pelanggan. Perusahaan menggunakan berbagai format dan platform, seperti Facebook Ads, Instagram Ads. Dengan memanfaatkan online advertising dapat mengoptimalkan strategi pemasaran dan mencapai hasil yang lebih baik. Tersaji pada Gambar 5.7 di bawah ini:

Gambar 5. 7
Tampilan Online Advertising Cv Lucky On Us



Sumber: CV Lucky On Us, 2024

5.1.2 Operasional

Kegiatan operasional adalah aspek penting dalam menjalankan perusahaan sehari-hari. Kegiatan ini mencakup semua proses yang terlibat dalam produksi, penyampaian, dan pengelolaan produk atau layanan. Perusahaan menggunakan software dan hardware untuk mendukung kegiatan operasional. Berikut adalah perangkat keras atau hardware yang digunakan oleh perusahaan. Tersaji pada Tabel 5.1 di bawah ini:



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Tabel 5. 1 Perangkat Keras CV Lucky On Us

	No.	Nama	Qty	Manfaat
		Perangkat		
	1.	Laptop	2	a. Membuat dan mengelola dokumen perusahaan
				b. Membuat dan mengolah database perusahaan
				c. Membuat dan mengelola dokumen perusahaan
			1	d. Melakukan meeting atau komunikasi antar team
				atau pelanggan
6			ì	e. Maintenance website dan media sosial
	2.	Printer	1	a. Mencetak dokumen
				ь. Memindai dokumen
				c. Fotocopy
	3.	Wifi	1	Menghubungkan internet ke perangkat keras
	4.	Hardisk	1	Tempat penyimpanan file softcopy perusahaan

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarlan Tabel 5.1, ada 4 perangkat keras yang dibutuhkan oleh perusahaan adalah laptop, *printer*; *wifi*, dan *hardisk* untuk membantu operasional. Sedangkan untuk perangkat lunak perusahaan tersaji pada Tabel 5.2 di bawah ini:

Tabel 5. 2 Perangkat Lunak CV Lucky On Us

Nama Perangkat Lunak	Spesifikasi	Manfaat
Data Processing	Microsoft Word	Digunakan untuk menginput dan mengolah data secara tekstual
	Microsoft Excel	Digunakan untuk menginput dan mengolah data berbentuk angka



Lanjutan Tabel 5.2

Hak Cipta :

Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

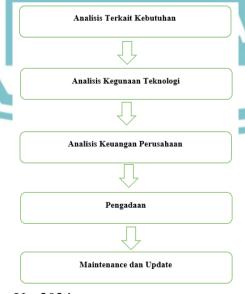
	Microsoft Powerpoint	Digunakan untuk menginput dan mengolah data presentasi secara tekstual dan berbentuk angka
Design	Adobe Photoshop	Digunakan untuk design yang berkaitan dengan perusahaan
	Adobe Illustrator	
Programming	JavaScript	Untuk programming pembuatan website
Company Cloud	Niaga Hoster	Untuk menyimpan data-data dari website
Design dan Prototype	Figma	Untuk membantu dalam pembuatan UX/IU website

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

5.2 TAHAPAN PENGEMBANGAN TEKNOLOGI

Dalam pengembangan teknologi selama perusahaan berjalan melakukan beberapa tahapan untuk mendorong aktivitas bisnis perusahaan. Berikut adalah tahapan bagan yang menjelaskan pengembangan teknologi. Tersaji pada Tabel 5.1 di bawah ini:

Bagan 5. 1 Proses Tahapan Pengembangan Teknologi



Sumber: CV Lucky On Us, 2024



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

BAB VI

ANALISIS DAN RENCANA KEUANGAN

Perusahaan melakukan analisis dan rencana keuangan selama 5 (lima) tahun ke depan dimulai dari bulan Januari 2025 yang merupakan tahun didirikannya perusahaan. Pada tahun 2025, perusahaan mulai melakukan perencanaan awal seperti perizinan pembangunan perusahaan, pembelian aset perusahaan, kegiatan promosi melalu media sosial, pembuatan website, dan pembuatan akun Instagram.

Perusahaan memproyeksi sudah memiliki pelanggan di tahun 2025 yang membutuhkan penyedia pekerja harian lepas (manpower) untuk membantu kelancaran event dari hasil analisis dan rencana keuangan ini dilakukan untuk mengetahui proyeksi keuangan, stabilitas dan profitibilitas dari usaha yang akan dibangun pada awal pendirian perusahaan. Dengan demikian, perusahaan dapat mengambil langkah-langkah strategis untuk memastikan keberhasilan dan pertumbuhan jangka panjang.

Analisis keuangan dilakukan dengan beberapa tahapan, yaitu rencana kebutuhan investasi, biaya produk penjualan, beban-beban usaha, proyeksi penjualan, proyeksi arus kas, neraca keuangan, laporan laba-rugi, dan laporan perubahan modal. Perusahaan juga menganalisis keuangan dengan menggunakan payback period untuk memprediksi pengembalian modal yang disesuaikan dengan Return of Investment.



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

6.1 RENCANA KEBUTUHAN INVESTASI

Permodalan yang ditetapkan oleh perusahaan untuk menjalankan operasional menggunakan metode investasi dari rencana kebutuhan investasi yang dilakukan oleh para pemegang saham dari modal awal dari dana pribadi dengan total sebesar Rp 100.000.000 (Seratus Juta Rupiah). Modal ini digunakan untuk berbagai kebutuhan perusahaan yang berkaitan dengan persiapan pendirian. Perusahaan akan membagikan *deviden* di mulai pada akhir tahun 2028 dengan anggaran sebesar 60% dari laba bersih. Tersaji pada Tabel 6.1 di bawah ini:

Tabel 6. 1 Rencana Investasi CV Lucky On Us

Nama		Jabatan	Modal	%
Ahmad Fauzul Azhir	n	Direktur Utama	Rp60,000,000	60%
Widyra Rivataka Age	eng	Direktur Pemasaran	Rp40,000,000	40%
		Total	Rp100,000,000	100%

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Tabel 6.1, menyatakan bahwa rencana investasi diketahu bahwa total modal Perusahaan sebesar RP. 100.000.000 (Seratus Juta Rupiah). Selanjutnya merupakan rincian kebutuhan investasi yang merupakan kebutuhan awal dalam mendirikan perusahaan.



I L Cint

C Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Tabel 6. 2 Rincian Kebutuhan Investasi CV Lucky On Us

No.	Beban	2025
1.	Pendirian Perusahaan CV	Rp3.000.000
2.	Beban Sewa Kantor	Rp3.500.000
3.	Beban BPJS Kesehatan	Rp6.480.000
4.	Beban BPJS Ketenagakerjaan	Rp12.817.440
5.	Beban Pph 21	Rp108.630
6.	Beban Promosi	Rp6.000.000
7.	Beban Administrasi Bank	Rp269.000
8.	Beban Perlengkapan	Rp11.855.040
9.	Beban Peralatan	Rp41.664.000
	TOTAL	Rp44.030.110
	TOTAL PERBULAN	Rp3.669.176

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Tabel 6.2, menyatakan bahwa rincian kebutuhan investasi CV Lucky On Us total kebutuhan investasi untuk membiayai kegiatan pra-operasional pada tahun 2025 sejumlah Rp44.040.110.

6.2 ANGGARAN BIAYA PRODUK PENJUALAN

CV Lucky On Us menawarkan produk *manpower event* kepada pelanggan untuk membantu kelancaran *event* calon pelanggan. Berikut adalah perhitungan harga pokok penjualan dari tahun 2025–2029.

Tabel 6. 3 Harga Pokok Penjualan Lucky *Package* CV Lucky On Us Tahun 2025 – 2029

ITEMS	QTY	SHIFT	DAY	UNI	T PRICE		HPP		2026		2027		2028		2029
LUCKY US PACK	AGE														
Team Leader	1	1	2	Rp	1.500.000	Rp	3.000.000	Rp	3.105.000	Rp	3.213.675	Rp	3.326.154	Rp	3.442.569
Crew	20	1	2	Rp	650.000	Rp	26.000.000	Rp	26.910.000	Rp	27.851.850	Rp	28.826.665	Rp	29.835.598
Meals Team	21	1	2	Rp	35.000	Rp	1.470.000	Rp	1.521.450	Rp	1.574.701	Rp	1.629.815	Rp	1.686.859
			-	Biay	/a Produksi	Rp	30.470.000,00	Rp	31.536.450,00	Rp	32.640.225,75	Rp	33.782.633,65	Rp	34.965.025,83
				N	largin 30%	Rp	9.141.000,00	Rp	9.460.935,00	Rp	9.792.067,73	Rp	10.134.790,10	Rp	10.489.507,75
					Sub Total	Rp	39.611.000,00	Rp	40.997.385,00	Rp	42.432.293,48	Rp	43.917.423,75	Rp	45.454.533,58
					Pph 2%	Rp	792.220,00	Rp	819.947,70	Rp	848.645,87	Rp	878.348,47	Rp	909.090,67
				Total I	Before Tax	Rp	40.403.220,00	Rp	41.817.332,70	Rp	43.280.939,34	Rp	44.795.772,22	Rp	46.363.624,25
Ppn 11%						Rp	4.444.354,20	Rp	4.599.906,60	Rp	4.760.903,33	Rp	4.927.534,94	Rp	5.099.998,67
					Harga Jual	Rp	44.847.574,20	Rp	46.417.239,30	Rp	48.041.842,67	Rp	49.723.307,17	Rp	51.463.622,92

Sumber: CV Lucky On Us, 2024



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Berdasarkan Tabel 6.3, menyatakan bahwa pada tahun 2025–2029, perusahaan menargetkan harga pokok penjualan menyesuakan dengan harga pasar *manpower* di Kota Bandung.

Tabel 6. 4
Harga Pokok Penjualan On Experience *Package* Tahun 2025 – 2029

ITEMS	QTY	SHIFT	DAY	UNIT PR	RICE		HPP		2026		2027		2028		2029
ON EXPERIENC	E PACKAG	E													
Team Leader	1	1	2	Rp 1.2	200.000	Rp	2.400.000	Rp	2.484.000	Rp	2.570.940	Rp	2.660.923	Rp	2.754.055
Crew	20	1	2	Rp 4	450.000	Rp	18.000.000	Rp	18.630.000	Rp	19.282.050	Rp	19.956.922	Rp	20.655.414
Meals Team	21	1	2	Rp	25.000	Rp	1.050.000	Rp	1.086.750	Rp	1.124.786	Rp	1.164.154	Rp	1.204.899
Biaya Produksi							21.450.000,00	Rp	22.200.750,00	Rp	22.977.776,25	Rp	23.781.998,42	Rp	24.614.368,36
				Marg	gin 30%	Rp	6.435.000,00	Rp	6.660.225,00	Rp	6.893.332,88	Rp	7.134.599,53	Rp	7.384.310,51
				St	ub Total	Rp	27.885.000,00	Rp	28.860.975,00	Rp	29.871.109,13	Rp	30.916.597,94	Rp	31.998.678,87
					Pph 2%	Rp	557.700,00	Rp	577.219,50	Rp	597.422,18	Rp	618.331,96	Rp	639.973,58
				Total Befo	ore Tax	Rp	28.442.700,00	Rp	29.438.194,50	Rp	30.468.531,31	Rp	31.534.929,90	Rp	32.638.652,45
				Р	pn 11%	Rp	3.128.697,00	Rp	3.238.201,40	Rp	3.351.538,44	Rp	3.468.842,29	Rp	3.590.251,77
				Hai	rga Jual	Rp	31.571.397,00	Rp	32.676.395,90	Rp	33.820.069,75	Rp	35.003.772,19	Rp	36.228.904,22

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Tabel 6.4, menyatakan bahwa perusahaan mengambil margin sebesar 30% dari total harga pokok package, dan sudah *include* dengan PPN dan PPH. Setiap tahunnya, harga package yang di tawarkan perusahaan mengalami inflasi sebesar 3.5% setiap tahunnya mengikuti data inflasi di Indonesia

6.3 PROYEKSI PENJUALAN

Proyeksi penjualan diambil dari *market share* yang telah di bahas pada BAB III. Kegiatan operasional dan produksi dilakukan secara aktif mulai pada bulan Januari tahun 2025 dengan proyeksi penjualan dari tahun 2025–2029. Pada tahun 2025 proyeksi penjualan CV Lucky On Us sebanyak 16 *event*, pada tahun 2026 sebanyak 23 *event*, pada tahun 2027 sebanyak 34 *event*, kemudian pada tahun 2028 sebanyak 48 *event* dan pada tahun 2029 sebanyak 70 *event*. Dengan alokasi *package* tersaji pada Tabel 6.5 di bawah ini:



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Tabel 6. 5 Proyeksi Penjualan CV Lucky On Us Tahun 2025-2029

Nama Produk	2025	2026	2027	2028	2029
Lucky Us Package	9	15	26	35	41
On Us Package	7	8	8	13	29
Total	16	23	34	48	70

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Tabel 6.5, menyatakan bahwa pada tahun 2025 total produk keseluruhan adalah 16 package. Pada tahun 2026 total produk keseluruhan adalah 34 package. Lalu pada tahun 2027 total produk keseluruhan adalah 34 package. Tahun 2028 total produk keseluruhan adalah 48 package, dan pada tahun 2029 total produk keseluruhan adalah 70 package.

6.4 PROYEKSI ARUS KAS

Proyeksi arus kas menggambarkan tentang proses memperkirakan aliran kas masuk dan keluar perusahaan selama 5 tahun dari tahun 2025-2029. Tujuannya adalah untuk memastikan bahwa perusahaan memiliki cukup likuiditas untuk menjalankan operasionalnya, membayar kewajiban, dan mendukung rencana pertumbuhan setiap tahunnya. Proyeksi ini memperlihatkan penerimaan kas yang berasal dari modal investasi dan pendapatan, yang selanjutnya akan dikurangi oleh pengeluaran kas yang berasal dari beban penjualan, beban operasional, dan bebanbeban lainnya.

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber : a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.

C Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Hak Cipta:

Tabel 6. 6 Proyeksi Arus Kas CV Lucky On Us

_											
No.	Keterangan		2025		2026		2027		2028		2029
1.	Saldo Kas Awal	Rp	-	Rp	53.334.330	Rp	97.927.020	Rp	136.574.601	Rp	162.974.838
Per	erimaan										
1.	Modal	Rp	100.000.000	Rp	-	Rp	-	Rp	-	Rp	-
2.	Pendapatan Penjualan Lucky Us Package	Rp	493.323.316	Rp	789.093.068	Rp	1.297.129.752	Rp	1.740.315.751	Rp	1.955.617.671
3.	Pendapatan Penjualan On Experience Package	Rp	252.571.176	Rp	261.411.167	Rp	304.380.628	Rp	455.049.039	Rp	978.180.414
Tot	al Penerimaan	Rp	845.894.492	Rp	1.103.838.565	Rp	1.699.437.400	Rp	2.331.939.390	Rp	3.096.772.923
Per	geluaran										
1.	Beban Pokok Penjualan Lucky Us Package	Rp	335.170.000	Rp	536.119.650	Rp	881.286.095	Rp	1.182.392.178	Rp	1.328.670.982
2.	Beban Pokok Penjualan On Experience Package	Rp	171.600.000	Rp	177.606.000	Rp	206.799.986	Rp	309.165.979	Rp	664.587.946
3.	Beban Ppn Lucky Us Package	Rp	48.887.896	Rp	78.198.412	Rp	128.544.390	Rp	172.463.723	Rp	193.799.949
4.	Beban Pph Lucky Us Package	Rp	8.714.420	Rp	13.939.111	Rp	22.913.438	Rp	30.742.197	Rp	34.545.446
5.	Beban Ppn On Experience Package	Rp	25.029.576	Rp	25.905.611	Rp	30.163.846	Rp	45.094.950	Rp	96.936.798
6.	Beban Pph On Experience Package	Rp	4.461.600	Rp	4.617.756	Rp	5.376.800	Rp	8.038.315	Rp	17.279.287
7.	Pendirian Perusahaan CV	Rp	3.000.000	Rp	-	Rp	-	Rp	-	Rp	-
8.	Beban Sewa Kantor	Rp	3.500.000	Rp	3.622.500	Rp	3.749.288	Rp	3.880.513	Rp	4.016.331
9.	Beban Gaji	Rp	110.302.560	Rp	113.854.992	Rp	176.144.226	Rp	205.636.122	Rp	212.833.386
10.	Beban THR	Rp	2.700.000	Rp	9.513.596	Rp	14.678.686	Rp	17.136.343	Rp	17.988.571
11.	Beban BPJS Kesehatan	Rp	6.480.000	Rp	6.706.800	Rp	10.348.034	Rp	10.710.215	Rp	11.085.072
12.	Beban BPJS Ketenagakerjaan	Rp	12.817.440	Rp	13.266.050	Rp	20.468.410	Rp	21.184.805	Rp	21.926.273
13.	Beban Ph21	Rp	108.630	Rp	308.157	Rp	707.211	Rp	2.181.806	Rp	2.541.669
14.	Beban Promosi	Rp	6.000.000	Rp	6.210.000	Rp	6.427.350	Rp	6.652.307	Rp	6.885.138
15.	Beban Administrasi Bank	Rp	269.000	Rp	211.140	Rp	218.530	Rp	226.178	Rp	234.095
16.	Beban Perlengkapan	Rp	11.855.040	Rp	12.102.296	Rp	12.644.618	Rp	13.031.013	Rp	13.429.527
17.	Beban Peralatan	Rp	41.664.000	Rp	-	Rp	-	Rp	46.410.000	Rp	-
18.	PPH Final 0,5%			Rp	3.729.472	Rp	5.252.521	Rp	8.007.552	Rp	10.976.824
19.	Beban Deviden	Rp	-	Rp	-	Rp	37.139.371	Rp	86.010.356	Rp	168.354.476
Tot	Pengeluaran Kas	Rp	792.560.162	Rp	1.005.911.545	Rp	1.562.862.800	Rp	2.168.964.552	Rp	2.806.091.768
Sale	lo Kas Akhir	Rp	53.334.330	Rp	97.927.020	Rp	136.574.601	Rp	162.974.838	Rp	290.681.155

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Tabel 6.6, menyatakan bahwa yang menjelaskan proyeksi arus kas dapat diketahui di tahun 2025 modal saham sebesar Rp100.000.000 dan pendapat sebesar Rp724.627.974 digunakan untuk membeli kebutuhan operasional perusahaan, peralatan, dan beban-beban sebesar Rp639.010.617 sehingga sisa kas menjadi Rp28.617.330. Arus kas di-akhir tahun 2026 sebesar Rp54.894.463, pada akhir tahun 2027 sebesar Rp87.053.572, pada akhir 2028 sebesar Rp113.617.533 dan pada akhir tahun 2029 sebesar Rp259.818.708.

6.5 NERACA KEUANGAN

Neraca Keuangan adalah laporan keuangan yang menunjukkan posisi keuangan suatu perusahaan pada titik waktu tertentu. Adanya proyeksi neraca keuangan ini membantu menggambarkan posisi aktiva serta pasiva atau kewajiban dan modal perusahaan pada lima tahun mendatang.

Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Berdasarkan Tabel 6.7, menyatakan bahwa total harta yang dimiliki perusahaan pada tahun 2025 yaitu sebesar Rp56.393.330, tahun 2026 meningkat menjadi Rp71.905.623, lalu pada tahun 2027 kembali meningkat menjadi Rp91.841.921, lalu pada tahun 2028 meningkat menjadi Rp152.155.776, dan pada tahun 2029 terus meningkat hingga mencapai Rp286.265.532. Dari nilai harga selama 5 tahun perhitungan, menunjukan keseimbangan antara nilai harta (ekuitas) dan nilai kewajiban modal (aset).

Tabel 6. 7
Neraca Keuangan CV Lucky On U

ASET		2025		2026		2027		2028		2029
Aset Lancar										
Kas dan Setara Kas	Rp	53.334.330	Rp	97.927.020	Rp	136.574.601	Rp	162.974.838	Rp	290.681.155
PPH Badan	Rp	-	Rp	3.729.472	Rp	5.252.521	Rp	8.007.552	Rp	10.976.824
Jumlah Aset Lancar	Rp	53.334.330	Rp	101.656.493	Rp	141.827.122	Rp	170.982.390	Rp	301.657.979
Aset Tetap										
Peralatan	Rp	41.664.000	Rp	41.664.000	Rp	41.664.000	Rp	46.410.000	Rp	46.410.000
Akumulasi Penyusutan Peralatan	-Rp	13.888.000	-Rp	27.776.000	-Rp	41.664.000	-Rp	15.470.000	-Rp	30.940.000
Jumlah Aset Tetap	Rp	27.776.000	Rp	13.888.000	Rp	-	Rp	30.940.000	Rp	15.470.000
Total Aset	Rp	81.110.330	Rp	115.544.493	Rp	141.827.122	Rp	201.922.390	Rp	317.127.979
EKUITAS										
Kewajiban Lancar										
Hutang Pajak	Rp	-	Rp	3.729.472	Rp	5.252.521	Rp	8.007.552	Rp	10.976.824
Jumlah Ekuitas Lancar	Rp	-	Rp	3.729.472	Rp	5.252.521	Rp	8.007.552	Rp	10.976.824
Modal	Rp	81.110.330	Rp	81.110.330	Rp	111.815.020	Rp	136.574.601	Rp	193.914.838
Laba Ditahan			Rp	30.704.690	Rp	24.759.580	Rp	57.340.237	Rp	112.236.317
Total Ekuitas	Rp	81.110.330	Rp	111.815.020	Rp	136.574.601	Rp	193.914.838	Rp	306.151.155
Jumlah Ekuitas Lancar	Rp	81.110.330	Rp	115.544.493	Rp	141.827.122	Rp	201.922.390	Rp	317.127.979
Akumulasi Penyusutan Peralatan Jumlah Aset Tetap Total Aset	-Rp Rp Rp Rp Rp Rp	13.888.000 27.776.000 81.110.330 - - - 81.110.330 81.110.330	-Rp Rp Rp Rp Rp Rp Rp Rp	27.776.000 13.888.000 115.544.493 3.729.472 3.729.472 81.110.330 30.704.690 111.815.020	-Rp Rp Rp Rp Rp Rp Rp Rp	41.664.000 - 141.827.122 5.252.521 5.252.521 111.815.020 24.759.580 136.574.601	-Rp Rp Rp Rp Rp Rp Rp Rp	15.470.000 30.940.000 201.922.390 8.007.552 8.007.552 136.574.601 57.340.237 193.914.838	-Rp Rp Rp Rp Rp Rp Rp Rp	30.94 15.47 317.12 10.97 10.97 193.91 112.23 306.15

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

6.6 PERKIRAAN LABA RUGI

Perkiraan laba rugi merupakan sebuah proyeksi keuangan yang digunakan untuk memberikan gambaran menyeluruh mengenai kemampuan perusahaan dalam menghasilkan keuntungan melalui kegiatan operasional. Proyeksi ini mencakup pendapatan dan biaya yang terkait dengan operasional perusahaan Tersaji pada Tabel 6.8 di bawah ini:



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Tabel 6. 8 Perkiraan Laba Rugi CV Lucky On Us

Keterangan		2025	2026		2027		2028		2029
Pendapatan Penjualan									
Lucky Us Package	Rp	493.323.316	Rp 789.093.0	58 R	p 1.297.129.752	Rp	1.740.315.751	Rp	1.955.617.671
On Experience Package	Rp	252.571.176	Rp 261.411.1	57 R	p 304.380.628	Rp	455.049.039	Rp	978.180.414
Total Pendapatan Penjualan	Rp	745.894.492	Rp 1.050.504.2	35 R	p 1.601.510.380	Rp	2.195.364.789	Rp	2.933.798.08
Beban									
Lucky Us Package	Rp	335.170.000	Rp 536.119.6	50 R	p 881.286.095	Rp	1.182.392.178	Rp	1.328.670.982
Ppn Lucky Us Package	Rp	48.887.896	Rp 78.198.4	12 R	p 128.544.390	Rp	172.463.723	Rp	193.799.949
Pph Lucky Us Package	Rp	8.714.420	Rp 13.939.1	11 R	p 22.913.438	Rp	30.742.197	Rp	34.545.44
On Experience Package	Rp	171.600.000	Rp 177.606.0	00 R	p 206.799.986	Rp	309.165.979	Rp	664.587.94
Ppn On Experience Package	Rp	25.029.576	Rp 25.905.6	11 R	p 30.163.846	Rp	45.094.950	Rp	96.936.79
Pph On Experience Package	Rp	4.461.600	Rp 4.617.7	56 R	p 5.376.800	Rp	8.038.315	Rp	17.279.28
Pendirian Perusahaan CV	Rp	3.000.000	Rp -	R	р -	Rp	-	Rp	
Beban Sewa Kantor	Rp	3.500.000	Rp 3.622.5	00 R	p 3.749.288	Rp	3.880.513	Rp	4.016.33
Beban Gaji	Rp	110.302.560	Rp 113.854.9	92 R	p 176.144.226	Rp	205.636.122	Rp	212.833.38
Beban THR	Rp	2.700.000	Rp 9.513.5	96 R	p 14.678.686	Rp	17.136.343	Rp	17.988.57
Beban BPJS Kesehatan	Rp	6.480.000	Rp 6.706.8	00 R	p 10.348.034	Rp	10.710.215	Rp	11.085.07
Beban BPJS Ketenagakerjaan	Rp	12.817.440	Rp 13.266.0	50 R	p 20.468.410	Rp	21.184.805	Rp	21.926.27
Beban Pph21	Rp	108.630	Rp 308.1	57 R	p 707.211	Rp	2.181.806	Rp	2.541.66
Beban Promosi	Rp	6.000.000	Rp 6.210.0	00 R	p 6.427.350	Rp	6.652.307	Rp	6.885.13
Beban Administrasi Bank	Rp	269.000	Rp 211.1	40 R	p 218.530	Rp	226.178	Rp	234.09
Beban Perlengkapan	Rp	11.855.040	Rp 12.102.2	96 R	p 12.644.618	Rp	13.031.013	Rp	13.429.52
Penyusutan Peralatan	Rp	13.888.000	Rp 13.888.0	00 R	p 13.888.000	Rp	15.470.000	Rp	15.470.00
Pajak Badan 0.5%	Rp	-	Rp 3.729.4	72 R	p 5.252.521	Rp	8.007.552	Rp	10.976.82
Total Beban	Rp	764.784.162	Rp 1.019.799.5	45 R	p 1.539.611.429	Rp	2.052.014.196	Rp	2.653.207.29
Laba / Rugi Bersih	-Rp	18.889.670	Rp 30.704.6	90 R	p 61.898.951	Rp	143.350.594	Rp	280.590.79

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Tabel 6.8, menyatakan bahwa di tahun 2025 perusahaan masih mengalami kerugian sebesar Rp43.606.670 Namun, di tahun 2026 perusahaan mendapatkan laba sebesar Rp12.398.153 di tahun 2027 mendapatkan laba sebesar Rp46.677.723 di tahun 2028 mendapatkan laba sebesar Rp143.759.903, dan pada tahun 2029 mendapatkan laba Rp326.827.937.

6.7 PERKIRAAN PERUBAHAN MODAL

Laporan perubahan modal disusun pada setiap awal dan akhir tahun dengan tujuan untuk memantau serta mengevaluasi pertumbuhan dan pengurangan modal yang terjadi. Laporan ini mencakup informasi mengenai semua perubahan yang mempengaruhi saldo modal. Tersaji pada Tabel 6.9 di bawah ini:

Tabel 6. 9 Perkiraan Perubahaan Modal CV Lucky On Us 2025-2029

Keterangan		2025		2026		2027		2028	2029	
Modal Awal	Rp	100.000.000	Rp	81.110.330	Rp	111.815.020	Rp	136.574.601	Rp	193.914.838
Laba/Rugi	-Rp	18.889.670	Rp	30.704.690	Rp	61.898.951	Rp	143.350.594	Rp	280.590.793
Deviden	Rp	-			Rp	37.139.371	Rp	86.010.356	Rp	168.354.476
Laba Ditahan	-Rp	18.889.670	Rp	30.704.690	Rp	24.759.580	Rp	57.340.237	Rp	112.236.317
Modal Akhir	Rp	81.110.330	Rp	111.815.020	Rp	136.574.601	Rp	193.914.838	Rp	306.151.155

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Berdasarkan Tabel 6.8, menyatakan bahwa perkiraan perubahan modal tahun 2025 sebesar Rp56.393.330 pada tahun 2026 Rp68.782,483, pada tahun 2027 sebesar Rp87.053.572, kemudian pada tahun 2028 sebesar Rp144.557.533, dan pada tahun 2029 sebesar Rp275.288.708. Pada tahun 2027 sudah dilakukan pembagian deviden sebesar 60% dari laba bersih atau senilai Rp27.406.634 dengan pembagian 60% untuk direktur utama dan 40% untuk direktur pemasaran. Sehingga pada akhir tahun 2028 pemodalan mendapatkan kembali modalnya dari pembagian deviden pada tahun 2028 sebesar Rp144.557.533.

6.8 ANALISA PAYBACK PERIOD

Payback Period atau Periode Pengembalian Modal adalah periode waktu yang diperlukan untuk mengembalikan investasi awal dalam sebuah proyek atau investasi dari arus kas yang dihasilkan. Dengan kata lain, payback period menunjukkan berapa lama waktu yang dibutuhkan untuk mendapatkan kembali jumlah uang yang telah diinvestasikan dalam proyek atau aset. payback period dihitung berdasarkan perubahan modal selama 5 tahun mendatang sejak tahun 2025 dengan modal investasi sebesar Rp100.000.000.

Perhitungan ini menjadi dasar penting dalam pengambilan keputusan investasi, karena memberikan gambaran mengenai seberapa cepat menghasilkan keuntungan yang cukup untuk menutupi biaya investasi. Dengan demikian, payback period tidak hanya sekadar indikator keuangan, tetapi menilai kelayakan sebuah investasi dalam jangka panjang. Tersaji pada Tabel 6.10 di bawah ini:

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun 1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber : a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisai ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.

C Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Tabel 6. 10 Analisa Payback Period CV Lucky On Us

Derbitungen Arus Vee Persib										
Perhitungan Arus Kas Bersih										
Arus Kas Bersih	=	Pendapatan Setelah Pajak		+	Penyusutan		Proceed			
Tahun] -									
2025	=	-Rp	18.889.670	+	Rp	13.888.000	-Rp	5.001.670		
2026	=	Rp	30.704.690	+	Rp	13.888.000	Rp	44.592.690		
2027	=	Rp	61.898.951	+	Rp	13.888.000	Rp	75.786.951		
2028	=	Rp	143.350.594	+	Rp	15.470.000	Rp	158.820.594		
2029	=	Rp	280.590.793	+	Rp	15.470.000	Rp	296.060.793		

		Payback Period												
	Tahur	Proceed					Akumulasi Kas Masuk							
	Tahun 0 (Outlays)								₹p	100.000.000				
	Tahun 1 (2025)		-Rp 5.00			001.670	-F	ξp	105.001.670					
	Tahun 2 (2026)		Rp	44.592.690		-F	₹p	60.408.980						
9	Tahun 3 (2027)		Rp		75.	786.951	F	₹p	15.377.971					
1	Tahun 4 (2028)		Rp 158.820.59				F	₹p	174.198.565					
	Tahun 5 (2029)		Rp	2	296.	060.793	F	ξp	470.259.358					
Г	Perhitungan Rinci Payback Period													
	PP=			n + [(a-b)/(c-b) x 1 Tahun]										
		n+		(a-b)	1		(c-b)		x 1 Tahun					
I	PP=	2	Rp	160.408.980	- 1	Rp	158.820.5	94	x 1 Tahun					
L	PP=			3,010001134			X		x 1 Tahun	3,010001134				
I	PP= (0,010001134		Х			x 12 Bulan	0,12001361					
PP=			0,12001361		X		x 30 Hari	1,440163326						
v			Mal	ca modal investas	Maka, modal investasi akan kembali pada 3 Tahun 0 Bulan 1 Hari									

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

Berdasarkan Tabel 6.10, menyatakan bahwa maka dapat disimpulkan bahwa prediksi jangka waktu modal yang diinvestkikan sebesar Rp100.000.000 pada perusahaan akan kembali seluruhnya pada kurun waktu 3 tahun 3 bulan 3 hari.

6.9 ANALISA RETURN ON INVESMENT

Return on Investment (ROI) adalah ukuran kinerja yang digunakan untuk mengevaluasi efisiensi atau profitabilitas investasi atau proyek. ROI mengukur seberapa banyak laba atau keuntungan yang diperoleh relatif terhadap biaya atau investasi yang dikeluarkan. Ini adalah salah satu metrik yang paling umum digunakan dalam analisis keuangan untuk menilai hasil investasi. Menggunakan

C Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

analisis Return of Invesment untuk mengukur kelayakan investasi. Tersaji pada Tabel 6.11 di bawah ini:

Tabel 6. 11 Analisa Return Of Investment

RETURN OF INVESTMENT (ROI)									
Tahun	Laba Bersil	Nilai Investasi							
Tahun 0 (2024)		Rp100.000.000							
Tahun 1 (2025)	-Rp18		Rp1	00.000.000					
Tahun 2 (2026)	Rp30	Rp100.000.000							
Tahun 3 (2027)	Rp61	Rp100.000.000							
Tahun 4 (2028)	Rp143	Rp100.000.000							
Tahun 5 (2029)	Rp280		Rp100.000.000						
Return of Investment	=	Laba Bersih		Х	100%				
return of investment		Modal Inve	Modal Investasi		10070				
	=	-Rp18.8	89.670	Х	100%				
		Rp100.000.000							
ROI 2025	= -0,188			X	100%				
	=	-18,899	%						
		D 00.7	04.000		4000/				
	=	Rp30.704.690 Rp100.000.000		X	100%				
ROI 2026	=	0,30704690		Х	100%				
	=,	30,70%	6						
	=	Rp61.898.951		Х	100%				
		Rp100.000.000 0.61898951							
ROI 2027	=	0,618	398951	X	100%				
	=	61,90%	6						
	=	Rp143.3 Rp100.0		X	100%				
ROI 2028			350594	Х	100%				
	=	143,359	%						
	=	Rp280.5 Rp100.0		x	100%				
ROI 2029	=	2,805	90793	х	100%				
	=	280,59%							

Sumber: CV Lucky On Us, 2024

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber : a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.



© Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Hak Cipta:

BAB VII

ANALISA DAMPAK DAN RESIKO USAHA

7.1 ASPEK HUKUM

Aspek hukum merupakan landasan berdirinya suatu perusahaan sebelum perusahaan dinyatakan secara sah berdiri dan beroperasi dalam jangka waktu yang lama, oleh karena itu CV Lucky On Us didirikan dengan aspek hukum yang kuat dan sesuai dengan dasar hukum, serta peraturan yang berlaku di Indonesia, maka dari itu wajib memenuhi aspek hukum pendirian perusahaan, ketenagakerjaan, perjanjian kerja sama, hingga aspek penyelesaian hukum perdata. Aspek hukum wajib dijunjung tinggi dan dipenuhi oleh perusahaan agar dapat berdiri secara legal di mata hukum dan beroperasional dengan baik tanpa ada hambatan hukum di masa depan.

7.1.1 Aspek Hukum Pendirian Perusahaan

Aspek hukum pendirian perusahaan berisi mengenai dasar-dasar hukum dalam pendirian Perusahaan yang ada di Indonesia. Berikut dasar-dasar hukum pendirian badan usaha *Commanditaire vennootschap* (CV) yang diatur dan tercantum dalam.Kitab Undang-Undang Hukum Dagang

a. Pasal 19

Pengertian CV dijelaskan dalam pasal 19 Kitab Undang-Undang Hukum Dagang (KUHD) yang menyebutkan bahwa "Perseroan yang terbentuk dengan cara meminjamkan uang atau disebut juga perseroan komanditer, didirikan antara seseorang atau antara beberapa orang persero



○ Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

yang bertanggung jawab secara tanggung-renteng untuk keseluruhannya, dan satu orang atau lebih sebagai pemberi pinjaman uang. Suatu perseroan dapat sekaligus berwujud perseroan firma terhadap persero-persero firma di dalamnya dan perseroan komanditer terhadap pemberi pinjaman uang".

b. Pasal 20

Pasal 20 dalam Kitab Undang-Undang Hukum Dagang (KUHD) menyebutkan bahwa "Dengan tidak mengurangi kekecualian yang terdapat dalam pasal 30 alinea kedua, maka nama persero komanditer tidak boleh digunakan dalam firma" serta "Persero ini tidak boleh melakukan tindakan pengurusan atau bekerja dalam perusahaan perseroan tersebut, biar berdasarkan pemberian kuasa sekalipun." dan "Ia tidak ikut memikul kerugian lebih daripada jumlah uang yang telah dimasukkannya dalam perseroan atau yang harus dimasukkannya, tanpa diwajibkan untuk mengembalikan keuntungan yang telah dinikmatinya.".

c. Pasal 21 EGER

Pasal 21 Kitab Undang-Undang Hukum Dagang (KUHD) berbunyi "Persero komanditer yang melanggar ketentuan-ketentuan alinea pertama atau alinea kedua dari pasal yang lain, bertanggung jawab secara tanggung renteng untuk seluruhnya terhadap semua utang dan perikatan perseroan itu.".

d. Pasal 22

Aspek hukum pendirian Perusahaan CV diatur oleh pasal 22 Kitab Undang-Undang Hukum Dagang (KUHD) yang berbunyi "Perseroan-

Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

Hak Cipta:

perseroan firma harus didirikan dengan akta otentik, tanpa adanya kemungkinan untuk disangkalkan terhadap pihak ketiga, bila akta itu tidak ada".

Peraturan Menteri Hukum dan Hak Asasi Manusia, No.17 Tahun e. 2018 tentang Pendaftaran CV, Firma, dan Persekutuan Perdata

Dalam Permenkumham No.17 tahun 2018 menjelaskan tentang peraturan Menteri Hukum dan Hak Asasi Manusia Republik Indonesia mengenai pendaftaran persekutuan komanditer, persektuan firma, dan persekutuan perdata.

7.1.2 Aspek Hukum Ketenagakerjaan

Hukum ketenagakerjaan berperan sebagai pedoman bagi perusahaan dan bertujuan memberikan perlindungan serta meningkatkan kesejahteraan tenaga kerja di Indonesia. Hukum Ketenagakerjaan dirancang untuk menjelaskan aturan mengenai kewajiban dan hak yang dimiliki oleh pekerja dan perusahaan. Aspekaspek hukum ketenagakerjaan ini diatur dalam dasar-dasar Peraturan Menteri Hukum dan Hak Asasi Manusia, sebagai berikut:

- Undang Undang Nomor 13 Tahun 2003 tentang ketenagakerjaan a.
- Undang-Undang Nomor 24 Tahun 2011 tentang Badan Penyelenggara b. Jaminan Sosial
- Peraturan Menteri Tenaga Kerja dan Transmigrasi Nomor 6 Tahun 2016 c. tentang Tunjangan Hari Raya
- d. Pasal 111 Undang-Undang Nomor 11 Tahun 2020 tentang Pajak Penghasilan



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

- e. Undang undang Nomor 11 tahun 2020 tentang cipta kerja
- f. Peraturan Pemerintah Nomor 36 Tahun 2021 tentang Pengupahan

7.1.3 Aspek Hukum Perjanjian Kerjasama

Aspek hukum dalam perjanjian kerjasama antara perusahaan dengan pihak yang bersangkutan berdaasarkan pada kepercayaan dan kesepakatan satu sama lain, selain aspek hukum ini diatur dalam Kitab-Undang-Undang-Hukum-Perdata, sebagai berikut:

- a. Pasal 1320 ayat 1 Kitab-Undang-Undang-Hukum-Perdata, Tentang Syarat Membuat Perjanjian yang berbunyi "Supaya terjadi persetujuan yang sah, perlu dipenuhi empat syarat yaitu: kesepakatan mereka yang mengikatkan dirinya, kecakapan untuk membuat suatu perikatan, suatu pokok persoalan tertentu, suatu sebab yang tidak terlarang"
 - b. Pasal 1338 ayat 1 Kitab-Undang-Undang-Hukum-Perdata,tentang Perjanjian kerja sama berbunyi "Semua persetujuan yang dibuat sesuai dengan undang-undang berlaku sebagai undang-undang bagi mereka yang membuatnya. Persetujuan itu tidak dapat ditarik kembali selain dengan kesepakatan kedua belah pihak, atau karena alasan-alasan yang ditentukan oleh undang-undang. Persetujuan harus dilaksanakan dengan iktikad baik".

Berdasarkan dua pasal dalam KUHP tersebut dapat disimpulkan bahwa perjanjian kerjasama menyatakan jika tanpa adanya sepakat dari salah satu pihak yang membuat perjanjian, maka perjanjian tersebut tidak sah sehingga dapat dibatalkan.

Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

7.1.4 Apek Hukum Penyelesaian Sengketa

Aspek hukum penyelesaian sengketa diatur dalam Undang - Undang Nomor 30 Tahun 1999 tentang arbitrase dan alternatif sengketa sesuai dengan Bab I sampai XI yang tercantum dalam undang undang yang disepakati yakni penyelesaian di luar pengadilan dengan cara konsultasi, negoisasi, mediasi, konsiliasi, atau penilaian ahli.

7.2 DAMPAK TERHADAP LINGKUNGAN

CV Lucky On Us sebagai perusahaan yang bergerak di bidang jasa *agency* manpower. Aktivitas yang dilakukan perusahaan yaitu membuat produk jasa sehingga tidak memiliki dampak terhadap lingkungan secara langsung.

7.3 ANALISIS RESIKO USAHA

Sebagai perusahaan yang merupakan usaha rintisan baru yang berkecimpung di antara beberapa perusahaan sejenis yang telah berdiri lama dan berpengalaman, tentunya mempunyai risiko yang akan berdapak pada perusahaan kedepannya, oleh karena itu perusahaan perlu memahami, mengidentifikasi, dan mencegah dampak buruk yang akan terjadi, perusahaan telah menganalisis beberapa risiko dalam usaha antara lain:

a. Risiko Operasional

Risiko yang timbul karena kegagalan dari faktor internal seperti prosedur, sumber daya manusia, dan kebijakan, selain itu risiko dapat timbul dari faktor eksternal seperti, situasi politik, ekonomi, dan situasi yang berdampak pada keseluruhan industri yang dapat mengakibatkan kerugian,

C Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

terhambatnya proses bisnis, dan rusaknya citra perusahaan. Berikut adalah risiko operasional:

- 1) Gagalnya sumber daya manusia perusahaan yang tidak dapat melakukan tugasnya dengan baik atau melenceng dari *job desc* yang akan merugikan perusahaan. Penyebabnya ialah kurangnya informasi yang disampaikan, pengetahuan mengenai pekerjaan yang kurang, dan kurangnya kemampuan sumber daya manusia.
- 2) Terjadi penipuan dari internal sumber daya manusia yang dapat menyebabkan kerugian dan rusaknya reputasi perusahaan.
- 3) Kejadian diluar dugaan dari faktor eksternal seperti perubahan kebijakan politik, cuaca, ekonomi, dan teknologi. Faktor ini dapat mempengaruhi kegiatan operasional perusahaan yang akan berdampak pada profit perusahaan.

b. Risiko Bisnis dan Risiko Keuangan

Risiko bisnis dan risiko keuangan adalah dua konsep yang berbeda. Risiko bisnis berkaitan dengan kelayakan dasar suatu bisnis. Hal ini mengacu pada kemampuan untuk menghasilkan profit dan menutupi biaya operasional seperti gaji, sewa, biaya produksi, dan biaya kantor. Di sisi lain, risiko keuangan berhubungan dengan pembiayaan dan jumlah hutang yang dikeluarkan perusahaan untuk mendukung operasional.

c. Risiko Persaingan

Risiko ini muncul akibat persaingan yang ketat dengan kompetitor, sebagai pendatang baru di industri *agency manpower*Perusahaan harus



 Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta mampu bertahan dengan perusahaan sejenis yang sudah beroperasi selama belasan tahun dan sudah memiliki banyak pengalaman serta kondisi yang lebih stabil. risiko yang mungkin timbul ialah terkait tingkat kepuasan pelanggan.

Risiko Eksternal d.

Risiko ini timbul dari faktor eksternal yaitu lingkungan, bencana alam, terorisme, dan ancaman dari pihak luar yang tidak bisa diprediksi kapan dan bagaiman terjadinya. Dampak yang ditimbulkan bisa batal atau tertundanya event karena sebagian pelaksanaan event terkadang di outdoor yang bergantung pada faktor cuaca jika terjadi hujan dengan volume besar beserta angin sehingga terpaksa harus dibatalkan atau ditunda.

7.4 ANTISIPASI RESIKO USAHA

Risiko usaha dapat terjadi kapan saja dan dimana saja. Untuk mengatasi risiko usaha yang mungkin menimpa perusahaan. Maka dari itu perusahaan melakukan identifikasi mengenai langkah-langkah yang perlu diambil dan menimalkan risiko tersebut. Berikut ini ada upaya antisipasi dalam menangani risiko usaha.

Antisipasi Risiko Operasional a.

Risiko operasional mencakup beberapa risiko yang muncul akibat faktor internal dan eksternal. Faktor internal meliputi prosedur, sumber daya manusia, kebijakan, sedangkan eksternal mencakup politik, ekonomi, dan faktor lainnya yang tidak dapat diprediksi. Untuk mengatasi risiko tersebut, perusahaan mengambil Langkah-langkah sebagai berikut:



Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

- 1) Melakukan *training* secara berkala kepada sumber daya manusia yang bekerja di perusahaan dengan tujuan dapat menghasilkan hard skill maupun *soft skill* yang dapat membantu memajukan perusahaan.
- 2) Melaksanakan *system checking* pada semua aspek yang dibutuhkan oleh dalam menjalani operasional perusahaan
- b. Antisipasi Risiko Bisnis dan Risiko Keuangan

CV Lucky On Us mempunyai risiko keuangan berupa ketidakstabilan pengelolaan keuangan sebagai perusahaan baru yang belum di kenal luas oleh masyarakat, sehingga ada kemungkinan tidak mencapai profit yang diharapkan pada tahun pertama. Untuk mengantisipasi risiko tersebut, perusahaan mengambil langkah-langkah efisiensi terhadap biaya operasional tanpa mempengaruhi harga jual, sehingga perusahaan tetap dapat bersaing di pasar.

c. Antisipasi Risiko Persaingan

Perusahaan mempunyai risiko berupa tingkat kepuasan pelanggan yang dapat dipengaruhi oleh keberadaan kompetitor yang lebih sudah lama beroperasi. Maka dari itu perusahaan berupaya membangun reputasi sebagai yang dapat dipercaya dan mampu memberikan pelayanan terbaik kepada pelanggan, sehingga pelanggan bersedia secara berkala menggunakan jasa perusahaan.