



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## LAPORAN TUGAS AKHIR

TINGKAT KEPUASAN PELANGGAN  
PRODUK JAHIDAN DEAF MOCKTAIL

Disusun oleh:

JAHIDAN NASHOHA SUSILO  
2108311007

POLITEKNIK  
NEGERI  
JAKARTA

PROGRAM STUDI D-3 MANAJEMEN PEMASARAN  
UNTUK WARGA NEGARA BERKEBUTUHAN KHUSUS

JURUSAN AKUNTANSI

POLITEKNIK NEGERI JAKARTA

AGUSTUS 2024



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## LAPORAN TUGAS AKHIR

### TINGKAT KEPUASAN PELANGGAN PRODUK JAHIDAN DEAF MOCKTAIL

Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Ahli Madya





## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.

b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## LEMBAR PERNYATAAN ORISINALITAS

Saya menyatakan bahwa yang tertulis di dalam Laporan Tugas Akhir ini adalah hasil karya saya sendiri bukan jiplakan karya orang lain baik sebagian atau seluruhnya. Pendapat, gagasan, atau temuan orang lain yang terdapat di dalam Laporan Tugas akhir ini telah saya kutip dan saya rujuk sesuai dengan etika ilmiah.

Nama : Jahidan Nashoha Susilo

NIM : 2108311007

Tanda tangan :



Tanggal : 12 Agustus 2024

POLITEKNIK  
NEGERI  
JAKARTA



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## LEMBAR PENGESAHAN

Laporan Tugas Akhir ini diajukan oleh:

Nama : Jahidan Nashoha Susilo  
NIM : 2108311007  
Program Studi : D-3 Manajemen Pemasaran  
Judul Laporan TA : Tingkat Kepuasan Pelanggan Produk *Jahidan Deaf Mocktail*

Telah berhasil dipertahankan di hadapan Dewan Penguji dan diterima sebagai bagian persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh gelar Diploma (Ahli Madya) pada Program Studi D-3 Manajemen Pemasaran dan Jurusan Akuntansi Politeknik Negeri Jakarta.

### DEWAN PENGUJI

Ketua Penguji : Sri Isti Untari, S.E., M.Si. (  )

Anggota Penguji 1 : Rahma Nur Praptiwi, S.Si, M.M. (  )

Anggota Penguji 2 : Kristin Lukitaningrum, S.Pd., M.M. (  )

DISAHKAN OLEH KETUA JURUSAN AKUNTANSI  
**POLITEKNIK  
NEGERI  
JAKARTA**

Ditetapkan di : Depok

Tanggal : 12 Agustus 2024

Ketua Jurusan Akuntansi

  
Dr. Sabar Warsini , S.E., M.M.  
NIP: 196404151990032002



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## LEMBAR PERSETUJUAN LAPORAN TUGAS AKHIR

Nama Penyusun : Jahidan Nashoha Susilo  
Nomor Induk Mahasiswa : 2108311007  
Jurusan/Program Studi : Akuntansi / D-3 Manajemen Pemasaran  
Judul Laporan TA : Tingkat Kepuasan Pelanggan Produk *Jahidan Deaf Mocktail*

Disetujui oleh:

Pembimbing

Kristin Lukitaningrum, S.Pd., M.M.  
NIP: 5262022030719770605  
**POLITEKNIK  
NEGERI  
JAKARTA**  
Kepala Program Studi

Innas Rovino Katurun , S.Hut., M.M.  
NIP: 198811142019121001



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.

## HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademis Politeknik Negeri Jakarta, saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Jahidan Nashoha Susilo  
NIM : 2108311007  
Program Studi : D-3 Manajemen Pemasaran  
Jurusan : Akuntansi  
Jenis Karya : Penulisan

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Politeknik Negeri Jakarta **Hak Bebas Royalti Non-eksklusif (Non-exclusive Royalty-Free Right)** atas karya ilmiah saya yang berjudul: **Tingkat kepuasan pelanggan Produk Jahidan Deaf Mocktail** Dengan hak bebas royalti noneksklusif ini Politeknik Negeri Jakarta berhak menyimpan, mengalihmedia atau mengformatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan skripsi saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Depok  
Pada Tanggal : 12 Agustus 2024  
Yang menyatakan

Jahidan Nashoha Susilo

**POLITEKNIK  
NEGERI  
JAKARTA**



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## KATA PENGANTAR

Puji syukur kehadiran Tuhan Yang Maha Esa yang telah memberikan kita berbagai macam nikmat, sehingga aktifitas hidup yang kita jalani ini akan selalu membawa keberkahan, kesehatan, semangat dan kemudahan kepada penulis, sehingga penulis dapat menyelesaikan Tugas Akhir ini dengan judul “TINGKAT KEPUASAN PELANGGAN PRODUK JAHIDAN DEAF MOCKTAIL”.

Tugas Akhir ini ditujukan untuk memenuhi syarat kelulusan program studi D-3 Manajemen Pemasaran untuk Warga Negara Berkebutuhan Khusus Politeknik Negeri Jakarta. Tidak lupa penulis mengucapkan terima kasih kepada:

1. Bapak Dr. Syamsurizal, S.E., M.M. selaku Direktur Politeknik Negeri Jakarta.
2. Ibu Dr. Sabar Warsini , S.E., M.M. selaku Ketua Jurusan Akuntansi.
3. Bapak Innas Rovino Katuruni, S.Hut., M.M., selaku Kepala Program Studi Manajemen Pemasaran untuk Warga Berkebutuhan Khusus Politeknik Negeri Jakarta.
4. Ibu Kristin Lukitaningrum, S.Pd., M.M. Sebagai Pembimbing Tugas Akhir.
5. Para Dosen Penguji dan tenaga kependidikan Prodi D-3 MP-WNBK PNJ.
6. Keluarga Besar dan Saudara yang selalu mendukung, doa, dan semangat penulis.
7. Teman-teman tuli yang selalu mendukung, doa, dan semangat penulis.
8. Sahabat penulis yang selalu mendukung, doa, dan semangat penulis.
9. Teman-teman penulis yang selalu mendukung, doa, dan semangat penulis.

Penulis menyadari bahwa Tugas Akhir ini jauh dari kata sempurna. Untuk itu besar harapan penulis jika ada kritik dan saran yang membangun untuk lebih menyempurnakan Tugas Akhir. Semoga Tugas Akhir ini dapat memenuhi syarat kelulusan Prodi D-3 Manajemen Pemasaran untuk Warga Negara Berkebutuhan Khusus Politeknik Negeri Jakarta dan dapat bermanfaat bagi sekitar.

Depok, 12 Agustus 2024

Jahidan Nashoha Susilo



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## ABSTRAK

Jahidan Nashoha Susilo

Manajemen Pemasaran Warga Negara Berkebutuhan Khusus  
Tingkat Kepuasan Pelanggan Produk *Jahidan Deaf Mocktail*

*Jahidan Deaf Mocktail* dirintis dari awal mula usaha yang berawal dari mata kuliah yang diberikan oleh dosen sebagai tugas Kewirausahaan 1 dan Kewirausahaan 2. Usaha *mocktail* ini merupakan ide orisinil dari penulis yang sangat menyukai segala jenis minuman ringan yang kekinian yang sering disebut dengan *mocktail*. Penulisan ini bertujuan untuk melihat tingkat kepuasan pelanggan produk minuman ringan *Jahidan Deaf Mocktail*. Untuk kuesioner kepuasan pelanggan dibuat menggunakan Google Form digital. Berdasarkan hasil survei kepuasan pelanggan, *Jahidan Deaf Mocktail* berprospek menguntungkan di masa mendatang. Hasil olah data menunjukkan bahwa 43 responden pernah membeli minuman *Jahidan Deaf Mocktail* selama bulan November 2023 hingga bulan Juli 2024, dengan 83,72% menyatakan sangat puas dan puas dengan minuman *Jahidan Deaf Mocktail* ini. Responden sepakat harga minuman terjangkau dengan jumlah 86,05 % menyatakan lebih puas dan sangat puas. Untuk pelayanan minuman *Jahidan Deaf Mocktail* terhadap pelanggannya menyatakan 100% sangat puas. Kemasan minuman *Jahidan Deaf Mocktail* 90,7% sangat disukai dan lebih disukai oleh pelanggannya. Beberapa responden juga memuji ukuran kemasan minuman *Jahidan Deaf Mocktail*, yang sangat unik dan praktis, bahkan sering kali responden melakukan pembelian kembali karena sudah mempercayai minuman ringan *Jahidan Deaf Mocktail* yang segar. Disarankan untuk pihak pembuat *Jahidan Deaf Mocktail* untuk terus meningkatkan kualitas produk, menambah varian rasa minuman, serta meningkatkan pelayanan agar mencapai kepuasan pelanggan yang sangat ideal.

**Kata Kunci:** *Jahidan Deaf Mocktail*, Survei kepuasan pelanggan, dan Tingkat Kepuasan Pelanggan.

POLITEKNIK  
NEGERI  
JAKARTA



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

### ABSTRACT

Jahidan Nashoha Susilo

*Marketing Management of Citizens with Special Needs  
Customer Satisfaction Level of Jahidan Deaf Mocktail Products*

*Jahidan Deaf Mocktail was started from the beginning of a business that originated from a course given by lecturers as an assignment for Entrepreneurship 1 and Entrepreneurship 2. This mocktail business is an original idea from the author who really likes all kinds of contemporary soft drinks which are often called mocktails. This writing aims to see the level of customer satisfaction of Jahidan Deaf Mocktail soft drink products. The customer satisfaction questionnaire was created using Google Form Digital. Based on the results of the customer satisfaction survey, Jahidan Deaf Mocktail has a profitable prospect in the future. The results showed that 43 respondents had purchased Jahidan Deaf Mocktail drinks during November 2023 to July 2024, with 83.72% expressing very satisfied and satisfied with this Jahidan Deaf Mocktail drink. Respondents agreed that the price of the drink was affordable with a total of 86.05% stating that they were more satisfied and very satisfied. For the service of Jahidan Deaf Mocktail drinks to its customers stated 100% very satisfied. Jahidan Deaf Mocktail drink packaging 90.7% is very liked and preferred by its customers. Some respondents also praised the size of the Jahidan Deaf Mocktail drink packaging, which was very unique and practical, and often the respondents made repeat purchases because they trusted the fresh Jahidan Deaf Mocktail soft drinks. It is recommended for the makers of Jahidan Deaf Mocktail to continue to improve product quality, add variants of beverage flavors, and improve services in order to achieve ideal customer satisfaction.*

**Keywords:** *Jahidan Deaf Mocktail, Customer satisfaction survey, and Customer Satisfaction Level.*

**POLITEKNIK  
NEGERI  
JAKARTA**



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## DAFTAR ISI

LEMBAR PERNYATAAN ORISINALITAS .....	II
LEMBAR PENGESAHAN .....	III
LEMBAR PERSETUJUAN LAPORAN TUGAS AKHIR.....	IV
HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS .....	V
KATA PENGANTAR .....	VI
ABSTRAK .....	VII
ABSTRACT .....	VIII
DAFTAR ISI.....	IX
DAFTAR TABEL .....	XI
DAFTAR GAMBAR .....	XIII
DAFTAR LAMPIRAN.....	XIV
BAB I .....	1
PENDAHULUAN.....	1
1.1 LATAR BELAKANG PENULISAN .....	1
1.2 TUJUAN PENULISAN .....	2
1.3 MANFAAT PENULISAN .....	2
1.4 METODE PENULISAN .....	3
1.5 SISTEMATIKA PENULISAN.....	3
BAB 2.....	5
TINJAUAN PUSTAKA.....	5
2.1 SEJARAH <i>MOCKTAIL</i> .....	5
2.2. PENGERTIAN TENTANG <i>MOCKTAIL</i> .....	5
2.2.1 Jenis-jenis Minuman <i>Mocktail</i> .....	6
2.3 CIRI MINUMAN <i>MOCKTAIL</i> .....	7
2.4 SERTA FILOSOFI DARI TEKSTUR <i>MOCKTAIL</i> .....	7
2.5. PENGERTIAN PENJUALAN .....	7
2.5.1. Pentingnya Penjualan.....	8
2.6. PEMASARAN .....	9
2.6.1. Pengertian Pemasaran .....	9
2.6.2. Pentingnya Pemasaran .....	9
2.7 KEPUASAN PELANGGAN .....	11
2.7.1 Pengertian Kepuasan Pelanggan and Loyalitas.....	11
2.7.2. Faktor-faktor yang mempengaruhi kepuasan pelanggan .....	12
2.7.3. Cara Mengukur Indikator Kepuasan Pelanggan .....	14
2.7.4. Alasan Mengapa Perlu melakukan survai kepuasan Pelanggan .....	16
2.7.5. Langkah –Langkah Survei Kepuasan Pelanggan.....	18
2.7.6. Cara mengoptimalkan kepuasan Pelanggan.....	19
BAB 3.....	20
PROFIL DAN PELAKSANAAN USAHA .....	20
3.1. PROFIL USAHA .....	20
3.2. PELAKSANAAN USAHA .....	22
3.2.2. Pembuatan Produk .....	30
BAB 4.....	31
PEMBAHASAN .....	31



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

4.1 LAPORAN KEUANGAN .....	31
4.2 DATA LAPORAN RESPONDEN .....	38
4.3 KEPUASAN PELANGGAN .....	55
4.3.1 Komponen yang digunakan pada tugas akhir ini berikut:.....	55
4.4 ANALISIS SWOT .....	57
BAB 5.....	60
PENUTUP .....	60
5.1 KESIMPULAN .....	60
5.2 SARAN .....	60
DAFTAR PUSTAKA .....	62
LAMPIRAN .....	64
LAMPIRAN 1 FOTO PRODUK .....	64
LAMPIRAN 2 FOTO PRODUK BERLABEL .....	64
LAMPIRAN 3 FOTO PROSES PEMBUATAN.....	64
LAMPIRAN 4 FLAYER .....	67
LAMPIRAN 5 KWITANSI/BON.....	67
LAMPIRAN 6 FOTO KEGIATAN PENJUALAN .....	68
LAMPIRAN 7 QUESIONER KEPUASAN PELANGGAN.....	68
LAMPIRAN 8 DATA EXCEL / DATA MENTAH.....	72
LAMPIRAN 9 DATA DIOLAH/GRAFIK KEPUASAN PELANGGAN .....	74

**POLITEKNIK  
NEGERI  
JAKARTA**



**Hak Cipta :**

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :  
a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.  
b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### DAFTAR TABEL

Tabel 3.1 Perlengkapan dan bahan utama .....	23
Tabel 3.2 Perlengkapan yang dibutuhkan .....	23
Tabel 3.3 Peralatan yang dibutuhkan .....	24
Tabel 3.4 <i>Fixed Cost</i> (Biaya Tetap) .....	24
Tabel 3.5 <i>Variable Cost</i> (Biaya Tidak Tetap) .....	24
Tabel 3.6 Rekapitulasi biaya/modal investasi .....	25
Tabel 4.1 Laporan hasil penjualan <i>Mocktail Blue Lagoon</i> semester 5 .....	31
Tabel 4.2 Laporan hasil penjualan <i>Mocktail Strawberry</i> semester 5 .....	32
Tabel 4.3 Laporan hasil penjualan <i>Mocktail Lychee</i> semester 5 .....	32
Tabel 4.4 Laporan hasil penjualan <i>Mocktail Mangga</i> semester 5 .....	33
Tabel 4.5 Laporan hasil penjualan <i>Mocktail Blue Lagoon</i> semester 6 .....	35
Tabel 4.6 Laporan hasil penjualan <i>Mocktail Strawberry</i> semester 6 .....	35
Tabel 4.7 Laporan hasil penjualan <i>Mocktail Lychee</i> semester 6 .....	36
Tabel 4.8 Laporan hasil penjualan <i>Mocktail Mangga</i> semester 6 .....	36
Tabel 4.9 Data karakteristik responden berdasarkan jenis kelamin .....	38
Tabel 4.10 Data karakteristik responden berdasarkan umur .....	39
Tabel 4.11 Data karakteristik responden berdasarkan pendidikan .....	39
Tabel 4.12 Data karakteristik responden berdasarkan pekerjaan .....	40
Tabel 4.13 Data karakteristik responden berdasarkan status .....	40
Tabel 4.14 Data karakteristik responden berdasarkan alamat domisili .....	41
Tabel 4.15 Data karakteristik responden berdasarkan pendapatan/uang saku per bulan .....	41
Tabel 4.16 Data Karakteristik Responden Berdasarkan Sudah Pernah Membeli produk minuman <i>Mocktail</i> atau Tidak Pernah membeli .....	42
Tabel 4.17 Data karakteristik responden berdasarkan berapa kali membeli produk <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> .....	42
Tabel 4.18 Data Karakteristik Responden Berdasarkan Ketahui tentang .....	43
Tabel 4.19 Data karakteristik responden berdasarkan motivasi membeli produk <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> .....	43
Tabel 4.20 Data karakteristik responden berdasarkan apakah sampai saat ini masih berminat dengan produk <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> .....	44
Tabel 4.21 Data karakteristik responden berdasarkan apakah sudah ada produk lain yang lebih diminat lain yang lebih diminat .....	44
Tabel 4.22 Data karakteristik responden berdasarkan harapan : rasa .....	45
Tabel 4.23 Data karakteristik responden berdasarkan kinerja : rasa .....	46
Tabel 4.24 Data karakteristik responden berdasarkan harapan : harga .....	46
Tabel 4.25 Data karakteristik responden berdasarkan kinerja : harga .....	47
Tabel 4.26 Data karakteristik responden berdasarkan harapan : kemasan .....	47
Tabel 4.27 Data karakteristik responden berdasarkan kinerja : kemasan .....	48
Tabel 4.28 Data karakteristik responden berdasarkan kreativitas dalam membuat produknya sudah bagus .....	48
Tabel 4.29 Data karakteristik responden berdasarkan kebersihan dalam penyajian / penyediaan produk baik .....	49
Tabel 4.30 Data karakteristik responden berdasarkan produk minuman aman dengan packaging karena ada resleting tutup minuman .....	49



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

Tabel 4.31 Data karakteristik responden berdasarkan produk sangat membantu konsumen dalam menghemat waktu, tenaga dan keuangan.....	50
Tabel 4.32 Data karakteristik responden berdasarkan pelayanan dalam penyediaan produknya.....	51
Tabel 4.33 Data karakteristik responden berdasarkan pelayanan dalam menyambut konsumen cukup ramah dan bijak .....	51
Tabel 4.34 Data karakteristik responden berdasarkan pelayanan dalam memberikan informasi produk kepada konsumen cukup jelas .....	52
Tabel 4.35 Data karakteristik responden berdasarkan produk yang dipesan Pre Order oleh pembeli, pengiriman dengan tanggal waktu tepat.....	52
Tabel 4.36 Data karakteristik responden berdasarkan penampilan penjual bersih, rapi dan menarik.....	53
Tabel 4.37 Data berdasarkan masukkan Responden untuk Perkembangan Minuman <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> .....	54
Tabel 4.38 Komponen Rata-rata Kepentingan , Kinerja dan Selisih .....	55
Tabel 4.39 Komponen Rata-rata Kepentingan , dan Faktor Pembobot .....	56
Tabel 4.40 Komponen Faktor Pembobot, Rata-rata Kinerja, dan Skor Kepuasan Tertimbangan .....	56
Tabel 4.41 Analisis SWOT .....	57





## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Foto jenis-jenis minuman produk <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> .....	6
Gambar 3.1 Logo Usaha <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> .....	20
Gambar 3.2 Produk minuman mocktail berserta label “ <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> ”	20
Gambar 3.3 Poster menu <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> .....	21
Gambar 3.4 Kemasan <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> .....	21
Gambar 3.5 Flowchart pembuatan produk .....	30
Gambar 4.1 Grafik data hasil penjualan <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> pada semester 5	34
Gambar 4.2 Grafik data hasil penjualan <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> pada semester 6	37
Gambar 4.3 Grafik karakteristik responden berdasarkan nama lengkap .....	38



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Foto produk berserta “ <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> ” .....	64
Lampiran 2 Foto produk berlabel berserta “ <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> ”.....	64
Lampiran 3 Foto produk proses pembuatan “ <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> ” .....	66
Lampiran 4 Flayer berserta “ <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> ” .....	67
Lampiran 5 Kwitansi/ Bon berserta “ <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> ” .....	67
Lampiran 6 Foto kegiatan penjualan produk minuman <i>mocktail</i> berserta logo “ <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> ” .....	68
Lampiran 7 Quesioner Kepuasan Pelanggan dari Google Formulir berserta logo “ <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> ” .....	72
Lampiran 8.1 Data Excel Kepuasan Pelanggan dari Google Formulirnya .....	72
Lampiran 8.2 Data Excel Hasil Penjualan <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> pada Semester 5 .....	73
Lampiran 8.3 Data Excel Hasil Penjualan <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> pada Semester 6 .....	73
Lampiran 9.1 Data diolah/Grafik Hasil Penjualan <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> pada semester 5 .....	74
Lampiran 9.2 Data diolah/Grafik Hasil Penjualan <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> pada semester 6 .....	74
Lampiran 9.3 Data diolah/Grafik Karakteristik Responden Berdasarkan Nama Lengkap dengan hasil 43 orang responden .....	75
Lampiran 9.4 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan jenis kelamin .....	75
Lampiran 9.5 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan umur .....	75
Lampiran 9.6 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan pendidikan .....	76
Lampiran 9.7 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan pekerjaan .....	76
Lampiran 9.8 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan status .....	76
Lampiran 9.9 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan alamat domisili.....	77
Lampiran 9.10 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan pendapatan / uang saku per bulan .....	77
Lampiran 9.11 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan sudah pernah membeli produk minuman <i>mocktail</i> & tidak pernah membeli.....	77
Lampiran 9.12 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan berapa kali membeli produk <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> .....	78
Lampiran 9.13 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan ketahui tentang produk <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> .....	78
Lampiran 9.14 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan motivasi produk <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> .....	78
Lampiran 9.15 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan apakah sampai saat ini masih berminat dengan produk <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> .....	79
Lampiran 9.16 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan apakah sudah ada produk lain yang lebih diminat.....	79
Lampiran 9.17 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan harapan:rasa.....	79



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

Lampiran 9.18 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan kinerja:rasa .....	80
Lampiran 9.19 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan harapan:harga .....	80
Lampiran 9.20 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan kinerja:harga.....	80
Lampiran 9.21 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan harapan:kemasan .....	81
Lampiran 9.22 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan kinerja:kemasan.....	81
Lampiran 9.23 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan kreativitas dalam membuat produknya sudah bagus .....	81
Lampiran 9.24 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan kebersihan dalam penyajian / penyediaan produk baik .....	82
Lampiran 9.25 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan produk minuman aman dengan packaging karena ada releting tutup minuman .....	82
Lampiran 9.26 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan produk sangat membantu konsumen dalam menghemat waktu, tenaga, dan keuangan ...	82
Lampiran 9.27 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan pelayanan dalam penyediaan produknya.....	83
Lampiran 9.28 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan pelayanan dalam menyambut konsumen cukup ramah dan bijak .....	83
Lampiran 9.29 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan pelayanan dalam memberikan informasi produk kepada konsumen cukup jelas .....	83
Lampiran 9.30 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan penampilan penjual bersih, rapi dan menarik .....	84
Lampiran 9.31 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan produk yang dipesan pre order oleh pembeli, pengiriman dengan tanggal waktu tepat ...	84
Lampiran 9.32 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan mohon masukannya untuk perkembangan minuman <i>Jahidan Deaf Mocktail</i> .....	84

POLEH  
NEGERI  
JAKARTA



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## BAB I

### PENDAHULUAN

#### 1.1 Latar Belakang Penulisan

Masyarakat saat ini sangat menyukai jenis minuman yang ringan, rasanya unik, segar dan berkelas yang disebut dengan *mocktail*. *Mocktail* ini pertama kali diperkenalkan oleh restaurant atau cafe-cafe di Hawaii, Bali, Jakarta. Jenis *mocktail* ini sebagai minuman soda, atau substitusi dari minuman yang tidak mengandung alkohol. *Mocktail* ini adalah jenis minuman bersoda yang bisa dicampur dengan berbagai jenis rasa buah-buahan didalamnya. Sehingga membuat *mocktail* ini makin digemari masyarakat di seluruh dunia. Perlahan-lahan para barista mulai memperkenalkan berbagai macam jenis *mocktail* di restoran dan cafe-cafe.

Tujuan menjual minuman *mocktail* untuk memperkenalkan resep pribadi dan mempopulerkan jenis minuman ringan tapi berkelas dengan nama produk *Jahidan Deaf Mocktail*. Dipernilai ini penulis menginginkan masyarakat luar tahu bahwa penulis sebagai pembuat minuman ini adalah penyandang disabilitas khusus tuli/ tuna rungu, dan masyarakat dapat menerima dan menyukai produk minuman *mocktail* buatan penulis ini.

Salah satu tantangan terbesar dalam bisnis pemula di era global sekarang adalah menciptakan dan mempertahankan pelanggan yang puas dan loyal. Sangat sulit bagi sebuah usaha untuk bertahan dalam jangka panjang tanpa ada pelanggan yang puas. Berbagai riset menunjukkan bahwa mempertahankan pelanggan jauh lebih murah dibandingkan mendapatkan pelanggan baru. Hal ini mendorong semakin banyaknya pemasar yang berusaha meningkatkan pemahaman atas perilaku konsumen dalam rangka memuaskan pelanggan.

Pentingnya melakukan survei tingkat kepuasan pelanggan terhadap produk *mocktail* yang baru diproduksi ini adalah sebagai tolok ukur dan kritikan yang membangun untuk membuat cita rasa minuman yang pas dan diharapkan agar produk *mocktail* karya penulis ini disukai semua kalangan masyarakat.



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

### 1.2 Tujuan Penulisan

Tujuan penulisan Laporan Tugas Akhir adalah berikut:

- 1). Menjelaskan tahapan perencanaan, pembuatan, penjualan dan pemasaran *Jahidan Deaf Mocktail*.
- 2). Mengetahui tingkat penjualan dan pemasaran *Jahidan Deaf Mocktail*.
- 3). Mengetahui tingkat kepuasan pelanggan *Jahidan Deaf Mocktail*.

### 1.3 Manfaat Penulisan

Manfaat penulisan dalam Laporan Tugas Akhir adalah berikut:

#### 1. Bagi Penulis

- 1). Sebagai Sarana bagi penulis untuk mempraktikkan ilmu pengetahuan dan keterampilan yang diperoleh selama kuliah Politeknik Negeri Jakarta.
- 2). Sebagai salah satu melengkapi syarat kelulusan pada di Program Studi D-3 Manajemen Pemasaran untuk Warga Negara Berkebutuhan khusus, Jurusan Akuntansi Politeknik Negeri Jakarta.

#### 2. Bagi Semua Pihak yang Terlibat

- 1). Bagi masyarakat, dapat dijadikan referensi dalam memahami perencanaan, pembuatan dan pelaksanaan penjualan di media sosial pada saat ingin memulai usaha.
- 2). Bagi Politeknik Negeri Jakarta, sebagai acuan bagi mahasiswa yang ingin membuat Laporan Tugas Akhir dan sebagai arsip di perpustakaan Politeknik Negeri Jakarta.

#### 3. Bagi Masyarakat

- 1). Memberikan pengetahuan bagi masyarakat tentang penjualan, pemasaran dan kepuasan pelanggan produk *Jahidan Deaf Mocktail* serta mengenal kesegaran yang enak dan manis.

#### 4. Bagi Politeknik Negeri Jakarta

- 1). Sebagai dokumen bukti terselesaiannya salah satu persyaratan kelulusan jenjang bagi mahasiswa Program Studi D-3 Manajemen Pemasaran untuk Warga Negara Berkebutuhan Khusus yang disimpan di repository Politeknik Negeri Jakarta.



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

### 1.4 Metode Penulisan

Metode penulisan yang digunakan untuk menyusun tugas akhir ini :

#### 1). Studi Literatur

Melakukan penelitian dengan menggunakan data dari sumber yang sudah terverifikasi. Data yang diperoleh penulis berasal dari buku, jurnal, artikel, tulisan dan website yang berkaitan dengan topik penelitian.

#### 2). Praktik TA : observasi

Observasi praktik TA melakukan pengamat langsung di Kampus PNJ, tempat Pasar Senggol di acara VOKASIFEST 2023 di Taman Ismail Marzuki, Area CFD Kopassus Cijantung, tempat BRSPDS Rungu Wicara Melati di Bambu Apus, *Car Free Day* di Jl Jend Sudirman, *Car Free Day* di depan Plaza FX Senayan, *Car Free Day* di Jl MH Thamrin, area Jl Sudirman, Stasiun MRT Dukuh Atas dan Bazar Accounting Fair 2024. Penulis mengumpulkan data dan informasi Dari konsumen untuk mengetahui konsep awal yang akan digunakan untuk merancang desain kemasan *Jahidan Deaf Mocktail*.

#### 3). Pembahasan TA : Deskriptif Kuantitatif

Mendeskripsikan, mengambil data, dan menjelaskan sesuatu yang dipelajari dengan apa adanya dan menarik kesimpulan dari fenomena yang dapat diamati dengan menggunakan angka-angka.

### 1.5 Sistematika Penulisan

# POLITEKNIK NEGERI JAKARTA

Sistematika penulisan laporan ini dijabarkan dalam beberapa bab sesuai dengan aturan dan ketentuan yang berlaku di Program Studi D-3 Manajemen Untuk Warga Negara Berkebutuhan Khusus Politeknik Negeri Jakarta yang tugas akhir Tingkat Kepuasan Pelanggan Produk *Jahidan Deaf Mocktail*:

### BAB 1: PENDAHULUAN

Bab ini berisi latar belakang penulisan laporan tugas akhir, Tujuan penulisan laporan tugas akhir, Manfaat penulisan laporan tugas akhir, Metode penulisan laporan tugas akhir, dan sistematika penulisan tugas akhir.



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## BAB 2 : TINJAUAN PUSTAKA

Dalam bab ini menguraikan tentang sejarah asal *Mocktail*, pengertian *Jahidan Deaf Mocktail*, ciri minuman *mocktail*, serta filosofi dari tekstur *Mocktail*, penjualan, pemasaran, bauran pemasaran, STP, tingkat kepuasan pelanggan dan cara mengukur tingkat kepuasan pelanggan.

## BAB 3 : PROFIL DAN PELAKSANAAN USAHA

Dalam bab ini menggambarkan profil usaha *Jahidan Deaf Mocktail* dan pelaksanaan usahanya.

## BAB 4 : PEMBAHASAN

Menjelaskan tahap pembuatan produk, laporan penjualan, analisis STP, analisis 4P dan tingkat kepuasan pelanggan produk *Jahidan Deaf Mocktail*

## BAB 5 : PENUTUP

Penulis menyampaikan kesimpulan dan saran hasil dari kepuasan pelanggan *Jahidan Deaf Mocktail*

**POLITEKNIK  
NEGERI  
JAKARTA**



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.

b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## BAB 5 PENUTUP

### 5.1 Kesimpulan

Hasil kesimpulan tugas akhir yang berjudul Tingkat Kepuasan Pelanggan Produk *Jahidan Deaf Mocktail* didapatkan beberapa hal yang dapat dijadikan rujukan berdasarkan survei kepuasan pelanggan secara digital dapat disimpulkan :

1. Penjualan, pemasaran dan tingkat kepuasan pelanggan untuk produk minuman *mocktail* *Jahidan Deaf Mocktail* telah menunjukkan bahwa pembeli produk minuman ringan *mocktail* ini mulai digemari dan diminati oleh pelanggan-pelanggannya maupun calon pelanggan.
2. Laporan keuangan dan survei kepuasan pelanggan secara digital diperoleh dari data digital survei yang diikuti komponen 43 responden.
3. Pelanggan sangat puas dengan Kemasan produk yang menarik dan unik, serta sudah memenuhi kriteria rata-rata pelanggan yaitu : tidak bocor, plastiknya tebal, ada resleting penutup di atas, tidak mudah robek, ada tempat menaruh sedotan, dan tidak mudah robek.
4. Tingkat kepuasan pelanggan sudah diterapkan melalui analisis SWOT untuk produk minuman ringan *Jahidan Deaf Mocktail* untuk menaikkan angka penjualan.
5. Berdasarkan perhitungan dan analisa keuangan minuman mocktail berlogo *Jahidan Deaf Mocktail* dengan data komponen 43 responden ini layak untuk dijalankan dan dikembangkan.

### 5.2 Saran

Disarankan dan manfaat yang diharapkan dari penulisan ini :

1. Dalam membuka usaha bisnis kuliner ini, banyak kompetitor / pesaing yang bergerak di bidang usaha yang sama, sehingga perlu strategi strategi yang lebih baik untuk menyikapinya.
2. Untuk meningkatkan rasa minuman *mocktail* ini pelaku tunggal perlu menambah varian rasa baru yang lebih banyak lagi sesuai permintaan pelanggan loyal.
3. Untuk meningkatkan penjualan perlu lebih banyak mengikuti kegiatan bazaar , baik bazaar yang di lingkungan kampus PNJ maupun di luar lingkungan kampus PNJ.
4. Untuk setiap mengikuti bazaar , pelaku harus langsung membuat laporan keuangan penjualan supaya laba/rugi keuntungan penjualan bisa langsung terlihat.



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta





**Hak Cipta :**

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :  
a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.  
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### DAFTAR PUSTAKA

- BOSTON, A. (2022). Cocktail Adalah: Pengertian. Jenis, Macam dan Manfaatnya (amesbostonhotel. com) diakses pada tanggal, 4.
- DIAS, S. (2020). Pengaruh Place Terhadap Keputusan Pembelian Menu Orange Peach Tea (Studi Pada Barelo Cafe Kota Nganjuk) (Doctoral dissertation, IAIN Kediri).
- FUAD, Z. (2023). STRATEGI PEMASARAN DIGITAL MARKETING DALAM MENINGKATKAN PENJUALAN (STUDI KASUS BAKERS KITCHEN ROOFTOP GARDEN PURWOKERTO TIMUR BANYUMAS) (Doctoral dissertation, UIN Prof. KH Saifuddin Zuhri).
- GOFUR, A. (2019). Pengaruh kualitas pelayanan dan harga terhadap kepuasan pelanggan. Jurnal Riset Manajemen Dan Bisnis (JRMB) Fakultas Ekonomi UNIAT, 4(1), 37-44.
- IBRAHIM, M., & Thawil, S. M. (2019). Pengaruh kualitas produk dan kualitas pelayanan terhadap kepuasan konsumen. Jurnal Riset Manajemen Dan Bisnis (JRMB) Fakultas Ekonomi UNIAT, 4(1), 175-182.
- KUSPRIYONO, T., & Ramadhyanti, A. (2021). Strategi promosi kreatif dan strategi pemasaran inteksin dalam meningkatkan penjualan. AKUNTABEL: Jurnal Ekonomi dan Keuangan, 18(3), 551-562.
- KUSUMAH, M. E. F. (2021). PERENCANAAN BISNIS ARGOPURO MOCKTAIL BAR (Doctoral dissertation, Program Studi Manajemen S1 Fakultas Ekonomi-Bisnis Universitas Widyatama).
- MUGININGSIH, U., & Sulistiyo, H. (2021). Pengaruh Total Hutang, Modal Kerja dan Penjualan terhadap Laba Bersih (Studi Empiris pada Perusahaan Sub Sektor Makanan dan Minuman yang Terdaftar di Bursa Efek Indonesia Tahun 2015-2019). *Dharma Ekonomi*, 28(2), 50-62.
- PARANSA, E. C. (2022). PEMANFAATAN BUAH MARKISA KUNING (PASSIFLORA FLAVICARVA) MENJADI MINUMAN MOCKTAIL (Doctoral dissertation, Politeknik Negeri Manado).
- PUTRI, N. H., Sari, N. S., & Rahmah, N. (2022). Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Proses Riset Konsumen: Target Pasar, Perilaku Pembelian



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

Dan Permintaan Pasar (Literature Review Perilaku Konsumen). Jurnal Ilmu Manajemen Terapan, 3(5), 504-514.

SASONGKO, S. R. (2021). Faktor-faktor kepuasan pelanggan dan loyalitas pelanggan (literature review manajemen pemasaran). Jurnal ilmu manajemen terapan, 3(1), 104-114.

SAPUTRO, L. E., & Ekawaty, D. (2023). Training on the Utilization of Spices as a Mixed Variant for Mocktail Drinks for PKK Organizations RW 09 Prima Harapan Regency Bekasi. Jurnal Pengabdian Masyarakat Bestari, 2(7), 585-596.





## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang menggumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

### LAMPIRAN

#### Lampiran 1 Foto Produk



Lampiran 1 Foto produk berserta “Jahidan Deaf Mocktail”

#### Lampiran 2 Foto Produk Berlabel



SAHIDAN  
DEAF  
MOCKTAIL

POLITEKNIK  
NEGERI

Lampiran 2 Foto produk berlabel berserta “Jahidan Deaf Mocktail”

#### Lampiran 3 Foto Proses Pembuatan





## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang menggumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta





## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang menggumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta



Lampiran 3 Foto produk proses pembuatan “Jahidan Deaf Mocktail”

**POLITEKNIK  
NEGERI  
JAKARTA**



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

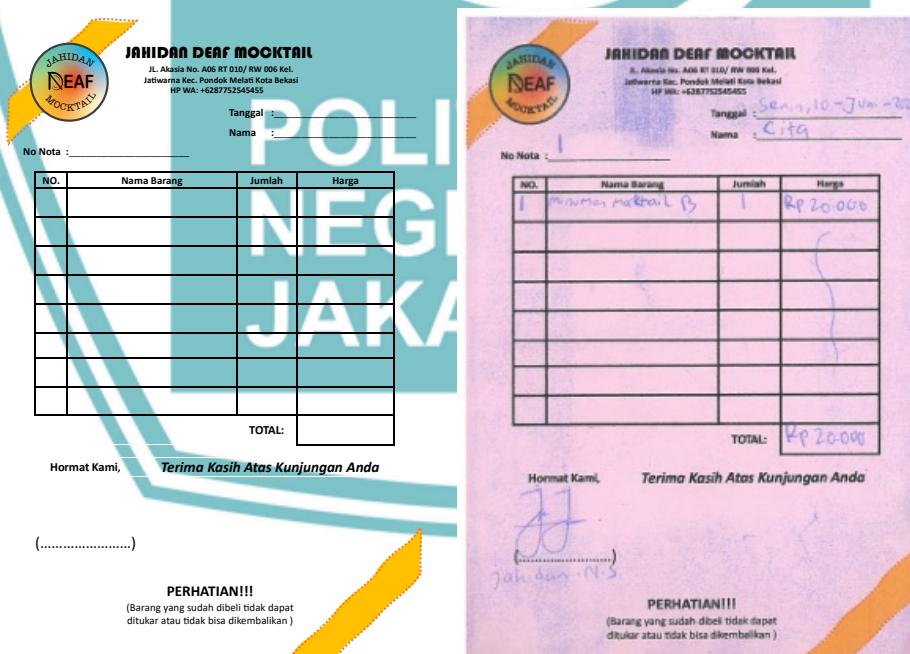
1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang menggumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

### Lampiran 4 Flayer



Lampiran 4 Flayer berserta “Jahidan Deaf Mocktail”

### Lampiran 5 Kwitansi/Bon



Lampiran 5 Kwitansi/ Bon berserta “Jahidan Deaf Mocktail”



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang menggumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

### Lampiran 6 Foto Kegiatan Penjualan



Lampiran 6 Foto kegiatan penjualan produk minuman *mocktail* berserta logo  
“Jahidan Deaf Mocktail”

### Lampiran 7 Quesioner Kepuasan Pelanggan

The screenshot shows a Google Forms survey titled "Kuesioner Kepuasan Pelanggan Tentang Usaha Jahidan Deaf Mocktail, bagian 1". The survey is in Indonesian and asks questions about satisfaction with the product. It includes sections for general information, satisfaction levels, and feedback. The survey is set to be completed in 10 minutes.



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang menggumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

The screenshots show three sections of a Google Form:

- Section 1 (Top):** Contains fields for Email\*, Name\*, WhatsApp\*, Gender\*, and Age\*.
- Section 2 (Middle):** Contains fields for Education level (SD, SMP, SMA, Diploma, Sarjana, Pascasarjana), Job, Status (Single or Married), and Home Address.
- Section 3 (Bottom):** Contains questions about monthly income and whether the user has ever bought Jahidan Deaf Mocktail.



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang menggumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

The screenshots show the following sections of the survey:

- Section 1:** Questions about purchase frequency and product knowledge.
- Section 2:** Questions about motivation for purchase and product popularity.
- Section 3:** Questions about product satisfaction and future purchase intent.
- Section 4:** A descriptive section for comments.
- Section 5:** Questions about taste, performance, price, and value.



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang menggumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

The screenshots show three pages of a Google Forms survey. The first page contains four questions about product packaging and presentation. The second page contains four questions about product safety and consumer convenience. The third page contains three questions about service quality and delivery. Each question uses a Likert scale from 1 (Sangat tidak puas/Sangat tidak setuju) to 5 (Sangat puas/Sangat setuju). The survey is titled 'Kuesioner Kepuasan Pelanggan Produk Jahidan Deaf Mocktail'.



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang menggumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

The screenshot shows a Google Form interface. At the top, it says "Kuesioner Kepuasan Pelanggan Produk Jahidan Deaf Mocktail". Below that, there are two rating scales. The first scale asks "Produk yang dipesan Pre Order oleh pembeli, Pengiriman dengan tanggal waktu tepat\*" with options from 1 (Sangat tidak setuju) to 5 (Sangat setuju). The second scale asks "Penampilan penjual bersih, rapi dan menarik\*" with options from 1 (Sangat tidak setuju) to 5 (Sangat setuju). Below these scales is a button "Setelah bagian 3 Lanjukan ke bagian berikut". A progress bar indicates "Babagan 4 dari 4". The final section is titled "Kuesioner bagian 4 terakhir" with a descriptive text "Mohon masukannya untuk perkembangan minuman Jahidan Deaf Mocktail\*" and a text area labeled "Teks jawaban panjang".

Lampiran 7 Quesioner Kepuasan Pelanggan dari Google Formulir berserta logo “Jahidan Deaf Mocktail”

### Lampiran 8 Data Excel / Data mentah

The screenshot shows an Excel spreadsheet titled "Baru Kuesioner Kepuasan Pelanggan Produk Jahidan Deaf Mocktail (Jawaban)". The data consists of approximately 45 rows of survey responses. Each row includes columns for Email, Nama Lengkap, Nomor WhatsApp, Jenis Kelamin, Umur, Pendidikan, Pekerjaan, Status, Alamat Domisili, and various address details. The data spans multiple columns and rows, providing detailed information for each respondent.

Lampiran 8.1 Data Excel Kepuasan Pelanggan dari Google Formulirnya



## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.

b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

REKAPITULASI HASIL PENJUALAN JAHIDAN DEAF MOCKTAIL DENGAN RASA BLUE LAGOON PADA SEMESTER 5												REKAPITULASI HASIL PENJUALAN JAHIDAN DEAF MOCKTAIL DENGAN RASA LYCHEE PADA SEMESTER 5																																																				
Minggu ke	Tanggal	Jumlah produk/ barang terjual (unit/pieces)	Harga jual produk/barang per unit/pieces (Rp.)	Oment Penjualan (Rp.)	Harga Pokok Penjualan (HPP) barang per unit/pieces (Rp.)	Harga Induk Penjualan (HPP) barang per unit/pieces (Rp.)	Laba/keuntungan (Rp.)	Minggu ke	Tanggal	Jumlah produk/ barang terjual (unit/pieces)	Harga jual produk/barang per unit/pieces (Rp.)	Oment Penjualan (Rp.)	Harga Pokok Penjualan (HPP) barang per unit/pieces (Rp.)	Harga Induk Penjualan (HPP) barang per unit/pieces (Rp.)	Laba/keuntungan (Rp.)																																																	
1	2	3	4	5	6	7	8	1	2	3	4	5	6	7	8	1	2	3	4	5	6	7	8																																									
1	26,27 & 28 November 2023	10	Rp. 20.000	Rp. 200.000	Rp. 7.110	Rp. 11.300	Rp. 148.900	1	26,27 & 28 November 2023	10	Rp. 25.000	Rp. 250.000	Rp. 7.110	Rp. 11.300	Rp. 178.900	2	3,4 dan 5 Desember 2023	7	Rp. 25.000	Rp. 175.000	Rp. 7.110	Rp. 49.770	Rp. 125.230	3	11 dan 12 Desember 2023	30	Rp. 25.000	Rp. 750.000	Rp. 7.110	Rp. 213.300	Rp. 536.700	4	18 Desember 2023	1	Rp. 25.000	Rp. 25.000	Rp. 7.110	Rp. 18.000	Rp. 12.900	5	24 Desember 2023	3	Rp. 20.000	Rp. 60.000	Rp. 7.110	Rp. 21.330	Rp. 38.670	6	7 - 8 Januari 2024	6	Rp. 25.000	Rp. 150.000	Rp. 7.110	Rp. 42.665	Rp. 107.340	Total	55	Rp. 125.000	Rp. 3.750.000	Rp. 7.110	Rp. 152.500	Rp. 317.500	Rp. 914.500	Rp. 804.500

Lampiran 8.2 Data Excel Hasil Penjualan *Jahidan Deaf Mocktail* pada Semester 5

REKAPITULASI HASIL PENJUALAN JAHIDAN DEAF MOCKTAIL DENGAN BLUE LAGOON PADA SEMESTER 6												REKAPITULASI HASIL PENJUALAN JAHIDAN DEAF MOCKTAIL DENGAN LYCHEE PADA SEMESTER 6																																																			
Minggu ke	Tanggal	Jumlah produk/ barang terjual (unit/pieces)	Harga jual produk/barang per unit/pieces (Rp.)	Oment Penjualan (Rp.)	Harga Pokok Penjualan (HPP) barang per unit/pieces (Rp.)	Harga Induk Penjualan (HPP) barang per unit/pieces (Rp.)	Laba/keuntungan (Rp.)	Minggu ke	Tanggal	Jumlah produk/ barang terjual (unit/pieces)	Harga jual produk/barang per unit/pieces (Rp.)	Oment Penjualan (Rp.)	Harga Pokok Penjualan (HPP) barang per unit/pieces (Rp.)	Harga Induk Penjualan (HPP) barang per unit/pieces (Rp.)	Laba/keuntungan (Rp.)																																																
1	2	3	4	5	6	7	8	1	2	3	4	5	6	7	8	1	2	3	4	5	6	7	8																																								
1	21,22 & 23 November 2024	1	Rp. 20.000	Rp. 20.000	Rp. 7.110	Rp. 11.300	Rp. 12.890	1	21 sd 27 Nov 2024	1	Rp. 25.000	Rp. 25.000	Rp. 7.110	Rp. 2.110	Rp. 17.890	2	28 Mei sd 3 Jun 2024	1	Rp. 25.000	Rp. 25.000	Rp. 7.110	Rp. 2.110	Rp. 17.890	3	4 dan 5 Juni 2024	1	Rp. 25.000	Rp. 25.000	Rp. 7.110	Rp. 2.110	Rp. 17.890	4	11 dan 12 Juni 2024	1	Rp. 25.000	Rp. 25.000	Rp. 7.110	Rp. 2.110	Rp. 17.890	5	18 sd 24 Juni 2024	3	Rp. 20.000	Rp. 60.000	Rp. 7.110	Rp. 21.330	Rp. 38.670	6	25 Jun - 1 Jul 2024	7	Rp. 25.000	Rp. 150.000	Rp. 7.110	Rp. 42.665	Rp. 107.340	Total	15	Rp. 175.000	Rp. 375.000	Rp. 7.110	Rp. 49.770	Rp. 106.450	Rp. 268.350

Lampiran 8.3 Data Excel Hasil Penjualan *Jahidan Deaf Mocktail* pada Semester 6



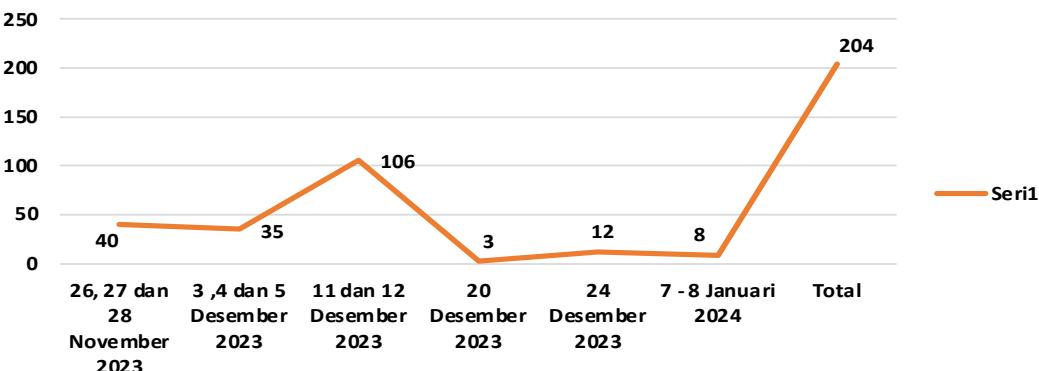
## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang menggumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

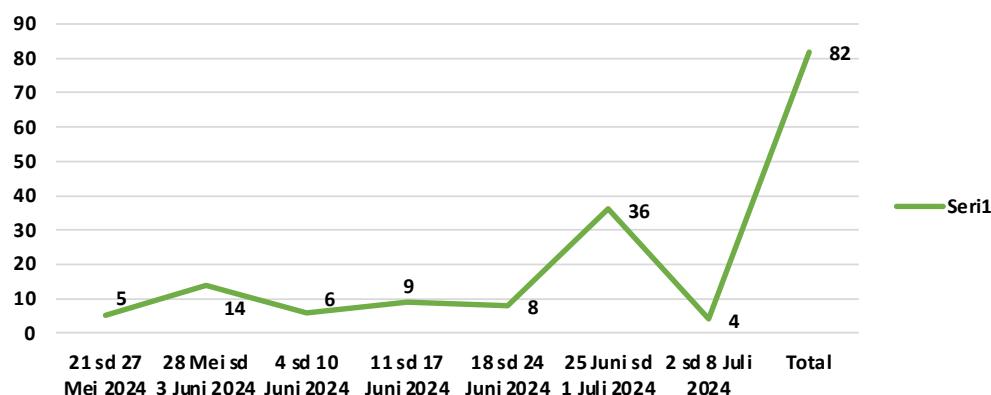
### Lampiran 9 Data diolah/grafik Kepuasan Pelanggan

**DATA HASIL PENJUALAN JAHIDAN DEAF MOCKTAIL PADA SEMESTER 5**



Lampiran 9.1 Data diolah/Grafik Hasil Penjualan *Jahidan Deaf Mocktail* pada semester 5

**DATA HASIL PENJUALAN JAHIDAN DEAF MOCKTAIL PADA SEMESTER 6**



Lampiran 9.2 Data diolah/Grafik Hasil Penjualan *Jahidan Deaf Mocktail* pada semester 6

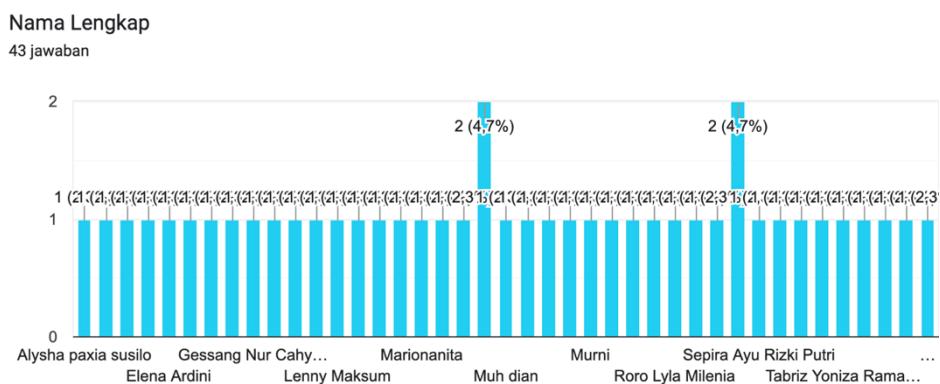
**POLITEKNIK NEGERI JAKARTA**



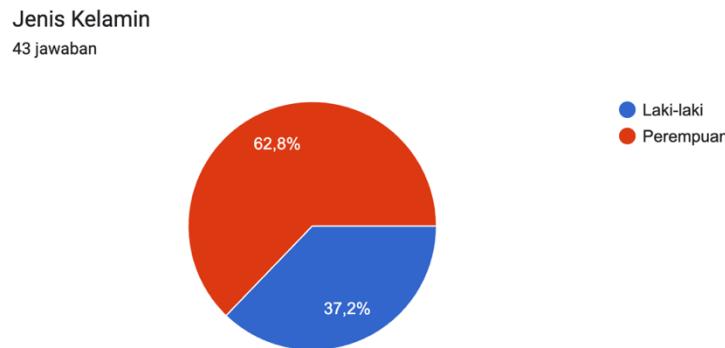
## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

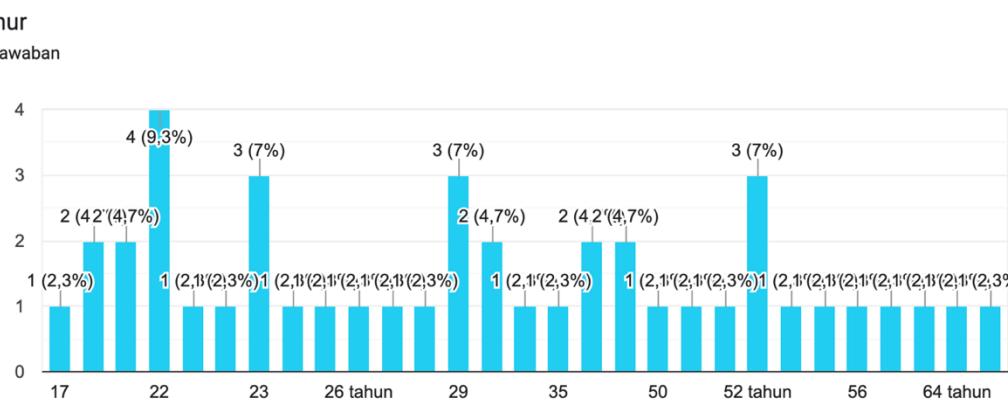
1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang menggumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta



Lampiran 9.3 Data diolah/Grafik Karakteristik Responden Berdasarkan Nama Lengkap dengan hasil 43 orang responden



Lampiran 9.4 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan jenis kelamin



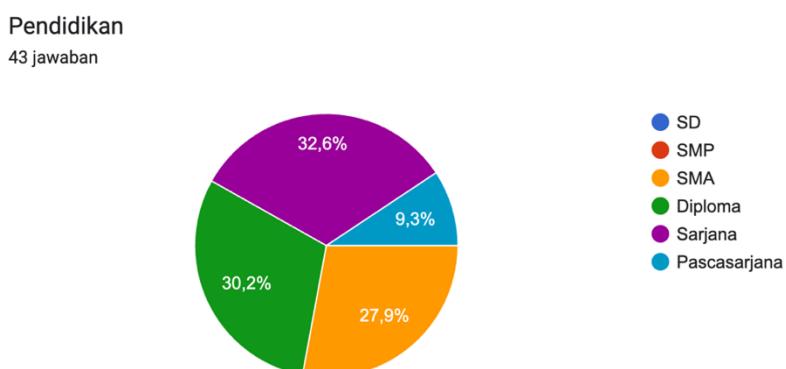
Lampiran 9.5 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan umur



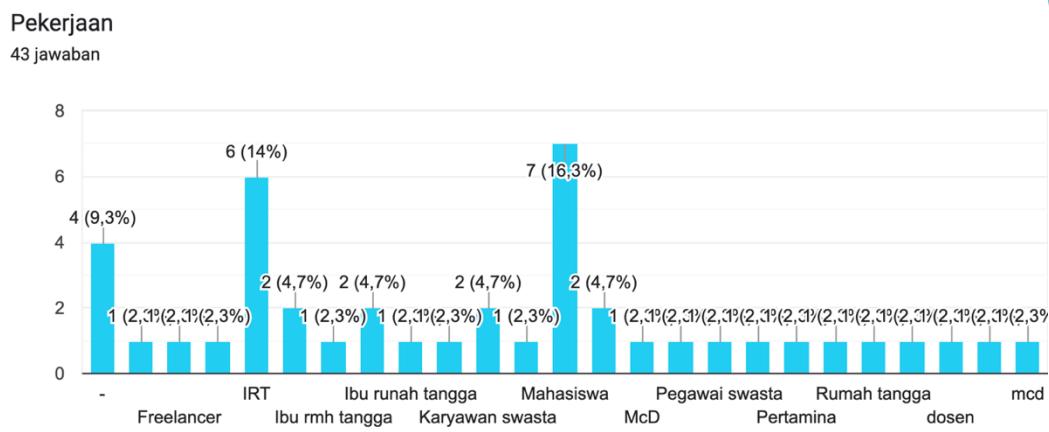
## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

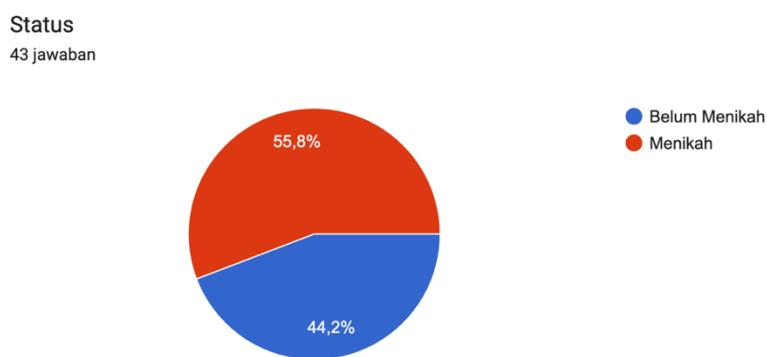
1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang menggumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta



Lampiran 9.6 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan pendidikan



Lampiran 9.7 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan pekerjaan



Lampiran 9.8 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan status

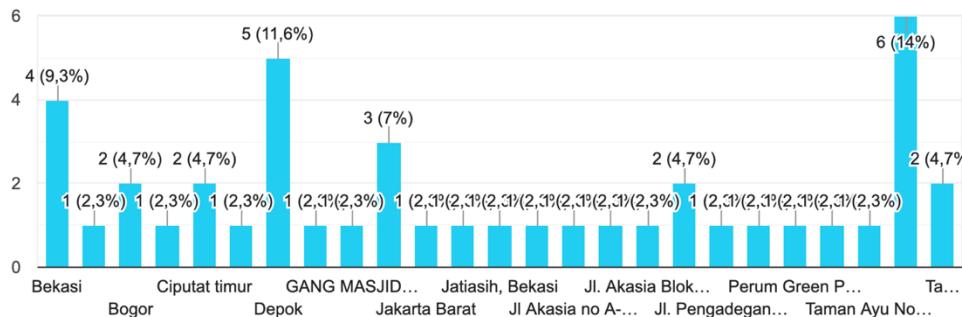


## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

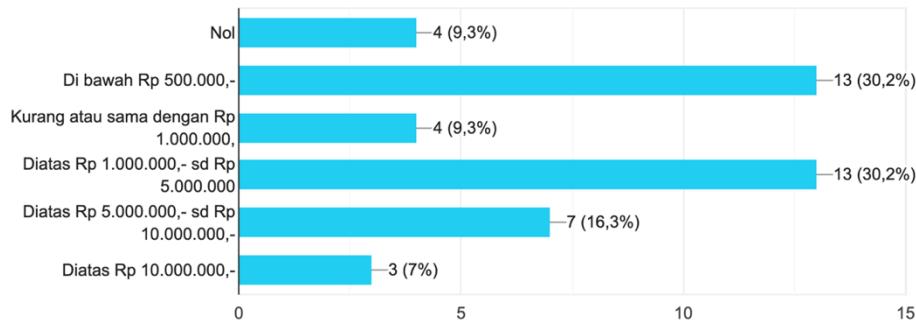
1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang menggumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

Alamat Domisili  
43 jawaban



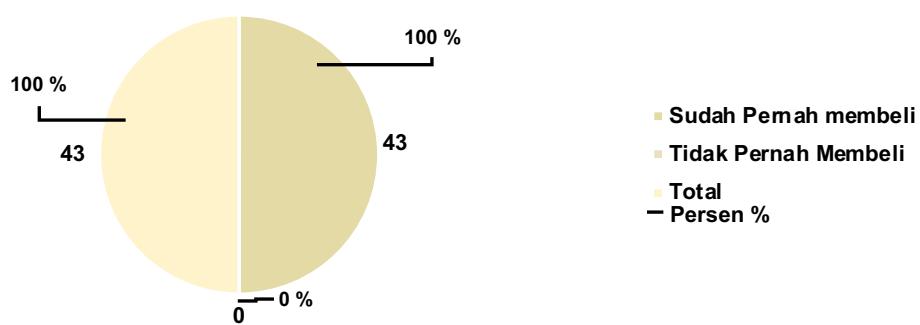
Lampiran 9.9 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan alamat domisili

Pendapatan / Uang Saku per Bulan  
43 jawaban



Lampiran 9.10 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan pendapatan / uang saku per bulan

Apakah Sudah Pernah Membeli produk minuman Mocktail atau Tidak pernah membeli  
Responden  
43 Jawaban



Lampiran 9.11 Data diolah/Grafik karakteristik responden sudah pernah membeli produk minuman mocktail & tidak pernah membeli



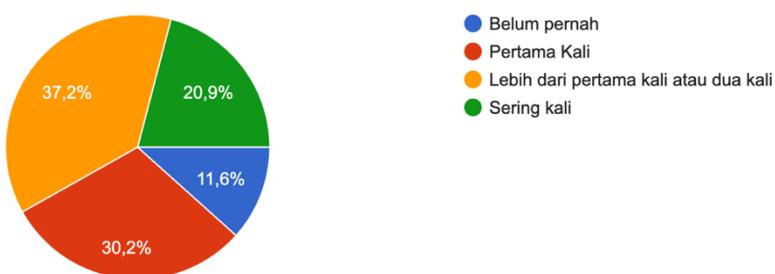
## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang menggumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

Berapa kali membeli Produk Jahidan Deaf Mocktail?

43 jawaban



Belum pernah

Pertama Kali

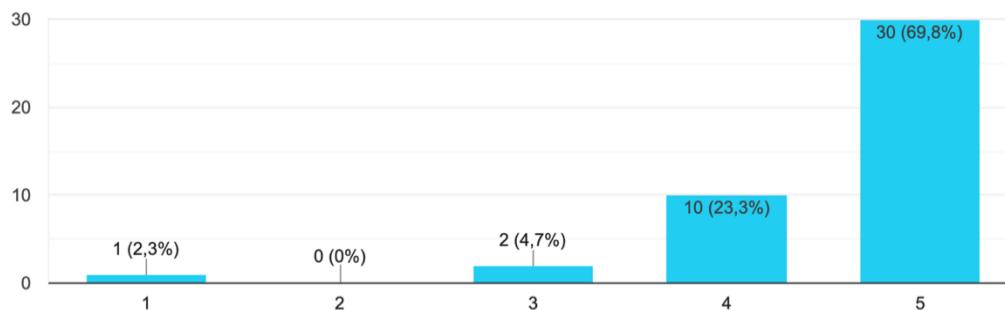
Lebih dari pertama kali atau dua kali

Sering kali

Lampiran 9.12 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan berapa kali membeli produk *Jahidan Deaf Mocktail*

Apa yang ketahui tentang produk Jahidan Deaf Mocktail?

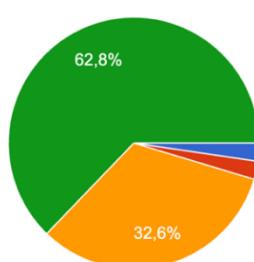
43 jawaban



Lampiran 9.13 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan ketahui tentang produk *Jahidan Deaf Mocktail*

Apa motivasi membeli produk Jahidan Deaf Mocktail?

43 jawaban



Sulit menolak

Karena kedekatan

Produknya lumayan bagus

Produknya sangat bagus

Lampiran 9.14 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan motivasi produk *Jahidan Deaf Mocktail*

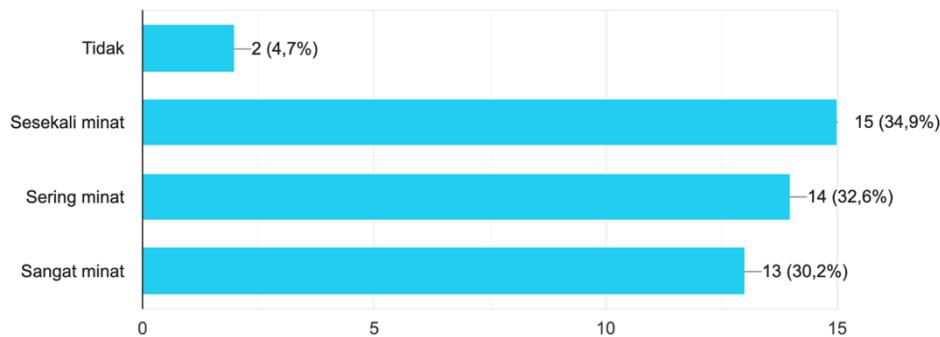


## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

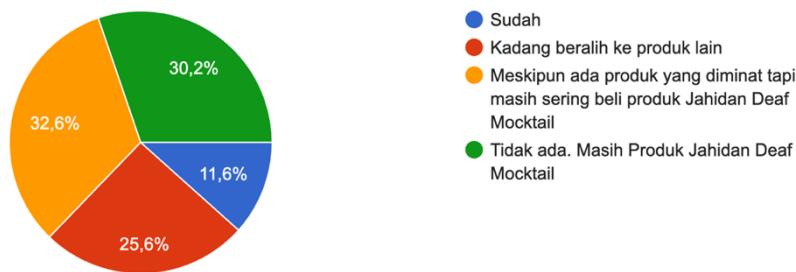
1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang menggumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

Apakah sampai saat ini masih berminat dengan produk Jahidan Deaf Mocktail?  
43 jawaban



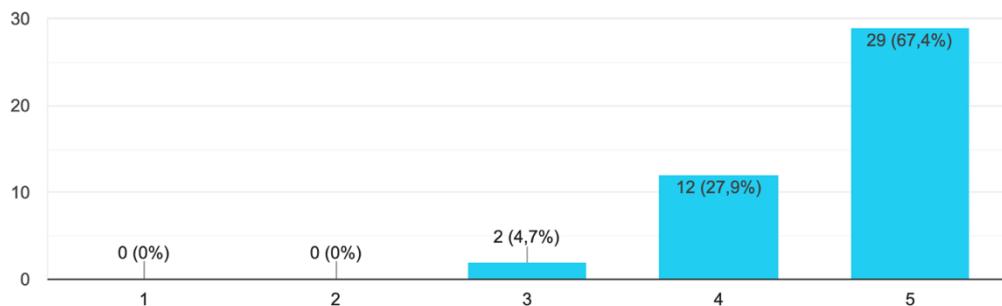
Lampiran 9.15 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan apakah sampai saat ini masih berminat dengan produk *Jahidan Deaf Mocktail*

Apakah sudah ada produk lain yang lebih diminat?  
43 jawaban



Lampiran 9.16 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan apakah sudah ada produk lain yang lebih diminat

Harapan: Rasa  
43 jawaban



Lampiran 9.17 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan harapan:rasa

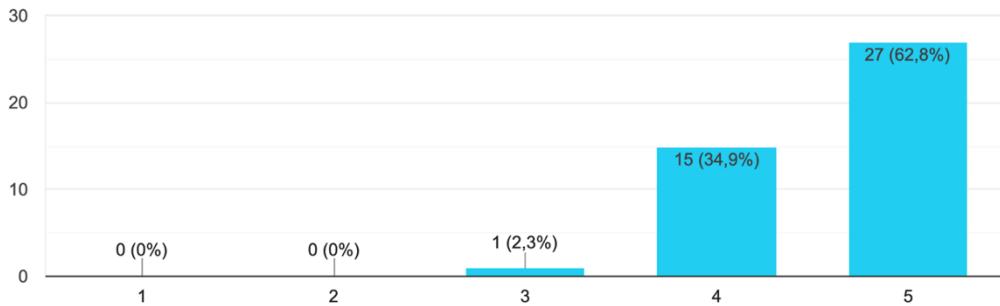


## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

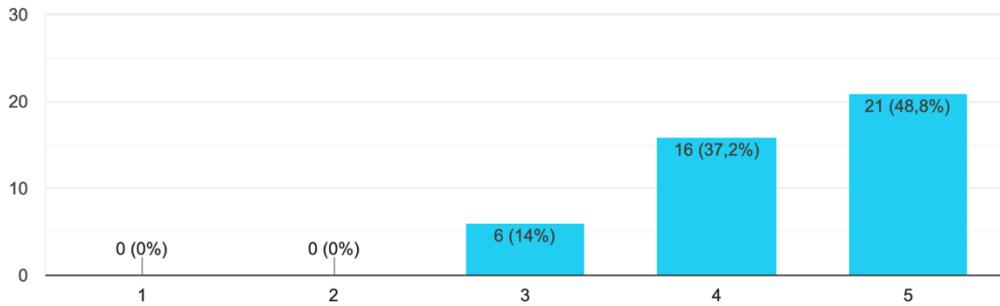
1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang menggumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

Kinerja: Rasa  
43 jawaban



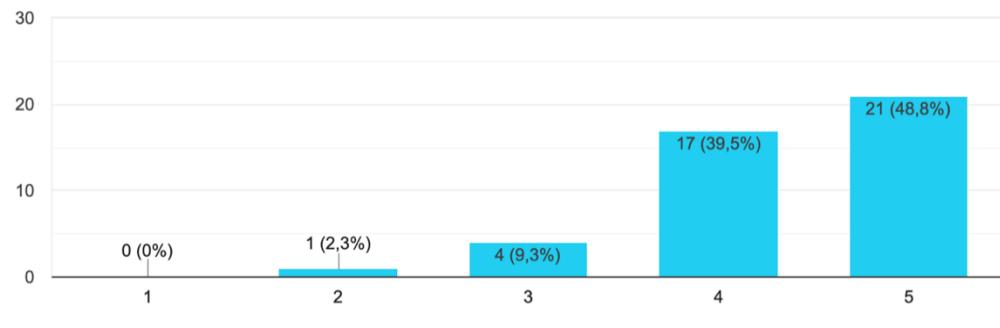
Lampiran 9.18 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan kinerja:rasa

Harapan: Harga  
43 jawaban



Lampiran 9.19 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan

Kinerja: Harga  
43 jawaban



harapan:harga

Lampiran 9.20 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan kinerja:harga



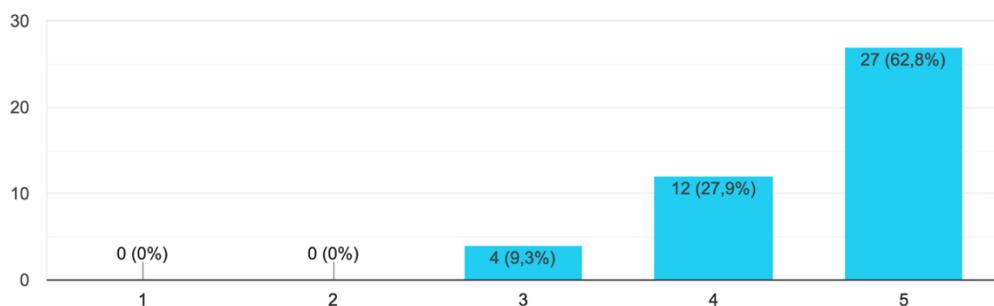
## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang menggumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

Harapan: Kemasan

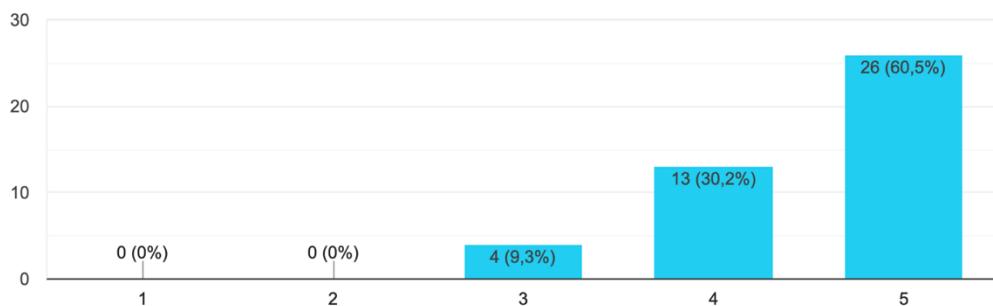
43 jawaban



Lampiran 9.21 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan harapan:kemasan

Kinerja: Kemasan

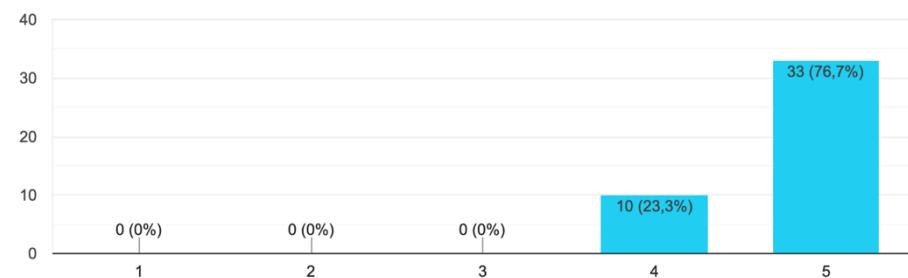
43 jawaban



Lampiran 9.22 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan kinerja:kemasan

Kreativitas dalam membuat produknya sudah bagus

43 jawaban



Lampiran 9.23 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan kreativitas dalam membuat produknya sudah bagus

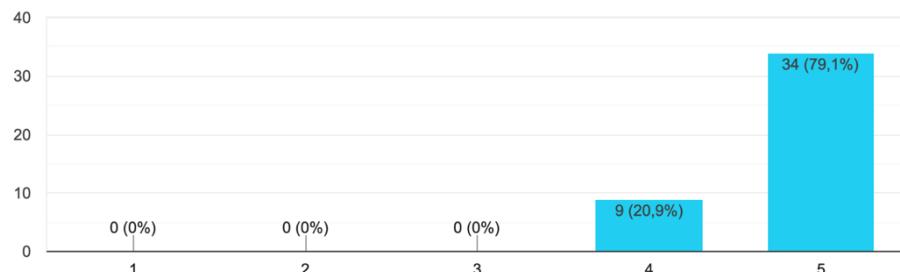


## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

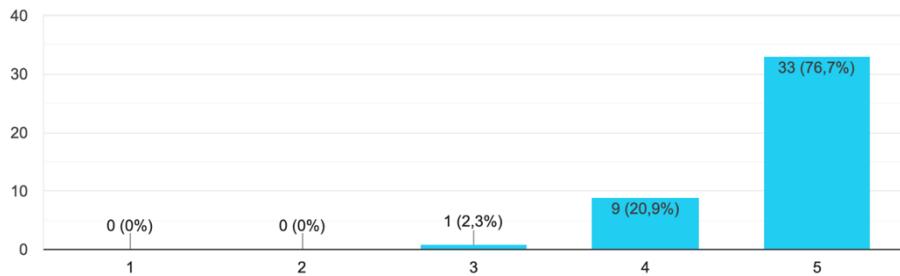
1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang menggumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

Kebersihan dalam penyajian / penyediaan produk baik  
43 jawaban



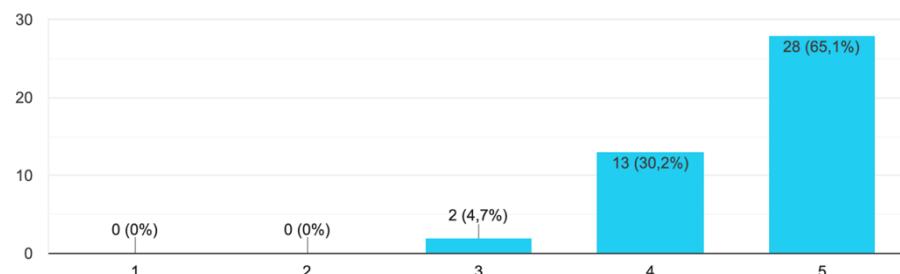
Lampiran 9.24 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan kebersihan dalam penyajian / penyediaan produk baik

Produk minuman aman dengan packaging karena ada relesting tutup minuman.  
43 jawaban



Lampiran 9.25 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan produk minuman aman dengan packaging karena ada relesting tutup minuman

Produk sangat membantu konsumen dalam menghemat waktu, tenaga dan keuangan  
43 jawaban



Lampiran 9.26 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan produk sangat membantu konsumen dalam menghemat waktu, tenaga, dan keuangan



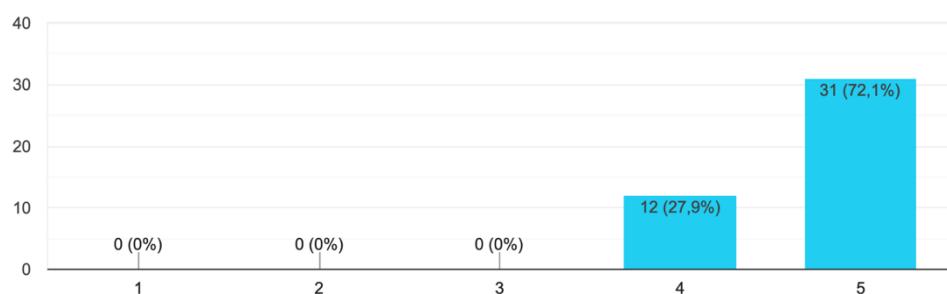
## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang menggumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

Pelayanan dalam penyediaan produknya

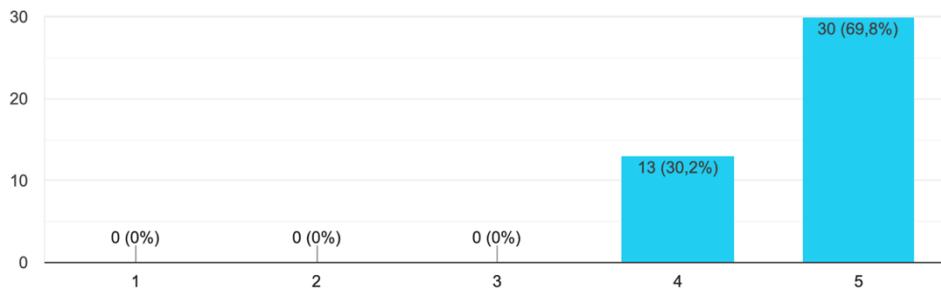
43 jawaban



Lampiran 9.27 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan pelayanan dalam penyediaan produknya

Pelayanan dalam menyambut konsumen cukup ramah dan bijak

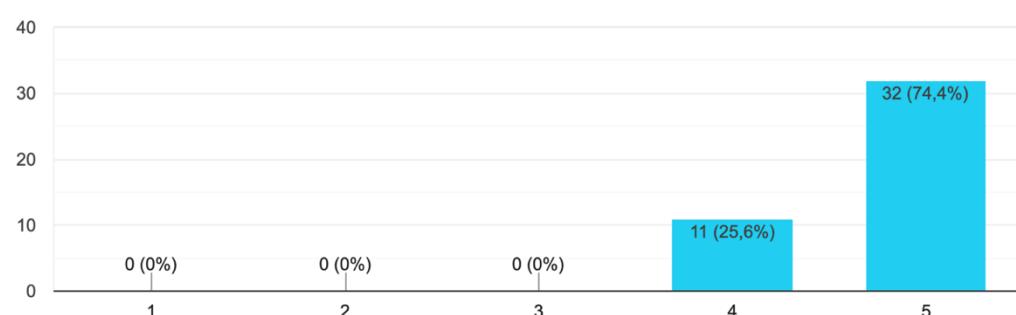
43 jawaban



Lampiran 9.28 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan pelayanan dalam menyambut konsumen cukup ramah dan bijak

Pelayanan dalam memberikan informasi produk kepada konsumen cukup jelas

43 jawaban



Lampiran 9.29 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan pelayanan dalam memberikan informasi produk kepada konsumen cukup jelas



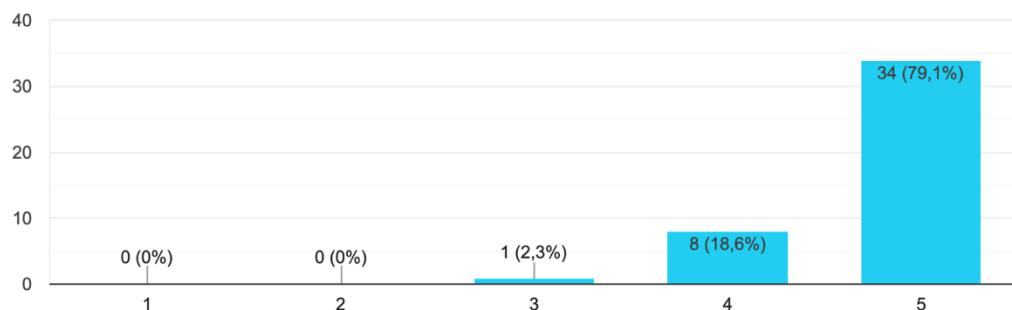
## © Hak Cipta milik Politeknik Negeri Jakarta

### Hak Cipta :

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian , penulisan karya ilmiah, penulisan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar Politeknik Negeri Jakarta
2. Dilarang menggumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin Politeknik Negeri Jakarta

Penampilan penjual bersih, rapi dan menarik

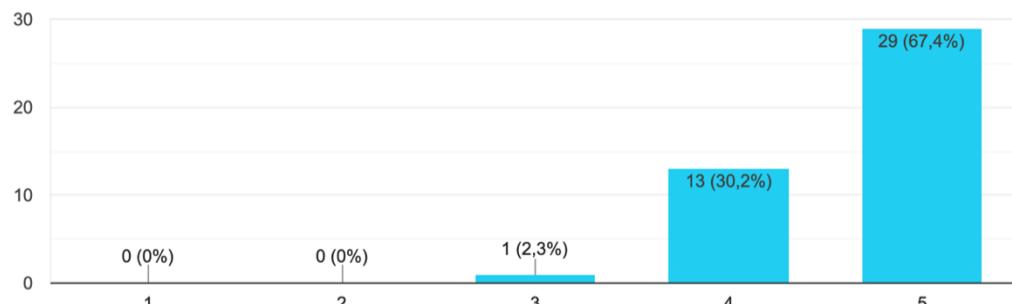
43 jawaban



Lampiran 9.30 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan penampilan penjual bersih, rapi dan menarik

Produk yang dipesan Pre Order oleh pembeli, Pengiriman dengan tanggal waktu tepat

43 jawaban



Lampiran 9.31 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan produk yang dipesan pre order oleh pembeli, pengiriman dengan tanggal waktu tepat

Mohon masukannya untuk perkembangan minuman Jahidan Deaf Mocktail

43 jawaban



Lampiran 9.32 Data diolah/Grafik karakteristik responden berdasarkan mohon masukannya untuk perkembangan minuman *Jahidan Deaf Mocktail*